

从一天卖不完 10 份到一天卖 160 份,小选手梁锡华说:

“不挑战不知自己的厉害”

从第一次连10份报纸都没卖完,跑回家哭,到现在一天可以卖出160份报纸,今年12岁的梁锡华,在不到十天的时间里,通过营销秀这个舞台,成功挑战了自己。

10日上午,梁锡华正在泰华门口推销自己今天订的160份报纸,一边卖报一边跟记者提起他第一次卖报时的情形。

梁锡华告诉记者,他第一次卖报是第一期营销秀的最后几天,他见到有好哥们正在参加营销秀,就很有信心地从哥们那儿

拿了10份报纸,准备“参战”,可是没想到过了三个小时,只卖出5份。“当时太难受了,直接沮丧地回了家,当时就想哭。”梁锡华有点不好意思。“后来是在哥们的帮助下卖出去了剩下的五份。”再说起现在,梁锡华话一下子就多了起来。“第二期营销秀我很快就报了名,上期锻炼了那么几天,我已经有进步了,我做好了准备,肯定能进步更多。”记者了解到,梁锡华从第一次的10份报纸开始,到20份,30份,到昨天的140份,今天的160份,每

一次进步都伴随着许多困难,“每次都担心自己完成不了任务,结果经过努力都顺利完成了,不挑战就不知道自己的厉害。”梁锡华告诉记者,现在回想最初卖报时的沮丧和难过,都会笑自己,因为相比其他选手们经历的拒绝,当时的自己,真的是抗压力太差了。

梁锡华的爸爸今天陪着儿子在泰华卖报,用梁锡华自己的话来说,今天算是幸运日,因为爸爸恰好歇班,报纸可以让爸爸帮忙一起拿。梁锡华的

爸爸告诉记者,孩子每天订的报纸,必须要两个包才能装过来,一个双肩背包,再加一个拉杆箱,今天恰好自己歇班,就赶紧来陪儿子了。“没想到儿子能从最开始坚持到现在,10份都卖不出去,到现在160份都能完成任务,儿子的转变我们都看在眼里,儿子很棒,我们为他骄傲。”

本报记者 付志锦



潍坊万基置业杯售报小营销家排行榜

Table with columns: Rank, Name, School, Rank, Name, School. Lists the top 55 sales performers in the competition.

家长谈变化

营销秀让孩子懂得了感恩

我的儿子叫朱俊泽,今年11岁,是奎文区胜利东小学的一名五年级学生。从小没受过什么挫折,家里人也很宠着他,想买什么一般不是太过分都能满足他的要求,也不知道生活的不易。参加这次活动纯属属于一次偶然,一次孩子上我单位时,发现有孩子卖报纸,而且很快乐,也许是由于好奇,孩子决定自己也参与其中。

一开始卖报纸,孩子很羞涩,说话声音很小,很长时间才能卖出一份,卖了没几份就不高兴地跑到我面前说:“太累了,卖得太慢了,我不想卖了。”我鼓励孩子说:“你的声音太小,别人听不清你说的话,只要你认真高兴的去营销你的报纸,你就会卖得很快,只要你问过了别人不买也不要紧,妈妈相信你才是最棒的!”儿子听后即便

但还是不顾烈日当头,满头大汗,继续卖报纸。从一开始的四十份到现在的一百多份,让孩子建立了信心。

通过这次活动让我深深的感到孩子一天天的变化和成长,也让我发现了孩子的那些我不曾了解的优点。每当他卖完一天的报纸,他总禁不住高兴地说:“我很感谢那些买我报纸的人,要不然我不会卖的那么快!”在卖完自己的报纸后,发现其他的小选手还没卖完,就主动帮助他们卖报纸,不计较得失,卖的更加卖力,并且很快乐,这或许就是赠人玫瑰,手留余香!

还有一件事让我很意外的是孩子学会了关爱别人,我的一位亲戚住院做手术,儿子知道后,在卖完自己的报纸后,用自己的钱买了其他小朋友的一份齐鲁晚报,跑到病房给那位亲戚送去了,并说:“祝你早日康复,我会免费为您送齐鲁晚报直到您康复出院。”我作为家长或许有时候低估了孩子的能力,儿子在参

加这次活动中无论天气好坏,总能认真完成自己的营销任务,把一天的时间规划好,认真去做,他能坚持下来是我没想到的,在卖报纸的过程中孩子明显懂事了也长大了,知道感恩父母和社会上的所有人,这是我未曾预想到的,卖报纸的钱孩子舍不得乱花,积攒到一定数额就存到自己的银行账户上,告诉我以后上学自己交学费,让我很欣慰。再就是能克服自己的欲望,有一次看到卖棉花糖的,很想买,一想到要买好几十份报纸才能挣到这么多钱就忍住了,最后还是没有去买。孩子逐渐成长为一个坚强、有耐心、有爱心、知道感恩的小男子汉。

我十分感谢齐鲁晚报暑假营销活动,它给孩子带来太大的变化,给孩子成长的道路上竖起了一道亮丽的风景线,给孩子成长的里程碑上记上了浓重的一笔,我想齐鲁晚报会让我们的孩子更加坚强!更加自信!

