

# “从来没感到孩子这么优秀”

## 父母发现报童身上的闪光点



报童袁泉沿街卖报。本报记者 王颜 摄

本报泰安8月21日讯(记者 王颜)“孩子参加这个活动,我们作为家长从来没有感到孩子这么优秀。”21日上午,在大润发附近,报童袁泉的妈妈看到孩子独自一人穿梭在人群中卖报,不由地感叹道。

21日早上,在大润发附近,报童袁泉怀中抱着报纸,穿梭在过往的人流中。她的妈妈站在远处,默默注视着孩子。采访中,袁泉的妈妈告诉记者,早上孩子除了卖报纸外,上午8点20分左右,还要赶去上辅导班。“现在的行程安排是早

上5点20分左右起床领报纸,然后到8点20分就带着她去上辅导班。”袁泉的妈妈,虽然看起来有些辛苦,但孩子从来没有抱怨过累,也从来没有想中途放弃。有时候早上卖不完,孩子就会带着报纸去上辅导班。中午放学后,利用等车的时间再将报纸卖完。“说实话,从来没有感到孩子这么优秀,通过这个活动,孩子这种做事有始有终,不怕吃苦的精神真是让我感动。”袁泉的妈妈说道。

在东湖公园附近,9岁的报童张

泽宇顾不上吃早饭就来到这儿卖报,一会跑到到站的公交车上,一会又追上匆匆赶路的行人。记者看到,十几分钟后,张泽宇手中的报纸只剩下了几份。“孩子身上有活力,每天这样都不嫌累。”张泽宇的妈妈,孩子懂得挣钱的不容易,一支铅笔用到只剩下一个铅笔头才向家人要钱买。

采访中,家长感叹“报童营销秀”活动让孩子得到充分的锻炼,也让家长看到孩子身上的闪光点,为他们感到骄傲。

## “我和儿子一起说个相声”

### 节目征集引来父子兵

本报泰安8月21日讯(记者 王颜 侯艳艳)“报童营销秀”颁奖典礼节目征集进入高潮,不仅报童感兴趣,报童孙奥林的爸爸还想和儿子一块献上精心准备的节目。

20日上午,新春报童孙奥林的爸爸拨打本报电话。电话中,孙奥林的爸爸语气急切询问“报童营销秀”颁奖典礼节目征集截止了没有,孙奥林的爸爸说,参加完第一期“报童营销秀”后,他们一家便出去旅游了。回来后孙奥林发现报纸上正在征集节目,担心错过机会,急忙打电话咨询一下。“我们已经准备好了,打算跟儿子一起上台说相声,相声的名字叫‘吹牛’。”孙奥林的爸爸说,颁奖典礼当天,肯定会给报童带来许多欢乐。

“张梦琪想报名当主持

人,还要唱一首歌。”21日下午,报童张梦琪的妈妈打电话说,听说颁奖典礼礼上有才艺表演环节,孩子每天都想着准备节目的事。“虽然孩子唱歌不突出,但她希望积极参与表演,到时候带给报童们一份快乐。”张梦琪的妈妈说道。

目前,本报已经收到许多报童的报名电话。在此提醒报童,如果有什么绝活想在“报童营销秀”颁奖典礼上展示给大家,请抓紧时间报名。

在第二期活动结束后,本报将举行大型颁奖典礼,届时将请今年参加第一期和第二期活动的报童进行现场演出。活动要求,报名参加才艺展示的报童节目自选,服装、道具、伴奏等自备,节目时间控制在5分钟内。咨询电话:18653881078、18653881003。

## 来信照登

## 卖报是体力活,更是脑力活

董新元

8月初,我参加了“齐鲁晚报·嘉信东风日产杯报童营销秀”活动。在卖报研讨会上,我问一个参加过第一期的报童:卖报是体力活,还是脑力活?他说既是体力活又是脑力活。

带着这个疑惑我卖了十几天报纸,渐渐地有了些卖报经验和体会。明白了卖报整体上还是体力活,但也有一些小技巧可以帮助我们更快地卖完报纸。比如说在人多的地方,有一个小报童来抢你的“生意”,这时候人快是关键。但在人少时尽量不要问年轻的姐姐和哥哥,因为据我观察他们一般都不买报纸,所以要问叔叔和阿姨。还有就是称呼很重要,有一次,我

问一个背对着我、留着长发的人:“阿姨,买份报纸吧!”那人一回头,竟然是个男的,狠狠地瞪了我一眼就走了。这说明称呼不当会引起别人的反感。如果你把姐姐叫成“阿姨”,把阿姨叫成“奶奶”,谁会买你的报纸呢?

