

“这次说啥也不能错过了！”

为了参加相亲会，邹城姑娘请假来报名

本报济宁8月22日讯(记者 王海龙) “从汽车南站下车后怎么到你们报名点?”22日上午刚上班,记者就接到一位读者的电话,为了参加本报举办的秋季相亲会,她专门请假从邹城乘车到济宁来报名。本报举办的秋季大型相亲会报名已经启动了一个多星期,前来报名的青年男女络绎不绝,有很多读者纷纷打来电话咨询相关事宜。

“我去年就听说咱《齐鲁晚报》举行过一次相亲会,但当时我在上海打工,没有机会回来参加。今年春天看报

纸得知你们也举行了一次相亲会,可惜又一次错过了报名时间。”来自邹城的李芳赶到本报相亲会报名点,由于路上赶得急,略微有点喘息,但一袭长裙的她显得亭亭玉立,非常漂亮。

“已经错过了两次,这次一定得填得仔细点。”李芳拿过报名表,一项一项的仔细填写着个人信息。她告诉记者,除了照片,报名表上的信息是其他人衡量的唯一标准,所以个人信息应该尽量写的详细一些,让人看得更清楚,避免相互了解之后才失望。

24岁的李芳一直在外工作,由于

她更倾向于在老家寻找另一半,所以终身大事一直没有着落,回到老家邹城后,才发现自己错过了很多。“其实我认为相亲就是一份姻缘,两个人的事情也是靠缘分的,擦肩而过的瞬间,可能就是两个人一辈子的机缘,这要靠两个人来把握。”

对于自身评价,李芳说自己就是个乐天派,所以择偶也希望能找一个和自己脾气相投的男朋友,“我就想找一个开朗大方的阳光男孩,帅不帅并不重要,重要的是有共同话题,还要疼我。”李芳笑着说。

在读法学研究生 派出老爸来报名

20日一早,一位姓孙的大叔来到了本报相亲会报名点咨询,“我儿子给了我一张照片,说让来报社报名,我都不知道怎样报。”听完工作人员的解释,孙大叔一脸笑意,“孩子不小了,家里早就着急了,他今年读研三,毕业了业就回咱济宁工作。”

孙大叔的儿子在重庆一所高校的法学专业读研究生,明年就要毕业了,是济宁市市中区人。今年暑假他放假在家准备司法考试,听朋友介绍得知本报即将举办秋季相亲会,便打算趁着在家

的时间寻个有缘的姑娘,把“个人问题”解决了。

“我儿子性格很开朗,但是跟女孩说话就有点内向了。他在重庆读书,虽然同学里美女不少,但是因为生活习惯不同,他还是更中意咱们本地的姑娘。”孙大叔说儿子为人诚恳,孝敬父母,希望儿子能在本季相亲会上遇到与他有缘的女孩。

对于儿子的择偶要求,孙大叔直言,只要朴实善良的好姑娘就行,最重要的是和儿子合得来。

本报记者 韩伟杰

运动“发烧友”真诚来寻缘

“平时喜欢体育运动,篮球、乒乓球、台球等运动我都喜欢。”22日下午,运动发烧友芦先生来到本报相亲会报名点,报名参加相亲会。

芦先生身高1.80米,是个阳光大男孩,在济宁一家工程机械企业工作,平时非常喜欢体育运动,一有时间就去野外郊游。另外,他还是一个台球高手,在公司举办的台球比赛中,他曾获得全公司第一名。

四年前,芦先生从事外贸工作,经常在外地出差,整天忙得连轴转,根本没时间谈恋爱。后来芦先生返回老家济宁,在办公室工作。“我以后准备向产品销售以及技术服务方面发展。”芦先生对自己的工作有着详细的规划。

对于择偶要求,芦先生的要求很简单,五官端正,孝敬父母就可以了。但是有点在意对方的身高,希望未来的女朋友身高在1.65米左右。

(本报记者 曾现金)



芦先生正在填写报名表。本报记者 张晓科 摄

■温馨提示■

凡是国家法律允许结婚的未婚男女均可报名参加此次相亲会,报名时需出示身份证、户口簿或其他能够证明单身的材料,如离婚证明、单位或居住地出具的单身证明等。同时,个人信息展示卡中必须填写

真实姓名,同时张贴个人照片,联系方式需填写个人电话或者QQ号码。

报名互动热线: 2350110、15053728895;
报名地点:济宁市运河路22号广大厦五楼,齐鲁晚报《今日运河》编辑部。



BUICK
心静 致远 行于千里

引领中级车高端市场 越级产品力广受认可

别克英朗 GT 累计销量突破 10 万辆

据上海通用汽车透露,日前,上市刚满一年的高档中型轿车别克英朗 GT 累计销量已突破 10 万辆大关,月均销售近 8000 辆,作为别克品牌 2010 年推出的“全球平台 欧美技术”的实打实产品代表,别克英朗 GT 以动感优雅的现代外观,以及在操控性能、安全性能和舒适驾乘上的全方位越级实力,为中高级车消费者带来全新“跨界”体验。根据今年 1-6 月份的 15-20 万元中高级车上牌量统计,英朗 GT 以接近 20% 的占比,在竞品如云的中高级车高端细分市场名列第一。

