

给患者让车位是公益的回归

□张贵君

据了解,从3月1日起,千佛山医院悄悄实行了一个新规定,就是将现有600多个停车位全部供患者使用,内部职工私家车一律不得院内停车,此举基本解决了患者停车难的问题(详见今日C08、C09版)。

其实,去年有关部门就对省城医院停车问题出台过规定,明确从2010年9月份之后,患者在各医疗机构免费停车。一方面是免费停车的规定,一方面是医院内“一位难求”的现实,这一规定在很多医院受到了挑战,以至于逐渐“化解于无形”。

究其根源,还是车位匮乏。如何增加有效车位,成了落实免费停车规定、医院提高服务水平的关键。

很多人都知道,千佛山医院多年来一直实行免费停车,在方便患者的同时,周边居民的车辆也越来越多。直到去年,医院才开始对进出车辆实行封闭式管理,但供需矛盾依然没有解决。而这次主动从内部职工下手,通过限制内部需求增加车位,解决患者停车难题。对其他医院来说,也提供了一种新思路。



而更令人欣慰的是,千佛山医院的这种理念,是公益至上意识的回归。近些年来,很多大医院一直饱受群众看病难、看病贵的诟病,既要服务,又要效益,也一直困扰着这些医院的定位,

而面对这些纷纷扰扰,社会各界的“公益”期待始终没有改变:医院应首先是一个公益部门,其次才是一个效益机构。千佛山医院从小小的停车位入手,打破了内部职工的停车优先权,高高举起“公益至上”的理念,值得赞赏,让人敬佩。

我们相信,医院用牺牲职工利益换来的公益理念,应该能收获患者更多的信赖和口碑,促进医院自身的发展。如果这一做法能在省城其他大医院得到推广,也会为医患关系增加和谐的因素。

爱树老人的良苦用心感动了谁

□孙建文

据报道,为了弄清花大力气种的树究竟成活了多少,一位六旬老人花了一年时间,对经六路延长线上的植树结果展开详细调查。结果让人震惊,2010年全部栽栽苦楝树成活率只有48.6%!而这只是省城很小一段路的情况。

树每年都种,种时热闹,种后一片冷清。在我们这个喧闹繁华的城市里,只有树是寂寞的。很多时候,它们寂寞地忍受着各种冷眼与折磨,寂寞地奉献着自己的浓荫,寂寞

地生或者死。它们的生存空间被无情地占有挤压,它们成为了我们这座城市的旁观者。而这样的寂寞正是我们有意无意强加给它们的,我们期待它们的奉献,却懒于做出自己的付出;只想清新的空气,夏日的浓荫,却不愿意在它们最为脆弱和寂寞的时候,给它们一些力所能及的帮助。树也是有生命的,我们常常怜惜于一个个能够奔跑的生命,而对于这些省城忠实的守护者,却眼见着它们忍受孤独、摧



残甚至死亡。于是在一些地方造成种的多,活的少,年年种树不见绿的现象。

种树要保证一定的成活率,这不但关乎资源的节约,更关乎城市的形象,

以及人与自然的和谐。一座风景优美、浓荫遮蔽的城市,映衬出的是一座城市的管理水平,折射出的是市民的优良素质与美好心灵。而我们每个人,也应该把树看成自己的朋友,悉心呵护它们,为它们创造一个良好的生长环境。对于恶意破坏树木的,也要做出严厉的处罚。

面对爱树老人的良苦用心,我们每一个人都应该扪心自问,应该为树木做什么?

