

## 1 误区一:新式家庭软暴力



## 《好品格决定好未来》

◆出版社:中国轻工业出版社

◆作者:江晖

孩子的好成绩从哪里来?单纯的知识累积和技能训练并不能给孩子带来长久的成功和辉煌的人生。是否还有什么更有效的方法可以成就孩子一生,培养出真正优秀的孩子?

本书中提及的关键品格能力包含:独立性、沟通力、情绪管理能力、关怀力、自制力、挫折忍耐力、生活力、想象创新力,它将重新修正家长对优秀孩子的定义,将颠覆传统教育以学业成绩为指标的评量方式,带领今天的父母审视何谓“优秀”,重新思考教育的目的与成功的意义,并切实找到方法让父母借由培养孩子的品格力来成就孩子一生的成功。

从孩子会开口说话开始,父母最常听到的就是小朋友说:“你帮我……”“我要……”你无可奈何,这独生子女的时代,他们独生,但不独立,父母要像超人一样第一时间满足他们大大小小的要求。请检视自己是否代劳太多,示范太少。以下事情,你让家中12岁孩子独立完成过吗?

1. 为家人切盘水果
2. 遛狗

3. 清理汽车内部
4. 消毒自己的小伤口
5. 叠好自己的衣服
6. 按购物单到社区超市购物
7. 安排自己的读书时间

或许你内心叨唠:“省省吧!等孩子做呢?我还是自己来比较快!”或许你会无奈呐喊:“怎么可能?别让小朋友弄伤自己就谢天谢地了!”

你可能认为孩子只要学习好,一切都可以交给你代劳,但是你却不知,久而久之,孩子就会成为自己事情的局外人,因为所有事情都有人为他料理,他根本不用动手。他会丧失学习的动力,越来越没有责任心,越来越不知道怎样料理自己的事情,长此以往他如何能有成功的人生?

在幼儿园和学校门口经常可以看到这样一幕:白发苍苍的奶奶一手帮孩子提着沉重的书包,一手拿着早餐,一路小跑跟在快要迟到的孩子后面叫着:“再吃两口吧!”或是孩子哭吵着对送他上学的妈妈说:“都是你不好,老师说今天我要带手工作业来,你怎么给忘了?”,许多孩子吐露心声说自己变成爸

爸妈妈眼中的寄生虫,完全是父母娇惯的结果,当他们说“自己来”的时候,父母用“你现在干不了”、“小心摔着”、“这个不好玩”等充满“爱意”的话阻止了他们的探索。

的确现在一个家庭只生一个孩子,许多家长“望子成龙”心切,肯对孩子进行高额智力投资。然而他们往往容易忽视最不起眼的,也是最重要的一点,就是培养孩子的自立能力。一些家长过分溺爱孩子,即使是孩子力所能及的事情,也总是越俎代庖。

佳佳由于父母的娇惯,从小养成了许多不良习惯:懒惰、任性、怕吃苦,上学后每次做家庭作业,妈妈都陪伴在她身旁,成了专职讲解员。到了二年级,只要父母没有帮她把作业本放在桌上,佳佳就开始愁眉苦脸,向后推迟写作业时间。佳佳妈妈很困惑:“孩子在学校读了三年,其中两年都是班里的后10名。我天天陪着她学习,怎么还会这样?”

佳佳妈妈和中国大多数家长一样,抱着“为了孩子,再苦再累也值得”的传统观念,殊不知,在过度宠溺中长大的孩子根本禁不住风

吹雨打。即使孩子在小学阶段没出现行为问题,但是到了中学极可能出现家长根本无法应对的大问题。

如今的社会父母怕孩子生气,老师怕家长投诉,加上媒体和网络种种渲染,孩子已经成了索求无度、不能独立的“被宠溺症候群”。如果你依然不舍得放手,你就已经步入家庭“软暴力”的行列了,而娇惯这个软暴力的后果就是让孩子丧失独立性。

## 亲子小游戏推荐:

3-4岁的孩子,可以让孩子自制简单的三明治,用安全剪刀剪下折价券;5岁的小朋友可以整理书包,摆碗筷,擦桌子;8岁的小朋友可以扫地、洗盘子;年龄再大一些的小朋友则可以洗衣服、洗菜、缝补纽扣;自己搭配衣服(5-7岁小朋友)。家长可以让5岁的小朋友自己搭配衣服,可以在可能下雨的情况下,请他自己查看天气预报来决定是不是要带雨具,当然可以做适当的提醒。让孩子真的玩一次打酱油的游戏(6-10岁小朋友)。老话经常说,你的孩子都会打酱油了,今天,你的孩子还会打酱油吗?请小朋友到楼下超市买一次酱油,给10元钱,并告诉他一个可能没有的牌子让他购买,看小朋友如何决策购买。(提醒:如果不放心,家长可以“隐身”尾随小朋友全程。)