别克英朗 GT 在汽车市场大获成功,其超越同级的产品硬实力居功至伟,作为领衔中高级车市场的高端新锐,英朗 GT 在设计、工程、制造、质量等方面都以中高级车的标准越级打造。在造型设计上,英朗 GT 传承并发扬了别克新一代产品大气优雅、流畅动感的设计 DNA,突出高档次的气质与品位,英朗 GT 拥有超出同级的车身尺寸、同级最大的前后轮距,以及接近中高级车水平的 2685 毫米的超长轴距,营造出极其宽敞的舒适空间。在座舱内饰设计上,英朗 GT 采用别克新一代产品遵循的 360 度环绕一体式设计理念,做工精细,档次感十足。

在动力配置方面,英朗 GT 搭载了同级动力最强的

1.6T 涡轮增压发动机,配合先进 6 速手自一体变速箱,以起步市场的 84kW/L 升功率表现与 Superboost 超增压功能占据动力科技制高点,于 9 秒内力推英朗 GT 达到百公里时速。此外,英朗 GT 的全球首创的瓦特连杆+复合扭杆梁后悬挂,搭配 16 寸碟刹和同级最大的 17 英寸铝合金轮毂,同级最强的固特异超低滚动阻力宽胎,实现了舒适与操控的完美组合,以欧风操控性能提供给客户酣畅淋漓的驾乘乐趣。

此外,英朗 GT 还装备了全自动变频恒温双区空调、7 英寸 QVGA 真彩显示屏、多媒体导航系统、AQS 空气质量控制系统等同级罕见的豪华配置;还有别克专利 Quiet Tuning 图书馆级豪华静音科技,以及中高级车绝无仅有的 5mm 声学夹层玻璃,提供媲美中高级车的静谧舒适体验,而通过安吉星全时在线助理、随速电动助力转向、ESC 车身电子稳定控制系统等等,英朗 GT 树立了中高级车的安全标杆。英朗 GT 在“2011 年度第一批车型 C-NCAP 评价结果”中,以 47.4 分的高分荣膺安全五星桂冠,其中在“正面 40% 重叠可变形壁障碰撞试验”和“可变形移动壁障侧面碰撞试验”两项中更是获得了 16 分(满分)的完美表现,超越同级水准,为用户带来最佳信心保障。



■车市观察 英朗 GT 年销 10 万辆非偶然

近来笔者身边有两位要买车的朋友,都抱怨“买车难”——难的不是没车可选,而是现在可以挑的品牌和车型多得让人眼花缭乱,但即使是到不同的 4S 店试驾,体验就让人不胜欢喜;更别提还要从技术同质化的车型里挑到符合一家人喜好的车,更难!他们的这些“难处”的确是今年车市复杂境况的微观呈现。

但这两人中,一位从前的本来想买一款 24 万左右的中高级车,最后挑中 30 万更适合商务感觉的车型款式;另一位是年轻的医生,想给新婚后的家庭买辆三厢的中级车,最后选中了中级车的越级产品“小君越”别克英朗 GT。其实他们的选择恰恰与目前车市消费潮流完美吻合——消费力也在“通货膨胀”,不管是豪华品牌的不断降价下压,还是原本中高级或者中高级市场的车型不断推出高端细分市场产品,这些现象都反映汽车厂家开始不断迎合国内消费者对汽车消费升级的需求。简而言之,在可以接受的价格范围内,大家都力求买档次和技术最好的,毕竟用车环境越严苛的情况下,不少人也想一点到位,提前享受。

从今年上半年销售数据来看事实也是如此,中级车市场价格在 15 万以上的

高端区间的销售继续保持增长态势,迈腾、卡罗拉等多款车型都表现不俗。而这当中别克英朗 GT 更是在上市刚满一年,累计销量就突破了 10 万辆。英朗 GT 所取得的瞩目成绩,不但得益于中高级车细分市场的热度发展,同时近两年别克品牌通过“全球平台、欧美技术”路线所树立的产品形象,已经将别克品牌及车型与“现代、动感、科技”等关键词挂钩,这是新的品牌财富和美誉度;再加上,英朗 GT 在设计、工程、制造、质量等方面以中高级车的标准越级打造,领先的产品技术实力、优秀的制造工艺及优质的售后服务,为英朗 GT 赢得了越来越扎实的用户口碑。如此来看,英朗 GT 年销 10 万辆的成功不是偶然,并且不会是一个句号。



润华别克·济宁润通 4S 店
地址:济宁市高新区 327 国道 88 号润华汽车广场
销售热线:0537-9887777
服务热线:0537-9567636 (24 小时)
润华别克·邹城德通专营店
地址:邹城开发区西外环 100 号与大学科技园
销售热线:0537-6305886