

# “国宝碎了,油价涨了”

## 九岁报童自编卖报口号

本报泰安8月4日讯(见习记者 邵艺谋)“国宝碎了,油价涨了,航母就要下海了!”4日,一名9岁报童喊起了自己编的“号子”,好玩的句子和洪亮的嗓音让很多市民为他捧场。

4日早上6点,9岁小报童张睿行和他的爸爸来到邮局报分发点,在领取并插好30份报纸后,张睿行和爸爸一起来到了大润发超市对面的公交站,开始卖起了报纸。“阿姨,买份报纸吧。”张睿行一开始不敢上前向人卖报,在爸爸的鼓励下慢慢张开了嘴。但是由于有些紧张,报纸并没有卖出去。在原地站了几分钟后,张睿行开始翻起了报

纸。“我要编一个口号。”张睿行对爸爸说。随后在爸爸的帮助下,张睿行开始编起“号子”。“食用油又涨价了。”认真看报的张睿行突然低声说。“你应该把航母的消息加进去,大家肯定会很感兴趣。”张睿行的爸爸建议道。在经过一番思考和讨论后,张睿行终于编成了卖报的“号子”:“国宝碎了,油价涨了,航母就要下海了!随后,他开始喊着“号子”卖起了报纸。

“叔叔,航母就快下海了,买份报纸看看吧。”每当有人路过,张睿行就跑到前去喊。“没想到还真管用。”在成功卖出几份报纸后,张睿行笑着说。

## 二胡考试与卖报撞了车

# 报童从莱芜赶回新泰

本报泰安8月4日讯(记者 熊正君 见习记者 白雪)“还有我订的报纸吗?”4日上午10点20分,新泰报童徐绍乾匆匆地冲进邮政局报刊零售店,上气不接下气地喘个不停。原来,早上他去了莱芜参加二胡四级证书考试,考完后就赶忙从莱芜返回新泰领取报纸。

误卖报,他快速完成考试后就和家人赶回新泰来卖报纸。“这些报纸我肯定能很快卖完。”徐绍乾边插报纸边说。

徐绍乾的妈妈告诉记者,为了能快速适应卖报,徐绍乾在3天前就在邮局订了报纸进行实战演习。提起他最近两天的卖报效果,徐绍乾拍了拍胸脯,信心满满地说:“我卖报的进展不是非常好,而是特别的好啊!无论是大街上,还是车站、候车厅都是我的地盘,汽车站那里的生意还不错。我直接到车上去推销报纸,一般一辆车上都会有好几个顾客光顾。”

上午11点,徐绍乾在新泰汽车站卖报,由于身体微胖,他整个汗衫的背上已经渗透出很多汗渍,但是他还是很执着地卖报纸。

# 提前一周卖报“练手”

## 姐弟俩要赚钱给父母买双鞋

本报泰安8月4日讯(记者 侯艳艳 实习生 王苗苗)11岁的肥城报童李姝婷和弟弟李正筱一起报名参加了第二期“报童营销秀”,由于没有参加第一期活动,姐弟两人为提前练手,当了两天“编外报童”。

任务有点艰巨了,但我相信自己,因为在第一期活动时,我和弟弟就提前练手了,当了两天‘编外’报童。”李姝婷说。

“一周前,我和弟弟卖了两天报纸,我第一天卖了20份,第二天卖了30份。”李姝婷说,她觉得卖报很有意思,觉得卖上了瘾,因此第三天就和弟弟一起报名参加了第二期活动。“和弟弟一起卖报,不仅能锻炼两个人的能力,还不用父母陪护。父母平时工作很辛苦,走路也很多,我们打算赚了钱,第一件事就是给他们每人买双舒服的鞋子。”李姝婷说。

## 卖报途中结识新伙伴

# 两报童搭伙卖报壮胆

本报泰安8月4日讯(记者 刘慧娟)4日,为了加快卖报速度,两名不期而遇的小报童相互鼓励,共同卖报。

4日早上8点,记者在泰安市中医二院门前的一个水果摊前遇到了两个小报童,前面的一个男孩个子较矮,手里拿着三份报纸,后面高个子男孩背着报袋,里面装着大概20多份报纸。两人一路走来,对着迎面而来的路人询问是否需要报纸,遇到路人拒绝购买时,两人也对视一眼,默默走开,显得有些失落。

这两个报童便是泰安市实验学校的王舒同和南关中学的田新宇,由于两人都是第一次卖报,在领完报纸后各自出门卖报,一路上遇到了不少和自己穿相同衣服的报童。这些小报童“同行”们大都看着很老练,两人心里都很着急,想找个人结伴卖报。于是在东湖旁边,有着相同想法的两个人便组成了一个小组,一起相互鼓励,相互分享经验,共同卖报。

“我们俩卖了一个小时的报纸了,‘战果’还不错。只是田新宇还是有点开不了口,所以我们商量着下一步让他多推销报纸。”王舒同说。



报童吴昊逸卖出一份报纸。本报见习记者 赵苏炜 摄

# 三地齐行动, 418名报童比起来

## 第二期“报童营销秀”开始啦

本报泰安8月4日讯(记者 刘慧娟)4日,本报联合泰安市嘉信汽贸有限责任公司举办的“激情夏日,快乐成长——报童营销秀”第二期活动在泰城、肥城、新泰拉开序幕,418名报童竞技卖报。

