

云南7000元“购买”，经河南中间人联络，欲在山东4万元“出售”

一跨省贩婴团伙东明被端

本报东明4月27日讯(见习记者 景佳 记者 赵兴超 通讯员 崔建伟) 21日,一个辗转云南、河南、山东三地贩卖婴儿的6人犯罪团伙被东明警方全部抓获。27日,东明警方联系到被贩卖女婴所在地云南昆明警方,全力寻找其家人。

4月18日晚23时许,东明县公安局沙窝派出所民警巡逻至沙窝乡张占黄河大堤时,发现一河南牌照的面包车行迹可疑,立即对该车进行拦截盘查。车上坐有两名男子和一名怀抱女婴的妇女,神情紧张。民警遂对3人进行询问,3人言语互相矛盾。民警随后把他们带回派出所,连夜进行讯问。

19日凌晨4时,其中一名男子终于交代了他们贩卖婴儿的犯罪事实。按照其供述,办案民警紧急赶往河南省长垣县,在长垣汽车站附近一旅



女婴被寄养在当地居民家中。本报通讯员 崔建伟 摄

馆内将另外两名云南籍犯罪嫌疑人抓获归案。21日11时,另一犯罪嫌疑人柳某在东明县一饭店内被抓获。至此,该犯罪团伙6名成员全部归案。经查,4月17日,云南籍犯

罪嫌疑人王某、李某以7000元价格从云南购得一名未满月女婴,18日乘火车到河南后将女婴交给犯罪嫌疑人程某、苏某、赵某,这3人又联系到河南籍犯罪嫌疑人柳某,欲以4万

元的高价卖给他。目前,犯罪嫌疑人王某等6人已被东明警方刑拘。被贩卖女婴暂时寄养在当地一居民家中,东明警方已联系云南昆明警方,为女婴寻找家人。

买国债被忽悠 买成保险

客户交涉半月追回款项

本报菏泽4月27日讯(见习记者 周千清) 27日,菏泽的李先生向本报反映,前段时间他去银行买国债,回到家却发现成了保险。经过半个月的追讨,日前终于将误投入险中的钱追讨回来。

一个月前,菏泽的李先生到银行买国债。一银行工作人员向他介绍了一种所谓收益更高的理财产品:“存两万,连续存五年就可以了。”由于是银行工作人员介绍的,李先生就毫不犹豫地办理了业务。

半个月后,李先生从报纸上看到一篇关于业务员在银行诱导客户办理保险业务的文章,突然想起自己之前办理的业务,就赶紧找出来看,发现存单竟是一份保险协议书,而非是银行的理财产品。

李先生赶紧到银行去找,银行让他去找保险公司。李先生找到保险公司,经过半个月的交涉,终于拿回了钱。

某银行经理邵先生告诉记者:“银监会有规定,保险公司不得在银行推销保险业务,保险公司就悄悄地找一些银行工作人员代理保险业务,并给提成。”

诬陷顾客碰落商品强讹168元

一营业员被拘又挨罚

本报菏泽4月27日讯(见习记者 董慧党 刘振国 通讯员 李增强) 4月26日,菏泽一商店营业员以顾客碰坏店内物品为借口,强迫交易。顾客陈先生被迫购买之后立即报案,最终,营业员韩某被依法予以治安拘留10日,并处罚款500元。

4月26日上午9点,湖北随州的陈先生在菏泽火车站下车后,

来到站前广场一代办通讯业务的商店缴费。缴费成功后陈先生转身离开。刚走出店门,身后就传来物品掉落地上的声音,接着,陈先生就被营业员韩某拦住,称他把门口货架上的一个蜂蜜礼盒撞掉,造成盒内4瓶蜂蜜摔碎,必须拿出168元钱买下来。

