

鸿发别克8周年店庆 震撼钜惠

时光荏苒,弹指一挥间,鸿发森岳已经走过8年时间。回顾以往,历历在目,鸿发森岳别克从简单的一周年店庆,到精彩两周年,激情三周年,动感四周年,进取五周年,新锐六周年,心动七周年,畅享八周年,每一年的主题都在递进,每年都在变化,就像人生一样,每个阶段的鸿发森岳都会呈现不同的魅力,时至今日,鸿发森岳经历8年的发展,就像一个已经过市场洗礼的时代精英青年,浑身上下散发出成熟的魅力。

从2003年成立之初,鸿

发森岳就与各种荣誉结缘。

2003年7月份开业便创下了本地区当年同期销量的排名第一。2004年荣获上海通用别克“四星级”经销商,2005年2006年连续两年荣获上海通用汽车五星级最高荣誉奖,2007年荣获山东省内最高荣誉奖即上海通用汽车四星级荣誉奖,2008年,公司的业绩更上一层楼,荣获上海通用汽车销售与售后双五星级经销商的最高殊荣,2009年公司再次蝉联上海通用汽车销售与售后双五星级经销商的最高殊荣。

2010年公司连续三年荣获上海通用汽车别克品牌五星级销售服务中心和五星级售后服务中心最高荣誉奖,并且是济南地区唯一一家销售售后双五星级经销商。

如今鸿发森岳又喜获一项殊荣。经过前期一系列严格的筛选及考核,我们顺利通过上海通用汽车在全国别克经销商范围内进行的“精耕细作,树立样板”的别克经销商样板店选拔工作。山东鸿发森岳成为首批通过样板店考核的4S店,也是别克二区(范围包括山东,安徽,辽宁,吉林,黑龙江五

省)唯一一家样板店。

除了获得样板店的顶级荣誉称号外,山东鸿发森岳2011年的各项业务指标也都出色完成。截止到目前,鸿发别克在济南别克市场已经一支独秀,全面超越其他竞争对手。在济南几家别克4S店中,鸿发别克的新车销售数量已经占到济南市场总销售量的32.2%。

我们深知,所有这些荣誉的获得都离不开广大客户的支持和厚爱。我们也将继续用“以人为本,以客户为中心,用服务创造顾客满意的”的经营理念服务济南人

民,让“卖一辆车交一批朋友”的营销思路继续发扬光大。

在山东鸿发森岳8周岁生日之际,为回馈广大客户的厚爱,鸿发森岳特别推出“畅享8周年,店庆狂欢,震撼钜惠”活动。

活动期间,山东鸿发森岳将推出“秒杀特价车,天天送油卡,周周抽现金”等优惠活动将为泉城人民带来“年中汽车最大促销季”。售后维修保养的客户也有8重大礼相送。这个夏天,一切关于别克的畅享,尽在鸿发森岳……

山东鸿发森岳汽车销售服务有限公司

4S旗舰店

地址:济南市市中区望岳路3777号

销售热线:0531-82788788

体育中心店

地址:济南市经十路124号(省体育中心西侧)

销售热线:0531-82072926

售后服务热线:

0531-82787188 82787088

售后预约保养热线:

0531-82788568

二手车置换热线:

0531-82072929

七夕情人节,购帝豪车尊享豪礼

大气外观 帝豪EC7成就家用车典范

对于一些现代都市人来说,选择一款外观大气稳重、内部宽大舒适的车型对他们显得至关重要,当然良好的性能和品质也要兼备才行,在这种市场与需求寻求契合的情形下,帝豪EC7凭借其卓越的商品魅力进入人们的视野。

舒展式前脸,霸气一触即发

帝豪LOGO,U型进气格栅和U型机盖浑然一体,犹如三把璀璨的盾牌,彰显了帝豪EC7的华贵与大气。正中间的豪华镀铬进气格栅犹如银光闪闪的铠甲,坚定稳健,显示出驾驭者的自信不凡。宽大的进气口保障进气充分,其两侧的菱形晶钻组合



大灯具有高度可调节、自动光感应功能与Follow Me Home延时等功能。

车型侧面,时尚动感活力

帝豪EC7在侧面外形设计上,采用仿生学原理的上

扬式剑鱼腰线,刚柔并济,勾勒出富有活力时尚的动感车身。同时充分应用空气动力学原理的深脊式曲面,既美观动感,又有效降低了风阻系数,使整车彰显高端品位,

超凡典雅。

高雅尊贵的尾部,集性感与安全于一身

帝豪EC7的短尾箱,融入欧式豪华车设计元素,并结合空气动力学原理与工程美学设计,与前脸盾型相呼应,突显高雅华贵的气质。线条简洁明朗的锥形尾箱盖,镀铬饰条与车身两侧腰线有机衔接,增加了整车的统一协调美。集性感与安全于一身的后保险杠,不但造型圆润饱满,更内置H型高强度防撞钢梁及减震材料。

帝豪EC7从大气外观到豪华内饰,均做到不断更新,完美结合,足以满足消费者

的实际需求。

帝豪EC7特惠风暴

●“七夕情人节,购车享豪礼”,凭2011年1月1日至七夕节当日的结婚证购两厢帝豪车赠送大礼包或浪漫海滨游。

●帝豪EC7-RV惠民车型69800元起,数量有限,先到先得!