前天我去超市购物,认为商品都有标价不会出错,当时也没看小票。回到家却发现,标价1.9元的挂面收了2.8元,4包多收了3.6元。心里别扭,就赶紧回去问个明白。收银员看到小票对照挂面,马上连声说“对不起”。多收的钱找回来了,却搭上了2元的公交车费。

消费者到超市购物,相信的是选货时看到的标价,很少有检查结账时小票上的价格的。偶尔有回到家发现的,大多数也不会因为那几块钱再返回去找账。一些商家正是

少玩“不道德” 少说“对不起”

□段玉文

利用人们这种心理,以不高的价格标签吸引消费者,结账收款时再做手脚多收钱。偶尔遇到仔细的顾客找回来,一声“对不起”就解决了问题,商家不用付出任何代价。

商家这时候的“对不起”,实际上是一种软威胁——以道歉的形式逼你就范,自动放弃追究商家的责任。商家运用这种不道德的手段欺诈骗骗消费者,违背了诚实守信原则,得到了不正当利益,却丢失了信誉。希望商家克服这种唯利是图、投机钻营思想,不要再做“对不起”消费者的事情,少说“对不起”。



QQ群:107866225

租赁自行车 啥时能实现

□钟倩

天气渐暖,春光明媚,走出家门踏青游玩的市民多了起来。很多市民改换骑自行车出门,一来能节省时间,二来低碳环保。

近日,笔者的朋友从杭州调回济南工作,她说,杭州的大多数公交站点都设有“大红自行车”,供市民免费使用,办理一张使用卡即可,非常方便。济南也曾经设置过免费自行车租赁点,但不久就给取消了。解决公交出行“最后一公里”这个问题,相关部门多次提上议程,却迟迟未有行动。

笔者认为,虽然执行起来会出现一些困难,但市民有需求,总不能无端地等下去吧。

希望自行车免费租赁点能够尽快落实,从少到多,不断推广和总结经验,让市民尽快得到实惠,对我们这座城市的旅游业也会有意想不到的推动作用。

父母子女共同把握 高二分科转折点之关键拔高段

如何解决孩子“加课”不加分?

距2011年高考已不足百日,明年这个时候,我们将是怎样的心情?

得到最后冲刺的时间里,我们还能否有机会科学高效地提高成绩?

高二的同学们,我们已经到了迎战明年高考的紧张阶段。

如何提前备战,做到未雨绸缪,胸有成竹?

广大含辛茹苦的中学生家长们,我们如何与孩子有效沟通、科学助考?

“父母子女如何共同把握高二分科转折点之关键拔高段”主题公开课将给出详尽答案!

诚邀您和您的孩子拨冗与会,为孩子顺利度过高二分科转折点,成功拔高晋级加足马力!

公开课时间:3月13日上午9:00-11:00(周日)

公开课地点:历山路175号历山名郡C座105(学大教育山师校区)

主题:父母子女如何共同把握高二分科转折点之关键拔高段

咨询电话:8888895 8888814

公开课重点:1.函数解答题的八股文做法

2.学以致用 大展宏图

主讲专家:车业盛——学大教育优秀骨干教师,带过多届高三毕业班,上课节奏明快,条理分明,激情四射,善于把繁杂的知识点结构化,体系化,讲解结合的授课思路,幽默搞笑又发人深省的讲课风格,使得学生更轻松地,成绩提高迅速。

2010年高考所带2名学员进入济南数学单科前10名;所教多名学生考入清华、北大、人大等一流大学。

刘奎杰——学大教育山师校区总监,济南一线名校高中任教11年,多次获得教学优秀奖、优秀班主任等称号。2005和2009年连续两次获得济南市优质课比赛一等奖,是济南教育电视台《名师导学》栏目主讲教师、全国教师论文大赛山东赛区评委,发表论文和出版教辅作品多部,对高中课程的学习技巧和高考趋势颇有研究。

咨询电话:8888895 8888814

开学一个多月了,新学期第一场考试便是期中考试,家长的心又开始揪紧了,忙着给孩子请家教、报辅导班、买教辅书……孩子就像个陀螺,在父母的鞭打下不停地旋转。

成绩差的孩子家长发愁:“现在不夯实基础,下学期更跟不上队了。”

成绩中等的学生家长说:“不上不下,最让人急,稍微松懈就掉下去了。”

成绩优秀的学生家长也担心:“要不补大家都补,别人都补课,我孩子不去,就要吃大亏。”

但是,盲目补课的结果呢?孩子“加课”不加分;孩子“补课”累得够呛,原本偏科的还是“偏”;同班同学差距却很大。

答案只有一个:方向比努力更重要!开学不久,家长紧追学大。

据了解,新开学的这段时间,很多家长仍然急着带孩子“恶补”,在学大咨询中心,每天晚上都会出现家长带孩子争相预约咨询的场面。

市面上的辅导机构多不胜数,为什么今年家长不约而同,惟独选择学大1对1呢?

