

品鉴梅赛德斯-奔驰 长轴距E 200 L CGI优雅型

本报讯 作为“新经济时代社会精英领袖”量身打造的专属行政座驾，E200LCGI优雅型自上市后，不仅被业内专家称为“既能彰显环保先锋形象，又能体验奔驰尊贵感受的”“新概念”行政座驾，更为青睐奔驰品牌的消费者提供了又一新选择。

长轴距E200L CGI优雅型配备梅赛德斯-奔驰品牌最新研发的低耗、高效发动机，后期持续动力输出更是令竞争对手们望尘莫及。

全新长轴距E200LCGI优雅型轿车以尽善尽美的不懈追求实现了豪华驾乘体验全面跃级，为品味卓绝、富有绝对领导力的社会精英和成功人士实现从“由优秀到卓越”的本质飞跃。(本通)

时尚大气 比亚迪S6“大”有作为

本报讯 中国传统以大为美的审美观点同样折射在汽车消费市场。在SUV市场，8月28日即将在济南上市的比亚迪S6可以说是大尺寸SUV的代表，无论是长宽高还是轴距，S6都超越了同级别车型，而8.98万的起步价格更是给了消费者一个巨大的惊喜。

比亚迪宣布S6的月销目标锁定5000辆，可谓信心十足。业内人士分析，S6仅8.98万的起步价格非常具有冲击力，而从上市后S6预订、销售的火爆程度来看，终端市场反应也相当热烈。因此，我们有理由相信比亚迪S6上市后将掀起一轮抢购热潮。详情可参与比亚迪互动微博http://weibo.com/2265043091。(本通)

比亚迪S6 启动齐鲁自由行

本报讯 比亚迪首款SUV车型S6将于8月28日在山东省各大城市正式上市。比亚迪特邀请数十名专业试驾人员及主流媒体在8月6日参加比亚迪“驰骋齐鲁，驭悦自由·S6齐鲁自由行”活动，驭悦都市自由，体会旅行的汗水与快感。

据悉，此次活动于8月6日火热启动，从济南出发穿越山东17个地级市，预计11日到达临沂站。在行程近4000公里的体验之旅中，比亚迪将向山东广大市民展示首款SUV车型的品牌内涵。

S6是比亚迪历时多年，精心打造的一款冲击高端领域的城市多功能SUV车型，无论是外观、内饰，还是科技、配置方面都达到了世界级的领先水平。(本通)

远通集团独家买断 百台雅阁回馈客户

本报讯 冠军，冠军，冠军，又是冠军，广本雅阁2011年连续摘得中高级轿车上牌量冠军桂冠，雅阁做为中高级轿车的标杆车型，当之无愧的成为中高级车市的领军者。

为庆祝远通骏业广本4S店获得客户满意度全国第一名，远通集团骏业广本4S店独家买断100台特价雅阁，其中50台做为集团商务用车，50台做为回馈新老客户的厚爱，同时骏业广本喜悦二手车置换活动“一辆换两辆”火热进行中，让消费者切身感受远通骏业广本的真挚服务，史无前例的优惠尽在骏业广本4S店。雅阁，成功人士首选中高级轿车，精彩人生从雅阁开启，拥有雅阁开启您成功的道路。(本通)

旗云1仅3.48万起售 空间标杆不只“有度量”

本报讯 在旗云上市十周年之际，旗云销量也即将迈入百万大关，为回馈广大消费者一直以来的支持和厚爱，易通盛世奇瑞重拳出击，推出“夏日风暴”促销活动。其中旗云1，优惠幅度高达4000元到6000元不等，劲爆的促销力度使已有“空间标杆”之称的旗云1又创性价比新高。

作为旗云1系列中刚刚上市的一款车型，旗云1数智版也参与到这次促销活动中。旗云1数智版主打配置升级，大幅度增加如数字仪表盘、GPS导航仪、可视倒车影像系统等科技配置，大大提高了车的性价比。现在又推出高达6000元优惠，无疑给消费者送出了一份实实在在的大礼。(本通)