●购帝豪EC7导航影院版、精英导航版,送6000元大礼包!

●持银行信用卡购帝豪车即享0利息,0手续费的“双免”优惠!

●老客户二手车置换成功即享千元大礼包!

帝豪EC8 三重礼奏尊享体验

一重礼:到店有礼——到店参加试驾的客户赠送帝豪精美礼品

二重礼:试驾有礼——试驾后详细填写反馈表的客户赠送千元油卡

三重礼:订车有礼——试驾后当场订车的用户可抽奖

山东帝豪汽车有限公司

销售专线:88986666

无息贷款:88980666

二手车置换服务:

15820000168

公司地址:济南市工业南路32号(高新会展东2公里)

店庆五周年 独家买断车型特供

风行·翼智柴油版

风行汽车

油耗超7升/100公里 我买单!

有木有

1000公里

包牌 包油耗

现价:11.58万元

包牌、更包油耗:裸车119800元,包牌(含购置税、交强险、车船税、挂牌费)+优惠4000元=115800元。

下半年喜迎开门红 一汽吉林长春车展凯旋

7月24日,一汽吉林以车展期间现场总成交量近200辆的售车成绩,为刚刚落幕的第八届长春车展画上了圆满的句号,迎来下半年营销战役的开门红。在本届车展上,众多车企都推出了新车型,同时也宣告下半年的车市鏖战已经拉开帷幕。目前,一汽吉林正以“累计销量5.3万辆,同比增长17.8%、领先行业28个百分点”的成绩领跑上半年车市。

重金钜惠,人气高涨

在本届车展上,一汽吉林打出了本年度最大幅度的营销举措——为期2个多月的“喜庆森雅十万辆千人旅游同分享”和“微车始创30年 佳宝感恩送豪礼”两场大型系列营销活动。

活动期间,凡购买森雅的消费者均可享受最高4000元的优惠,更有机会在1000名超值旅游大奖中,赢取畅游桂林、张家界、杭州等风景名胜的机会;购买佳宝则可享受3000元的现金礼包和15万元的客户关怀险,另有各类惠礼。活动在车展拉开帷幕的同时,也在全国各地纷纷启动,受到了车展现场观众和各地消费者的热情欢迎。据了解,活动举办第二日,首个森雅旅游大奖即已产生,效果之理想令人欣喜。

专业平台制胜

目前,一汽吉林的多款主力车型均来自于“森雅”和“佳宝”两大专业技术平台,生产森雅系列产品的丰田创新型多功能全球战略车平

台,采取了领先的四轮四角设计理念,令此平台上生产的森雅M80和森雅S80,拥有同类产品中最长轴距、最高离地间隙、最小转弯半径,能够满足城市商务、家用、休闲等多功能需求。其中,森雅M80在2010年凭借雄厚实力获得了“小型MPV销量冠军”殊荣。而森雅S80则以动感时尚的个性风格,全面超越了第一代城市SUV,创立了第二代城市SUV新标准。

此外,素有“微客硬汉”之称的佳宝V70源自佳宝平台,最新的2011款进行了4大升级,6大增配,55项品质优化,配置可与轿车媲美,安全性达到五星级标准,底盘更坚固,产品性能超越了微车级别。

(曲蓉)



大众进口汽车R车型北区赏鉴会盛大举行

近日,一场激情四射的“大众进口汽车R车型北区赏鉴会”于鄂尔多斯盛大启幕,200多名消费者率先感受到了大众汽车R车型带来的速度与激情。据介绍,R车型是大众汽车R有限公司专门针对高性能车细分市场打造的车型,先进动力技术的应用使其拥有卓越的操控性能,凭借高超的品质、精细的做工和杰出燃油经济性,R车型为消费者提供了一种高性价比、高性能车的个性化消费选择。(本记)

利航风行4S店 销售热线:0531-85609911/85609922

售后电话:0531-85602255 地址:济南市西外环路10号

利航段北路店 销售热线:0531-85608822 地址:段店立交桥北100米路东

工业北路4S店 销售热线:0531-88683311 地址:济南市工业北路100号

工业南路直营店 销售热线:0531-88191398 地址:济南市工业南路72号

章丘专营店 销售热线:0531-83687788 地址:章丘市济青路仁爱医院斜对面