朱俊泽家长:李永青

营销小贴士

有的小选手忙忙碌碌一天,却业绩平平,是因为他们太笨吗?不,人天生就没有“笨”与“聪明”之分,重要的是他们在与客户的沟通中没有找到推销的技巧与方法。在此,我们推出一些成功人士的推销经验,与营销秀的新老选手们共同分享。

推销技巧之十:多听少说

上帝把人类造就出来的时候,为什么给人类一张嘴巴,两只耳朵,为的就是让我们在推销的时候,多听少说。推销员应该把持“说三分话,听七分话”的原则。推销员都应该意识到说话的时候,要注意听顾客怎么说,听明白顾客的话,才能说

出顾客爱听的话,才能会说。说话的目的就是为了解对方的心意,让对方说,你就能抓住对方的心意,你的话只是一个引子,只要引出对方的内在需要,你就可以有针对性的说服对方

欢迎写心得 参加活动选手和家可将卖报的心得、感想发送至邮箱: jinruiweifang@163.com。

喝酒吃肉过嘴瘾 酒精肝脂肪肝杀人不见血

吃肉过“嘴瘾”别忘保肝 大鱼大肉,美味甜点已经是“家常菜”,吃完“嘴瘾”后,导致胆固醇、甘油三酯超标,肝脏代谢能力下降,加速肥胖,引发脂肪肝,诱发心脑血管疾病和糖尿病,脂肪肝恶化肝炎和肝硬化。专家建议:经常大鱼大肉的人,须注意保肝、养肝,避免肝损伤,一周2顿酒,喝出酒精肝 酒在肝脏进行代谢,在代谢中所产生的氧化剂、超氧化物、自由基等物质,对肝脏的损害很大,每周2顿酒,2年就喝成酒精肝,此时如不注意保肝养肝,就可能出现肝细胞变性、坏死,以及纤维化,发展为肝硬化的速度就很快了, 美甘乐软胶囊,缔造护肝珍品 脂肪肝酒精肝人群骤增,危害愈广的时候,深圳微芯生物科技国家863攻关项目研

制成果美甘乐护肝软胶囊(发明专利号: ZL200710002520.6),通过“增加肝细胞合成载脂蛋白”的能力,从而加速脂肪和甘油三酯的运出,排出肝脏积蓄的脂肪和毒素,补充脂肪肝患者缺乏的精氨酸,及时修复受损肝细胞,防止肝细胞纤维化,恢复肝脏功能。 “喝掉”脂肪肝、酒精肝,一身轻松! ●喝7天:乏力、食欲不振、腹胀、恶心、呕吐等症状可改善; ●喝2-3个周期: 中度脂肪肝酒精肝转轻或消除; ●喝酒前后喝: 可即时清除酒精代谢有害物,消除酒后不适症状; ●对于肥胖性患者: 喝2-3周期便可以明显减轻体重。 美甘乐软胶囊属国务院特需专供产品。 专家热线:2115367

风湿性心脏病专用药上市



风湿性心脏病(简称风心病)是以瓣膜口狭窄和/或关闭不全为主的一种疾病,受损的瓣膜以二尖瓣为最常见,其次为主动脉瓣,也可以几个瓣膜同时受累,称为联合瓣膜病变。由于瓣膜炎症反复发作,瓣膜增厚并缩短,粘连和纤维化造成瓣膜关闭不全和狭窄,随时间的推移产生心脏增大、心律失常,一般经过10-15年就会出现心衰甚至死亡。 临床表现为:呼吸困难、胸闷胸痛、心慌、咯血、咳嗽憋气、浮肿、心律失常、头晕乏力等症状,过去治疗以手术或西药为主,但只能缓解症状,并不能阻止病情发展,达不到根治目的。

八味三香散(国药准字 Z20063681)突破性解决了瓣膜修复、心律失常的纠正,心力激活等三大难题成为我国首个替代手术治疗风湿性心脏病的专用药,该药为纯天然药经现代生物萃取技术精制而成,独有的心肌酶通过“修复瓣膜损伤,激活传导,养心护心,恢复瓣膜功能”直指病根,从根本上达到了治疗风湿性心脏病的目的。上市三年来,已治愈数十万患者,未发现一例无效病例,服药患者普遍反映:没想到才1-2个疗程,心慌憋气、胸闷胸痛、早搏房颤等症状就消失了,连用2-3个疗程,十几年的风湿性心脏病全好了。

专家咨询电话 0536-8830536 买五赠一 (县市免费送货)