中国同苏联的关系非常复杂。

老蒋一直把日苏看做是红白两大帝国,反正就是觉得它们对中国都没安什么好心,所以都得提防着。对此,他还有一个很有名的观点,叫做“倭患急而俄患缓,俄患大而倭患小”,打个比方,就是在欺负中国这件事上,日本喜欢吃快餐而苏联爱细嚼慢咽,吃快餐的那个性子急但实际上是个没头苍蝇,相对来说危害还小一些;苏联则不一样,这是个有心计有城府的,他的胃口实际上大得很,轻易你根本玩不过他。

当年的满清修补匠李鸿章搞联俄制日,实践证明效果并不好,这条道走不通。那么我们走“革命外交”,既制俄又制日呢,“中东路事件”和“九一八事变”就给你颜色看了。遇到的倒霉事多了,老蒋渐渐琢磨出味道来了,以前一边倒的“联俄制日”固然不行,现在把两个恶邻居都一齐得罪光了其实也不对。

那到底应该怎么办呢?答曰:见风使舵,虚实实实。它还有一个很学术化的名词叫做机会主义。就拿老蒋的那句名言来说吧,“倭患急”,但只要不急到一定的程度,尚在能忍受的范围

## 老蒋对日本和苏联的态度

之内,就优先对付“俄患大”,也就是容忍日本人,对付俄国人。但如果“倭患”急得太过分,让人实在受不了了,也就只能在“俄患缓”方面让步,跟老毛子站一边儿,然后集中精力对付日本人。

其实说穿了全是斗心眼,这就是政治,国内国外都一样。老实一点的人还真干不了这个。

“九一八事变”后,“倭患”越来越急,如果能够用“俄”来牵制一下“倭”显然是很有必要的。但为什么中国外交方面一直没什么动作呢?“中东路事件”没处理完当然是一个原因,东北军政当局弄出来的那个《伯力协定》不是中国政府一直不肯承认吗?斯大林不爽,这就成了大家心里的一个疙瘩。除此之外,国内还有一个外蒙问题,在这个问题上的对立和矛盾也是一直不断。

与之相比,国际因素更为重要。李鸿章的那套联俄制日,其实还没出手,就被日本人看得清清楚楚,他们最恨这个。你不跟我好好谈还去找帮手,想阴我是

不是?好,有你好看的。

那个时候的苏联尚处在恢复和上升期,共产主义运动也没像后来那样成功和火爆,在全球范围内,“反苏反共”甚至一度成为一句时髦口号。日本人多精明啊,它来得正好,就天天把这句话放在嘴边念叨,作为自己在远东横冲直撞的一个绝佳理由。跟苏联过于接近,必然会刺激日本,让这个小子更来劲。

到依靠国联打官司的时候,中国的顾虑又多了一层。国联里面最大的就是英法,美国虽没进国联,但实际影响力并不比前二位差,还有这么多欧美国家,大家都把苏联看成外星人,压根儿就不愿搭理它。如果贸然跟苏联有了那么一点瓜葛,人家躲你还来不及,那国联的官司还要不要打了?

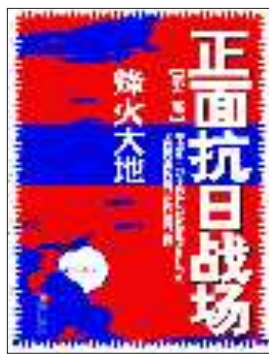
这一点别说政府要员心知肚明,就连当时的一般公务员都了解。马占山的代表不是一听调查团提到“为什么你们部队的臂章是红色的”就紧张吗?他当场非得使足劲把与苏联的关系给撇清不可。

不过事情都是会变化的,国际外交尤其如此。我们小时候上语文课经常读到这样的句子:小孩子的脸就像夏天的天气一样说变就变。随着苏联的能力渐渐显山露水,有很多迹象表明,连美国这样的纯“自由主义国家”竟然也出现了承认苏联的苗头。这大大消减了中国与苏联复交的心理障碍:你们都跟他抛媚眼了,我跟他拉拉手有什么不可以?

让老蒋动心的还有李顿调查团在报告书上的几句话。怎么说呢?上面是这么说的:大家一定不能忘记满洲还有一个苏联,它在这里有一个中东路,还有历史上大大小小的一些利益。要解决满洲问题,苏联不加入不行,否则就是解决了也等于一场空(“解决时倘忽略苏联之重大利益,则此项解决必不能持久”)。

调查团的背后,实际上就是英美法这些国家在说话。他们都说了,满洲问题得把苏联拉进来,不然搞不定。那就得照着方子抓药啊。按照这个趋势看,欧美列强那边是肯定不会有问题的了。

## 24



## 《正面抗日战场(二)》

◆出版社:武汉出版社

◆作者:关河五十州

本书以全新的视角纯民间讲述中国正面抗日战场战史,全书以皇姑屯事件和“九一八”事变为发端,以东北沦陷为起点,再现抗战历史背景下,中国社会、军队、人民难以忘怀的风云往事及正面抗日战场上的分离角斗、血雨腥风。