一位家长表示:“期末考试后孩子就在学大报读了,成绩提高很快,现在赶紧来报学大的班组补习班,晚了就排不上了。”

学大先分析孩子成绩差的原因,对症下药,针对性很强。“孩子懒散,不爱学习,学校老师也没有办法,学大针对孩子不同性格,都有对策。”

国际权威机构高度认可学大国内主流媒体纷纷关注

十年来,学大1对1辅导成果斐然,已成功辅导35万多名学生,靠着家长之

间的口碑传播,学大迅速火爆全国。

近期,美国市场研究公司IDC发布了有关2010—2014年中国中小学课程辅导市场的调查报告,调查报告中显示,学大在师资力量、教学成绩、教学研究、校区规模等各个单项上均居于行业领先地位,同时学大的综合竞争力也高居行业领先地位。

此前,《财富故事会》栏目,曾以“现代私塾”为话题,对国内1对1辅导的领先机构——学大教育,进行了重点深入的报道,一方面,表明学大1对1与传统补习,家教有天壤之别,不是把孩子当成学习机器,而是根据每个孩子特点,量身定做个性化的学习解决方案;

另一方面,也是因为学大1对1特训成果斐然,每年都有大批学员成为北大、清华、复旦等名校学子,家长口碑传播热烈,引起媒体的高度关注,《实话实说》、《对话》等权威栏目也曾多次报道学大1对1,《家有儿女》小明星集体签约学大,包括《无极》中小柏芝美晓彤、白小英楠。

告诉你真实的学大1对1辅导

■个性化分析,咨询诊断

学习咨询师利用科学的测评工具及丰富的教学经验,为学生进行1对1的学科测评,诊断,分析影响学生成绩的多重因素。

■适合学生的辅导方案:

专业教育团队根据学生的性格特点、学习状况,量身定做适合学生自己的个性化辅导方案,走上提高学习成绩的快速通道。

■专职教师一对一教学:

在学大一线教师队伍里,为学生匹配适合该学生,较易被学生接受的资深教师,一个教师专职教一个学生,一个

学生享有一个教师团队。

■一对一人性化管理:

为每个学生都配备一名学习管理师,全程监督学生的辅导进度,并与家长保持紧密的沟通,积极反馈学生的辅导情况,协同促进学生进步。

■学习效率高,成绩有效提升:

因人施教的个性化教学,针对性极强的增分辅导,全面解决了阻碍学生成绩的各种问题,大幅提高学习效率,从而提升学习成绩。

[相关链接]

学大教育1对1特训让这个学期成为改变孩子一生的起点

学大“133”大提升每个学生都是“优考生”

家长、学生都深有感触:在班上如果不是“优考生”,在教育上是吃大亏的,在教室内处于“被遗忘的角落”,得到老师提问的机会都少得多,更别说针对性辅导了。

据悉,最近,学大教育由6000多个专职优秀教师组成的团队,推出“133”大提升,所谓“1”,就是:专职教师全程1对1授课,1个孩子定制一套教师方案,1个孩子享有一个教学团队。

第一个“3”,授课、陪读、答疑;第二个“3”,让孩子“知识、习惯、方法”全面提升。

学大教育 深交所代码: 8168

山师: 88888895

杆石: 88888896

洪山: 88888891

洪楼: 88888814

舜耕: 88888101

八一: 88888067

十年专注个性化