

花园路火了 师东路还在“养”

道路改造后兴衰各异，商家该如何经受修路“大考”

本报记者 王光耀 实习生 王飞

“兴商”还是“还路”

城市发展中的矛盾

山师东路与文化东路交叉口一家休闲服装店里，偶尔有三两个客人光顾，店主赵刚正在上网。虽然修路改造已是三年之前的事，但“退商还路”带来的沿街店铺大量减少、商业氛围变淡，让坚持留下的商家至今无法恢复“元气”。

在此处开店已有10年的赵刚回忆起当年的场景，仍然神采飞扬。“修路之前的山师东路那才叫热闹，那时候路边的商家也多，人们逛完这家进那家。”即使经过三年“休养”，赵刚还是说，现在生意大不如从前，“原来工作日每天能卖到三四千元，周末能卖到六七千元。现在勉强能恢复七成。”对此赵刚感到十分无奈。

据了解，山师东路原来只有五六米宽，污水横流，小商贩占路，给市民通行带来不便。山师东路改造后，

双向四车道，成为许多市民每天的必经之路。

对于“兴商”还是“还路”的无奈，山东大学交通规划设计研究中心主任张仲华说，道路本来就有交通、商业经营和生活三种功能，三者之间存在一定冲突，在城市发展过程中，规划部门一直要考虑的问题就是，到底保什么、留什么，像山师东路，之前基本不具备交通功能，改造之后方便了车辆通行，那商业经营就做出了妥协。

“商业发展与城市提升是融合在一起的。”济南市商务局有关负责人说，以前山师东路确实很繁华，但属于低档次繁华。沿街小商铺林立，老百姓也觉得逛起来很方便。但如果城市要提升，沿街到处是低价的小摊位也不合适，道路提升，沿线商铺也需要随之升级。

同样是提升改造

几条路兴衰各异

正在山师东路的赵刚为不尽如人意的营业额烦恼的时候，花园路上一家女装店的店主高静却正在展示新款春装。在此开业两年

多，生意一天天红火起来。“现在附近的小店有模有样，饮食、购物、休闲都很方便，来往的客流也越来越多。”高静说，看好未来的发

核心提示

同样是道路改造，花园路、泉城路借机找到了感觉，但山师东路、文化路却失去了往日的繁华。商圈的兴衰由何决定？商家如何在“退商还路”的现实面前经受住考验？记者对此进行了采访。



花园路改造后变得更加繁华，沿线的商铺变得规整，经过一段时间发展，目前餐饮、购物、休闲各种场所齐全，客流也逐渐增多。

本报记者 王光耀 摄

展前景，她已在花园路上开了两家服装店。

同样是道路改造，山师东路、文化路有了宽敞，少了商气，但泉城路、花园路这些道路却越发红火起来，商家的命运到底由什么决定？

山东大学经济学院副院长李铁岗说，道路改造对沿线商业的影响分为以下情况：一种是道路改造以前，周边的环境已经发生变化，原来的商业定位不再适应环境发展需要。像泉城路紧靠泉城广场和写字楼，是济南重要的商业街，必然要提升改造，定位高端，改造后的泉城路商

圈适合了周边的环境变化，也就慢慢兴旺起来。

另外一种情况是道路改造前，原来的商业定位没有问题，而且已经形成了固定的客流，由于修路人为使环境发生变化，像山师东路和文化路，改造后削弱了商业多样性，冲散了原有客流，再想恢复元气就有一定难度。“还有现在道路改造、商业提升都是全拆，再全部重建。”李铁岗说，这样推倒重来的方式，使新建的商业体与新环境不能完全适应，生命力变弱。其实商业提升应该是个渐进调节的过程，像花园路就是分点分段逐步提升完善。

市场定位需探索

商家要挖掘潜力

当谈到未来规划时，赵刚说，山师东路改造后租金上涨，不适合低端的小商贩生存，加上多所高校西迁，学生群体减少，周边的店铺格局已经发生改变。他也考虑，自家店铺定位将从年轻群体慢慢转向中年成熟消费群。

面对环境变化的现实，像赵刚这样的商家到底如何经受考验？李铁岗说，商圈形成需要逐步培养和调节，也需要商家不断挖掘潜在市场。如果有一个门头房，是开饭店，还是小百货，

还是服装店，按照市场规律可以最终做出判断，这样形成的商业定位也最符合消费需求。就像泉城路改造后也经过了几年调整，拆除老百姓，引入大型城市综合体，现在终于找准了定位。而济南市商务局有关负责人表示，环境变化并不都是坏事，商家应该抓住道路提升这个机会，比如北园附近原来都是家具建材市场，层次不高，但随着北园大街拓宽，商家也进行新一轮洗牌，大的家具巨头落户，市场变商场，这就是城市和商业同时提升。

Hisense

4月16日至17日 仅此两天

Hi-smart

海信集团厂家直销

全国巡回-济南站

工厂技术总监亲临现场

大牌厂价 全城期盼

工厂与消费者面对面

新产品品鉴会同步进行！

直销地点：

济南舜耕国际会展中心 济南海信集团济南分公司 济南恒泰大酒店 济南华联大酒店 山东新世界酒店 草丘千禧大酒店

直销报名热线：

电视：88695531 88695564
空 讯：88695635
冰 箱：88695639
洗 衣 机：88695669
手 机：88695601

