

近三年最大暴雨突袭岛城

全市平均降雨量100.5毫米，市区高达182.5毫米

本报7月3日讯(记者 张杰) 7月2日10时至3日15时，青岛全市平均降水100.5毫米，市区182.5毫米，这场降雨是自2008年8月以来最强的一次降水。这次降水也给岛城送来了清凉，3日市区最高温度降至24.4℃。据青岛市气象台预报，未来几天青岛以多云天气为主，6日还有一次降雨过程，雨量不大。

受冷暖空气共同影响，2日起，青岛市迎来今年以来最大降雨。根据青岛市水文局的统计，截止到3日15时，青岛市区降水182.5毫米，崂山区159.3毫米，城阳区129.7毫米，即墨市63.8毫米，黄岛区153.3毫米，

胶州市158.6毫米，胶南市149.8毫米，平度市60.6毫米，莱西市80.5毫米。

降水量较大的点有：胶南市灵山岛261.5毫米，王台245.0毫米，塔山村219.0毫米；市区南部235.0毫米；胶州市洋河镇200.0毫米；崂山区沙子口街道197.0毫米；城阳区红岛街道196.5毫米；黄岛区黄岛街道165.0毫米；莱西市店埠镇149.0毫米；平度市蓼兰镇130.5毫米；即墨市南泉镇123.0毫米。强降雨同时拉低了岛城气温，3日市区最高气温仅为24.4℃。

据青岛市气象局统计，这场雨是2008年8月以来最

大一次强降水过程，同时伴有较强雷电活动。

3日下午16:50，青岛市气象局解除了蓝色暴雨预警和雷电黄色预警信号。据青岛市气象台预报科首席预报

员介绍，4日起青岛以多云天气为主，北风转南风3—4级，市区最高气温预计会达到31℃，6日左右，青岛还有一次降雨过程，但是预计雨量不大。

相关链接

暴雨天数市区常年平均2.1天，全市平均2.3天。2007年8月11日、12日连续两天出现全市性(6站次)暴雨和大暴雨天气，8月11日全市有三站次大暴雨天气。其中市区日降水量242.1毫米，为近50年历史极值。当暴雨发生时，交通管理部门应当根据路况在强降雨路段采取交通管制措施，在积水路段实行交通引导；切断低洼地带有危险的室外电源，暂停在空旷地方的户外作业，转移危险地带人员和危房居民到安全场所避雨；检查城市、农田、鱼塘排水系统，采取必要的排涝措施。

降雨影响市民菜篮子

市场蔬菜上市量下降价格上涨

本报7月3日讯(记者 孟艳) 突袭青岛的暴雨影响了市民的菜篮子，蔬菜上市量下降两成，价格略有上涨。

2日至3日，暴雨突袭青岛。从3日市商务局对蔬菜市场监测情况看，蔬菜市场受到了降水的影响，上市量有所下降，价格基本稳定，但有小幅上涨。

3日，记者在抚顺路蔬菜批发市场看到，大白菜2.5元每公斤，菠菜3.6元每公斤、茄子1.6元每公斤、西红柿2.8元每公斤，价格较前几日略有小幅上涨。而在农贸市场，价格更是明显上扬，在大连路农贸市场，大白菜6元每公斤、菠菜4元每公斤、茄子3.5元每公斤、西红柿4元每公斤。大连路农贸市场摊主张先生介绍，两天连续降雨，道路积水，摊主进货比较困难，所以价格略有上涨。

在台东利群超市，购买蔬菜的市民挤满了蔬菜区，记者看到，部分蔬菜价格更是贵得让人咂舌。土豆4.76元每公斤、西红柿4.78元每公斤、菠菜5.96元每公斤。而降雨之前，利群超市内的土豆仅3元每公斤，菠菜4元每公斤。市民孙先生介绍，他家附近的农贸市场条件不太好，一下大雨，市场的菜价上涨，跟超市蔬菜价格相差无几，所以大家就都扎堆到超市买菜了。

按照市政府汛期应急工作要求，青岛市商务局下发了《关于做好汛期菜篮子市场供应的通知》，安排专人，对市区三大蔬菜批发市场的值班，防汛制度进行了落实，同时，要求做好菜篮子商品货源组织工作。各蔬菜批发市场按照要求，积极组织货源，抓紧调运，确保蔬菜市场交易正常、供应稳定。

根据气象部门预报，此次降雨过程即将结束，天气转晴，不会对菜篮子供应造成大的影响。目前，青岛市蔬菜已进入夏淡季生产，地产菜数量和品种逐步减少，东北、河北等地的蔬菜将丰富青岛的市场需求，预计价格会略有波动。

沙土挡道

3日，岛城经历了一场大暴雨之后，浮山上的沙土和木头等随着雨水被冲到银川西路上，工作人员将沙土清理堆积到一边，调来铲车将其运走。记者在现场见到，被冲下的沙土占据了三个车道，路过的车辆只能从留下的一个车道通过。