还没分完报纸就有两名顾客围上来,要买报纸。还没完全准备好的曹继睿先是一愣,然后才开始找钱。“这孩子长得很可爱啊,我们买报纸支持他一下。”过路的市民张女士说。

“这些报童和家长们还真是上心,我5点半开门的时候就有不少家长和孩子们在等着了。送报车来了之后,热心的家长还帮我搬报纸呢。”灵山大街邮局工作人员说。

7点半之后,陆续有家长和报童来到邮局,要修改第二天的订报数量。“我要改成60份。”小报童徐宗毅说,原本担心卖不了,所以他领完免费的30份报纸之后,第二天的报纸预订数量写了30份。没想到遇到了“开门红”,在东湖

附近转了一圈,30份报纸就卖完了。“我觉得第二天卖60份没问题,所以在回家前先来改了数。”徐宗毅说。

## 报童必读

参加活动的报童,每人可获得价值15元的30份齐鲁晚报,作为启动资金,主办方将为每个参赛者发放T恤衫、太阳帽、雨伞及书包。第一天30份报纸卖完后,从第二天起,报童将根据自己的能力购买齐鲁晚报进行销售。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。报童装备泰城领取地点:长城路时代明珠大厦12楼齐鲁晚报办公室。咨询电话:18653881078、18653881003。



孙奥林(左)将卖报经验讲给报童。本报记者 熊正君 摄

# “要嗓门大,见人就问,不怕跑路”

## 首期冠军孙奥林传授卖报诀窍

本报泰安8月4日讯(记者 熊正君 见习记者 白雪)“要大声喊卖报,见人就问,不能泄气,不怕跑路。”4日,在第二期“报童营销秀”活动新泰启动现场,首期活动冠军孙奥林主动来到现场,向其他报童传授卖报诀窍。

4日早上7点半,在新泰市邮政局报刊零售店,记者远远就听到一个大嗓门喊着:“嗓门要大,你就大声喊‘卖报’,见人就问要不要买报。”原来,首期“报童营销秀”活动的冠军孙奥林正在向等着领报纸的报童们传授卖报经验。只见孙奥林拿着刊登有自己成为首期活动冠军的报纸不停地向报童和家长介绍,逮着一个报童就给他讲卖报诀窍,吸引了很多报童和家长向他“取经”。看着很多报童不会插报纸,孙奥林很着急,跑来跑去教报童和家长们插报纸,顺便将自己的

卖报窍门——传授。

孙奥林的爸爸孙连池告诉记者,通过这20天的卖报经历,孙奥林有了很大变化。因为孙奥林原本是个很活泼外向的孩子,所以一开始卖报时很贪玩,没有什么时间观念。但是现在他很会计算时间,更懂得珍惜时间。“卖报的时候,孙奥林就整天把‘白天卖报若耽误一小时,晚上两个小时也补不回来’这样的话挂在嘴上,现在他学会了抽时间就抓紧学习。”孙连池说。当报童分完报纸都走得差不多时,记者发现孙奥林跑到附近书店里看书去了。

“开学我就上五年级了,我要用暑假剩下的时间做个社会观察,收集报童们上街卖报的经历和经验,做出一份特殊的暑假作业。”孙奥林说。



卖完报纸的高灿乐呵呵地坐在车上喝粥。本报记者 熊正君 摄

# “如果第一天不来,太没毅力了”

## 高灿腹泻三天仍坚持卖报

本报泰安8月4日讯(记者 熊正君 见习记者 白雪)新泰报童高灿因吃西红柿导致肠胃不适,已经腹泻三天,但他依旧坚持来领报纸、卖报纸,而且不到一个小时就将30份报纸卖完。

4日早晨7点,报纸还没有来,新泰市邮政局报刊零售店门前,就已经排起了等待领取报纸的报童长队。记者发现,在队伍的最前面,一位胖乎乎的小男孩满头大汗,一直捂着肚子。他叫高灿,前天因为吃西红柿导致拉肚子,发高烧两天,每天都要跑四五次厕所,但他还是坚持要参加“报童营销秀”活动,所以饭也没吃,一大早就来排队领报纸了。“如果我要是第一天就不来,那就太没有毅力了,这两天拉肚子只是个小意外,我很快就会好的。”高灿很可爱地笑笑,摸了

摸自己的小肚子说。

大约50分钟后,记者在街上碰到了高灿,他坐在妈妈电动车后座上,喜滋滋地喝着八宝粥。“我卖完报纸了!”高灿大声对记者喊道。他边喝粥边说:“今天我真是太幸运了,可能是因为病了老天都照顾我,我一句话就招来好几个顾客同时来买报纸。虽然今天确实很难受,但是我觉得必须坚持下去。而且我还有个包包,肚子疼的时候可以捂肚子。”他拍着系在腰上的小包仰着头说,一脸可爱的表情让他的妈妈忍俊不禁。

高灿的妈妈告诉记者,高灿一直说,小孩子也应该言而有信,一直坚持要将报纸卖完。“这样可以磨练磨练他的意志,报纸卖完了,我就带他回家吃药,他很快就会好了。”高灿妈妈说。