随着卖报天数的增加,我的卖报经验和技巧也越来越多,报纸也越来越顺,越来越快,我的胆子也越来越大。虽然每天在烈日炎炎下走三四个小时,回到家时全身已酸臭,但数着自己辛辛苦苦赚得的钱,总会很高兴。一次我和爸爸闲逛,迎面走来一人,我竟脱口而出:“叔叔,买份齐鲁晚报吧!”

## 卖报啥滋味 微博秀出来

自从第二期“报童营销秀”活动开展以来,在微博秀上发表感受的报童和市民越来越多。

仙人掌:我是报童营销秀2011216号报童的妈妈,感谢卖报的活动。孩子通过这样的社会实践锻炼了与人交流的能力,体验到了挣钱的艰辛,最让我高兴的是她知道体谅别人了。今天,看到一个正在卖报的报童,她主动买了一份,后来她对我说:“想到了我第一天卖报纸的情形了,我要支持一下她。”

鲁克乙:通过这几天的卖报经历,我深深地体会到大人们挣钱是多么得

不容易,多么得辛苦,我以后要做个不乱花一分钱的好孩子!

王亚宁:我是第二期报童的,领到服装时,别提心里有多激动。可是到第一天卖报才知道赚钱多不容易,并不像想象的那么简单。我每天都很辛苦,中途还不想卖了,是在妈妈、姥爷的鼓励下才坚持下去,我一定坚持下去到底。

微博网址: <http://t.qq.com/jinraitaishan>。在找人中查询“齐鲁晚报·今日泰山”的名称点击收听,广播自己的声音即可。

本报记者 白雪 整理

## 榜样

## 只订十份报纸特供老客户

### 参加完第一期又参加第二期活动

本报泰安8月21日讯(记者 王颜) 每天只进10份报纸,定时给老客户送去。报童王禹亭为了维护老客户,参加了第二期“报童营销秀”活动。

近日,在泰山火车站附近的邮局,记者看到王禹亭匆匆走进邮局,几分钟时间就抱着一叠报纸出来了。与别的报童不同,王禹亭手中只拿了10份报纸。看到一脸疑惑的记者,王禹亭笑着说:“每天我就进10份报纸,特供老客户。”采访中记者了解到,通过参加第一期“报童营销秀”,在泰安汽车站附近他发展了一

批老客户,这些老客户都是沿街店铺的店主,一份报纸,让他和这些店主的关系紧密了很多。由于开学后就要升入初四了,学习比较紧张,但为了让老客户每天都有新鲜的报纸能看,他还是决定报名参加第二期的“报童营销秀”。为了不影响学习,又能守信,王禹亭决定每天只要10份报纸。

“不用再像第一期那样早起,领着报纸后给老客户送过去,也相当于锻炼身体了。”王禹亭笑着说,这也让他有了放松的机会。



只订10份报纸的王禹亭。本报记者 王颜 摄

能坚持到底就感觉快乐

## 报童肚子疼还是上了街

本报泰安8月21日讯(记者 侯艳艳)“坚持就是胜利!”10岁的新泰报童高知,感觉卖报十分有趣。自从参加活动以来,不论遇到恶劣天气还是身体不适,他都坚持走上街头卖报。

21日,新泰报童的妈妈陈女士向记者讲述了儿子的卖报故事。她介绍,孩子参加活动后,每天都坚持卖报,即使天气不好,身体不舒服,也没有放弃过。“18日

上午,儿子早晨就开始肚子疼,持续了一个上午,不能出门急得他团团转。下午两点,他肚子好些后,坚持要去送报。”陈女士说,她真是没有想到孩子竟然有这么大的决心坚持卖报,连生病都顾不得了。还有一天,天下着大雨,孩子打着伞,为了保护报纸,衣服湿了一大半。“儿子在雨中到一家家店铺去卖报,还一直告诉我,希望就在下一个。”陈女士说,下雨天

报纸不如平日好卖,但儿子却信心十足,不卖完最后一份绝不罢休。

“卖报后,我就认识了很多老客户,他们每天都等着买我的报纸,因此我要说到做到,每天都给他们送去。”高知说,最初时他是在父母的强制下卖报的,现在他感到卖报很有趣,能坚持到底就感觉快乐。“孩子通过卖报,变得更独立,更有毅力了。”陈女士说。