本报记者 杨宁 摄影报道



放弃安稳教师工作 尝试开拓新领域

大学生创业靠“真诚”揽忠实客户

本报记者 李珍梅 通讯员 黄睿

原本毕业后可以选择留校，并有一份稳定的辅导员工作。而他却不愿意过大安逸的生活，选择尝试创业，开拓属于自己的新领域。这就是青岛海科斯达机电有限公司开创者熊克思。近日，熊克思荣幸当选为四方区创业之星。熊克思的公司成立于2009年10月份，一年多来，从开始仅有一张办公桌、一部电话的单打独斗，到如今公司团队的成立和业务的蒸蒸日上，他得出一个切身经验，做生意要靠“真诚”来发展客户。

放弃安稳教师工作 大胆尝试新领域

熊克思是一名理学硕士研究生，于2008年7月毕业于青岛科技大学无机化学专业。毕业前熊克思在学校担任了3年专职思想政治辅导员工作。毕业后，熊克思原本可以选择留校，而他却不“安分”于这份稳定的工作，想尝试着自己开公司，开辟新的领域。

或许一般人很难理解熊克思的做法，放着高校教师这份体面而又稳定的工作不干，偏要去讨苦头吃。“虽然我知道自己创业会面临很多困难，但不去尝试一下我是不甘心的。”2008年8月份，熊克思毅然离开学校，踏上创业的道路。

创业初期只有一个办公桌 政府帮忙选办公地点

初次创业，对每个人来说都困难重重，熊克思也不例外。由于资金不足，熊克思的创业初期可谓是“单打独斗”。2009年3月，熊克思就开始筹

办公司。起初，他一个人在四方区安阳路附近租了一个办公桌，再加上一台电脑、一部传真机、一部电话，这就是他的全部“武器”。

熊克思主要做通用量具量仪、三坐标测量机、机械加工设备贸易。“开始都是自己找客户，然后挨个打电话销售。”熊克思说，创业初期，如何寻找客户至关重要。熊克思每天上网搜集有这方面需求的公司和工厂，耐心地向客户讲解。单枪匹马战斗6个月后，熊克思渐渐地积累了自己的客户。

2009年9月份，在四方区人力资源和社会保障局的帮助下，他找到了合适的办公地点—中航产业园。10月份，熊克思的公司四方区注册，注册资本50万元人民币。如今，公司有8名员工，其中5名兼职技术人员。此外，公司共分为3个事业部：生产型企业配套服务事业部、实验室建设与配套事业部和检测系统集成事业部。

值得一提的是，公司除了各种测量仪器的销售，对检测数据在线采集传输分析系统的研发，是公司的最大核心竞争点。

真诚服务揽来不少客户

公司成立第一年，销售额达到150万元人民币。下一年度，初步达成协议的销售额达400万元人民币。一年多来，熊克思得到的经验是：作为生意人，要真诚待人，给客户解决实际问

题。在熊克思的电脑上，详细地记录着他接触过的每一个客户的需求。而也正是熊克思对待客户的真诚，一些



熊克思靠真诚获得客户信任。

无意中的举手之劳，给他带来了不少潜在客户。前不久，熊克思联系一位北京客户时，对方无意中告诉他说购买了一台电子水平仪，但说明书都是英文，不懂得如何操作。这位客户向总代理要中文翻译，对方却说没有。“当时我觉得这是举手之劳，就让他把英文说明书发过来，我找了个内行的老师，给他翻译了。”而熊克思自己也没想到，就是这个小小的举动，感动了对方。之后，这位客户在熊克思那3次购买了仪器，成了熊克思的“忠实”客户。

更有客户因为熊克思的真诚服务，在没见过面的情况下，借给熊克思10万元资金。这位客户经常在南方

一些公司购买仪器，虽然价格便宜却经常出现质量问题，更换或退货就很麻烦。而当熊克思联系这位客户后，供给他的机器就再也没有这个问题。与这位客户，熊克思只是电话联系，俩人从未见过面，但他们却有着朋友般的信任。有一次熊克思需要一笔科研资金时，这位客户借给他10万元。

很多人认为，由于熊克思在高校工作过，有着“为人师表”般的品德。而熊克思说，不管是高校老师还是生

音人 真诚待人 一定会回报

四方区 共铸未来

“三支一扶”大学生有了温馨家园

四方区突出基层就业服务，扎实做好“三支一扶”高校毕业生(社区工作者)工作。为丰富他们的生活，让他们安心服务基层，四方区人社局开展了“五心”服务主题活动、爱岗敬业主题活动、“三关爱”主题活动，创办了“嫣然微笑服务岗”，建立了海信社区服务QQ群，在四方区福彩老年公寓设立了“三支一扶”高校毕业生爱心服务站，并于每月最后一个周四到老年公寓开展志愿服务。举办“金点子”征集活动。

同时，创办了《四方区“三支一扶”大学生简报》，开辟了“实物现场、专题报道、你说我说、用心体味”等板块，记载了大学生们社区工作生活的点点滴滴，促进了学生自我学习和