## 22 组织当机立断,召开电话会议



## 《中国,少了一味药》

◆出版社:中国和平出版社

◆作者:慕容雪村

本书是作家慕容雪村继《成都,今夜请将我遗忘》后的又一力作,也是他的首部纪实文学作品。慕容雪村记录了23天的卧底传销经历,旨在揭示黑暗传销世界的无知与疯狂。

所谓洗脑,就是颠倒黑白、混淆是非;把鹿当成马,把马当成猪,把猪当成人生导师。只要坚信谎言,草根树皮也远胜山珍海味。他们都是雷打不动的战士,怀着满腔热情把脑袋洗空,把身体洗垮,最后连味蕾都洗坏了,宁吃行业内的芋头,决不吃行业外的牛肉。

午饭后继续洗脑,路上小庞接了一个电话,还没说几句,满脸都是黯然之色。这是我们事先商量好的:只要我在传销团伙中站稳了脚跟,他就赶紧想办法离开。不过他找的借口不太吉利,说他爸爸病危,因为家中无人,他必须马上赶回三义。这是大事,小琳也顾不上赌气了,赶紧挽留,两个人嘀咕了一阵,忽听小庞高声斥责:“不是你爸,你当然不关心了!可那是我爸!”“嫂子怕我听出内情,拉着我大步往前走:“他们小两口吵架,咱们不管,走走走!”

这就是传销团伙最令人痛恨之处:他们只顾骗钱,几乎没有丝毫人性。只要有人想离开,不管是亲人死亡、房子起火、孩子失踪,他们都会想尽办法阻拦:“反正你回

去也帮不上忙,不如留下来好好干行业。”“人都死了,你回去有什么用?干行业就要抓紧时间,你一步赶不上,步步赶不上!”小庞第一次离开上饶时,小琳就曾这么挽留他:“你真狠心,说走就走,难道一点都不在乎这段感情?”

事实上,她根本没想和他发展什么感情,也从来没喜欢过他,甚至还有点厌恶。这哀婉忧伤的告白,不过是她“干行业”的手段。她只有二十岁,原本是个善良的好女孩,自从被骗进了传销团伙,就一点点放弃了她的善良,跟着别人说谎,跟着别人行骗,为了拉小庞入伙,她甚至出卖自己的色相。后来我在网上读到署名“长恨秋”的传销纪实,才知道传销团伙中无奇不有,为了这虚妄的“成功”,女性可以卖身,男的可以偷盗。而小琳只差一步,只要迈出这一步,她就会变成妓女。

小庞和小琳越走越慢,终于看不见了。嫂子一路都在接电话,也是一副忧心忡忡的模样。到了儿童公园,我问小庞和小琳去哪儿了,她答不知道,我开玩笑:“这小两

口,一天吵,一天好,不是开房去了吧?”嫂子不懂“开房”是什么意思,我说就是去旅馆开房间,她哈哈大笑:“肯定开房去了,肯定是!”在公园门口等了半天,嫂子说要上厕所,叮嘱我一定不能乱跑,必须在原地待命,说完拿着电话飞快地冲进了公园。

后来才知道,这是他们最紧张的时候,我的洗脑工程马上就要结束,组织上经过慎重评估,认定我是未来的行业精英,钱又多,人又傻,肯定会掏三万六千八。没想到小庞的爸爸早不生病,晚不生病,偏偏要在这时候生病,他要是一走,我人生地不熟,肯定也要跟着走,九成熟的鸭子眼看着就要飞走,真是急死个人。所以组织上当机立断,立即召开电话会议,最后形成两大决议:一、尽力挽留小庞,这是行业最需要他的时候,哪怕他爸病得再重,也要叫他认清形势,坚持到底,直到我掏钱入伙;二、尽力做我的思想工作,就算小庞真的走了,也要叫我感受到组织的温暖和关怀,小庞是我的兄弟,可温暖的行业大家庭中还有更多的兄

弟,他们都会一如既往地疼我爱我,我也不应该辜负组织上的期望,要抓紧时间努力学习,争取当一个具有“独立之人格、自由之精神”的坚强下线。

这会议开了足足半个小时,我当时不知道发生了什么事,心中很是忐忑,不知道是不是被他们识破了。正等得焦躁,嫂子走出来,斜着眼问我:“哥,你胆子大不大?”我说还行。她点点头,说小琳和小庞有事不能来了,只能由她带着我去拜见“对面老总”,这事很平常,可她断定我没这个胆子:“哥,你怕不怕我把你卖了?”我说臭男人不值什么钱,卖了你还差不多。她哈哈大笑,笑完了豪迈挥手:“那咱们走!”

“对面老总”端坐楼上,头昂着,胸挺着,身上西装笔挺,在摇摇晃晃的破桌子前凛然生威。这位老总不是别人,正是那位老总,他全名叫龙建伟,河南开封人氏,论年纪只比我小一天,论辈分却比我高出很多,他有一儿一女,女儿十三岁,儿子七岁,肯定是计划生育外的产品。老总只读过初中,江湖阅历却很丰富,跑过长途运输,在北京的公司里当过专职司机,算得上见多识广,天上的事情他懂一半,地上的事情被他懂完了,一副智珠在握的笃定模样。