“城市越行派”K2 驶入临沂小商品城

本报讯 7月23日，东风悦达起亚临沂东悦4S店与临沂中汽4S店在临沂小商品城成功举办“城市越行派”K2的试驾活动，为炎热夏季送来了丝丝清凉。

K2由起亚首席设计师彼得·希瑞尔专为中国年轻消费者量身打造，将成为那些拼搏进取、奋力前行的都市年轻一代的忠实伙伴。

通过本次的小商品的赏车试驾让更多无暇参与上市会的商户近距离体验了起亚“K”系家族的魅力与风范，现店内已于厂家积极协调，在车源紧张的情况下很好的确保了新车“K2”的库存数量以备广大客户的选择与订购，同时店内丰富多彩的促销活动也欢迎广大客户进店试驾体验！(本通)

阳光汽贸 说到做到

惠商工程启动 菱智与中小企业共赢

记者获悉，近日风行菱智在全国范围内，启动了名为“老板向前冲—菱智惠商工程”的大型主题活动。此次活动的主要内容包括购车优惠、产品体会、商务智汇三大部分，旨在帮助中小企业降低购车、用车成本，并帮助他们分享商业智慧。在高油价、高通胀时代，风行菱智希望通过惠商活动，向其主流客户群—中小企业主，传达菱智与中小企业“共求发展、共创辉煌”的产品精神。

此次活动中，风行菱智

首先送出购车优惠大礼。中小企业主在活动期间购车，可享受现金优惠，还可获得尊享大礼包。车主如果选择贷款，则可享受“车贷顺”，贷款利率按发放时贷款定价最优惠利率执行。

其次，活动期间，风行菱智广邀中小企业客户，亲身体会菱智强悍的节油性。在当前的8元油价时代，对中小企业来说，省油就是降成本。在活动期间，风行菱智将组织广大车主开展“油你做主，省者为王”的节油挑战赛，优

胜者将获得精美奖品。

第三，风行菱智为中小企业主奉上了“商务智汇”这一拓展中小企业老板们商战和人生视野的“智享盛宴”。活动期间，广大中小企业主可以报名听取电子商务培训、子女成长建议、投资理财等一系列实用讲座。其中，电子商务培训是风行菱智邀请专业人士为中小企业量身打造的，以帮助他们实现低成本、可持续发展的稳健发展。此外，企业主们也可尽情参与4S店组织的红酒品鉴、名表

品鉴等休闲活动，提高商务修养。

菱智M5系列产品，由于性能的优势和市场定位的精准，常年稳居MPV市场销量前三甲。全新的菱智M5系列，无论从节油性、动力性能、整车实用性，还是配置、内装的全面升级上，都令同价位车型望尘莫及。菱智M5系列中表现最抢眼的车型，当属菱智M5“惠商版”。“惠商版”是东风风行为中小企业量身打造的，百公里油耗仅8升左右，比同级车型省油

3升以上，每年可为车主节省支出达万元以上，同时搭载三菱最成熟的4G94发动机，但售价最低仅为9.99万元，一举树立了大型商务MPV的性价比新标杆。而另一款面向网店老板等新兴企业主的入门级全能商务车—菱智M3也已经在上海车展上亮相，并已在市场上初获成功。

东风风行销售公司总经理姚利文表示：“风行启动此次‘菱智惠商工程’，旨在为广大中小企业主降低购

车、用车成本，并提高商务智慧，从而提升中小企业的竞争能力、不断扩大他们的市场。同时，也希望能为菱智产品不断开拓市场，从而与车主共同成长，达成双赢，这是车企和客户群关系的最高境界。”

销售电话400-621-0985
销售地址：蒙山大道与聚才路交汇处鲁南汽车城南邻
销售地址：沂州路与金九路交汇处西500米路北 金恒源专营店

SIMPLY CLEVER
专于智 慧于行

SKODA



动力不打折，节油心体验！

——明锐1.4T，30万公里省出一台车

1.4T全系车型享国家节能补贴3000元

省的不仅仅是油
而是1台车

今日油价

90 #

93 #

97 #

0 #



8.13-8.14明锐试乘试驾会火热报名中，详情请致电8336689

1.4T全系车型
享3000元
国家节能补贴



1.4T全系车型享3000元国家节能补贴... 详情请致电8336689

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

佳纶集团上海大众斯柯达临沂佳利达4S店

地址：临沂市蒙山大道121号(临西五路与启阳路交汇处南50米) 售后服务预约：0539-8336690
销售热线：0539-8336689 24小时服务电话：0539-8336690