陈先生则称礼盒不是自己碰掉的,不同意购买。韩某威

胁陈先生“不买就别想离开”。陈先生只好掏钱买了下来。离开商店后,陈先生就到菏泽市公安局火车站派出所报了案。值班民警随后将韩某传唤至派出所。

经调查,在陈先生走出商店之际,韩某用事先准备好的木棍将陈先生身后货架上的礼品盒捣落在地,诬陷陈先生,并强迫其购买。韩某对强迫交易的违法

事实供认不讳。菏泽市火车站派出所依法对其予以治安拘留10日,并处罚款500元的治安处罚。

警方提醒市民,部分不良商店从业人员利用顾客麻痹心理,故意将店内商品弄坏,借口是顾客碰坏的,借机强迫交易。市民要保持警惕,如遇到类似案件要及时报案。

Haier
一个世界一个家

贺海尔白电、冰箱、洗衣机全球销量蝉联第一
海尔整套家电 绿色盛宴 五一开启
活动时间: 2011年4月29日-5月3日



海尔专卖店“五一欢乐购” 席卷全国 惊喜连连

虽然五一假期还没到,但遍布全国的海尔专卖店已经成为消费者成套购买家电的一个焦点。据了解,日前海尔在全国5000多家专卖店启动的“五一欢乐购”活动受到了消费者的一致推崇,凭借24小时便捷贴心的成套精致服务提前引爆了五一家电市场,赢得社区居民的信赖。

三大“欢乐购” 量身定制家电购买方案

据了解,海尔专卖店为社区居民量身定制的“五一欢乐购”活动,极大地引发了社区周边消费者购买家电的热情,很多消费者赶着五一之前抢购家电。

“最近忙着装修新房,听说海尔专卖店推出了‘五一欢乐购’活动,可以专门为新婚新居用户提供家电选购建议。没想到设计师不但根据我们喜欢的风格提供了整套家电解决方案,而且在

下单几个小时内就上门设计安装好了。”准备今年结婚的小李掩饰不住对海尔专卖店的信赖。

据了解,“五一欢乐购”活动是海尔专卖店针对不同消费群体需求推出的个性化解决方案,自4月中旬推出以来,已在全国各地广泛传播开来。爱好网购、团购的消费者通过“网友欢乐购”不仅可以选购自己满意的家电产品,而且还可以参加网友专属的产品体验和特惠家电;“新新欢乐购”是为了满足新婚新居一族的需求,消费者可以根据海尔设计师量身定制的设计方案按需选购成套家电组合。同时,“会员有约欢乐购”则是针对海尔老用户推出的服务专场,用户可通过积分兑换现金、好礼等形式享受更多的实惠和惊喜。

海尔集团相关负责人告诉记者,在“虚实网融合”的模式下,海尔专卖店通过



在线上与消费者沟通提供满足用户需求的产品,而线下专卖店则通过即时配送安装,为消费者提供最快捷、最满意的个性化组合方案。消费者再也不用需要到拥挤嘈杂的传统卖场逐一挑选家电,足不出户便可以享受海尔24小时在线的家电选购体验,并实现一步到位的整套家电购买和安装服务。

业内专家表示,临近五一,大多数家电企业都聚焦在促销活动忽视了消费者的差异

化需求,而海尔专卖店却能够打破常规以创新的“五一欢乐购”活动满足了消费者的差异化需求,同时,其业内首创的虚实网融合模式更是开创了家电业新的消费模式,提前引爆了五一家电市场的消费高潮。

行业首推成套精致服务 360度全程服务用户

“以前买家电,没有

想到还有免费设计、免费清洗保养这些服务。”刚购买过4件海尔绿色家电的王女士说出了自己的想法。差异化的活动模式和周到、贴心的成套精致服务是海尔专卖店赢得消费者信赖的重要原因,海尔专卖店已成为当地居民最便捷、最值得信赖的家电选购渠道之一。

据了解,在海尔专卖店购买家电产品可享受成套精致服务,海尔设计师亲自上门服务,消费者不仅可以享受到根据需求设计的家电组合方案,待所有产品安装调试满意后再付款,而且还可享受长达8-10年的延保服务。同时,消费者可随时与海尔设计师沟通并定期享受免费清洗、保养等终身服务。

“这是我参加‘网友欢乐购’买的绿色整套家电,不仅产品节能健康,服务也周到。下单之后海尔专卖店服务人员立刻上门,根据我的要求进行了设计、布局 and

安装调试,而且还对家电使用进行了详细的指导。以后家电清洗、保养都不用愁了”。刚体验海尔整套精致服务的80后小蒙正在向记者讲述自己网购体验。

海尔专卖店扎根社区、服务社区,不仅最大程度地满足了消费者便捷化的消费需求,更彻底解决了传统家电卖场送货不及时、安装服务不到位等问题。海尔专卖店的成套精致服务已成为五一前家电市场最亮丽的一道风景线。

据了解,目前海尔已在全国开设了5000多家城市专卖店,为消费者提供了一种更加快捷、便利、周到的购物和服务体验,已成为社区居民最为信赖的“好邻居”。从五一前的热销情况来看,这既体现了海尔专卖店活动的专业性,更显示了全球白电第一品牌以用户为中心的高度责任感。

(晓璐)