

●热点聚焦

投资“题材股”需谨慎

文/王晓明

近段时间,记者不断接到热心股民的咨询电话,其中如:目前股市为什么会大幅下挫?未来几个月股市走势如何?买什么类型的股票可以赚钱?“题材股”投资前景如何……针对这一系列问题,记者采访了市区一家证券交易所的资深证券分析师孙先生,探听他如何看待当下的股市行情?

股民普遍“套牢” 未来股市仍不乐观

采访过程中,记者发现该证券交易所门前相比往日冷清了不少,自行车、电动车的数量明显减少,平日熙熙攘攘的交易大厅,现如今却是门可罗雀。股民黄先生告诉记者:“我有10多年的炒股经历了,像现在股市如此不景气的情况,在记忆里并不多见,前段时间所买的资源股大多已经被套牢,面对这种情况自己毫无办法。”记者发现,在交易所大厅的人群中,像黄先生这样被套牢的股民大有人在。

股民吴女士也是其中之一,她告诉记者:“手中往日走

势较好的几支股票,如今也是均不给力,在高位时买进,如今这几支股票跌幅不等,一周之内被套牢了很多次。”当记者问到对未来股市的看法时,吴女士则表示:“觉得未来股市依然难以起色,信心不大。”

相关分析人士认为,今年下半年,复苏的前景仍然是遥遥无期,股市可能以动荡走势为主,并有再次探底的可能性。建议股民朋友谨慎投资,具有投机潜力的股票可以考虑长期持有。

银行股被普遍看好 “题材股”投资需谨慎

孙先生还介绍说:“从目前各银行股的年报情况来看,银

行股的获利空间仍然很大,即便在当下不景气的大盘背景下,银行股还是具备投资价值的,并适合股民短线操作,长期持有,尚未介入的股民可以考虑购股或补仓。但就市场前景而言,一直亏损的股票应当考虑“割肉”,及时出局。”

针对股民普遍关注的“题材股”的问题,孙先生告诉记者,前一段时间,受到诸如“高铁”、“资金重组”等新兴产业的兴起,“题材股”确实大红大紫了一段时间,但作为高端产品,它的投资回报率,风险也很大,且受到国家政策调控的影响,因此“题材股”并不适合普通股民购买,有意投资者需谨慎对待。

●小链接: “散户开店”技巧

●选一个流通盘不是特别大的,业绩较好的股票。如果手中有4000股的钱,你只能买2000股。

●把已经买来的2000股当成你开的“商店”,除非大盘要暴跌时把“店”卖掉,否则,手上永远持着这2000股。

●如何每天做好低吸高抛:根据5日线,首先,开盘后就打开你手中持有的那支股票,然后按电脑键盘上向下的箭头键,连续按4下,当天的盘口曲线与前4天的曲线连成一条曲线,5天的最高点和最低点一目了然,根据前5天内的最低点附近买入,最高点附近卖出。

●如果手中股票一天内的涨跌幅较大,高位时可全部卖出,但在当天低位时一定要买回2000股,否则,“店”没有了,明天就没办法做生意赚钱了。

●大盘猛跌时,如果你担心了,就全部抛光。如果你觉得没有关系,大盘天天小跌你仍然可按此方式操作,除了作为成本的2000股总价下跌之外,你每天仍然是可以赢利的。(仅供参考)



读者热线:6630821

资料片

●理财指南

白领如何打赢钱包保卫战?

文/王晓明

随着7月份CPI指数的连创新高,我们的钱包也在不断变薄,在通胀时代的白领们,究竟如何投资理财,才能使我们的钱包保值升值呢?为此,记者采访了渤海银行烟台分行副行长王景瑞,看看专家如何为我们支招?

投资黄金、白银为最佳选择

王景瑞告诉记者:“在当前背景下,投资黄金、白银对普通百姓来说是最佳选择。因为黄金直接与美元挂钩,它不仅是一种具有观赏和实用价值的重金属,更是一种等价货币,世界各国间的商贸活动都是以美元结算的,而黄金就是美元的基础。从长远来看,黄金是永远不会贬值的。从目前市场黄金上涨的行情来看,在黄金价格下调的时候,购买一定数量的黄金可以起到保值升值的作用,黄金就是家中的

不动产。”王景瑞举了他自己的一个例子:“在大约七八年前,我因为一个偶然的机会得到了一件黄金产品,当时的黄金价格只有80多元,而在不到十年的时间里,黄金的价格上涨了300多元,现在如果把这件黄金产品卖掉,每克可以纯挣300多元,这个事情就告诉我们黄金的保值性和升值性。”

银行理财产品帮您理财

王景瑞还介绍说:“除了投资黄金、白银是个不错的选择外,市民还可去银行,选择一款适合自己家庭经济状况的理财产品。因为大多数家庭不具备专业的理财知识,因此可咨询银行专业理财规划师,让他帮助我们做家庭理财的规划,不管是存银行也好,做其他投资之用也好,专业的理财产品和计划可以有效地使我们手中的钱保值和

升值。渤海银行的多款理财产品,就能为广大市民带来这方面的需求和服务。”

股权投资基金也可考虑

除此之外,王景瑞还提到了“股权投资基金”的概念,他介绍说:“股权投资基金涵盖范围广泛,大多市民并不是很了解,它是一款适合进行中长期投资的产品,收益状况一般较为稳定,有意投资的市民一定要询问专业的投资顾问,谨慎选择,尤其是在当前的市场环境下,更需注意辨别,防止自己的财产受到损失。”

他还建议白领们,根据自身的经济能力和风险承受能力,选择适合自己的投资方式,使手中的财富抵抗通胀,变得更有价值,打赢钱包保卫战。

●有一说一

以爱的名义买婚姻保险靠谱吗?

婚姻法新解释的颁布引起了社会各界人士的广泛关注和议论。一些市民质疑,人身财产安全可以通过购买保险来预防,减少可能发生的损失,那么婚姻是否也能通过一份保险来增添双方的保障呢?

近日,据陕西一则报道称,多家公司以“爱情”为主题,推出了夫妻联名共保的保险产品,其销量比去年增加了10%。记者走访多家保险公司发现,“爱情险”确实有售,购买者多为年轻夫妇,其销售数量也逐年递增。一家保险公司销售人员小高告诉记者,“爱情险”受到很多80后的青睐。刚过去不久的“七夕”当天就接了25个这样的“爱情保单”。

随后,记者又咨询了另一家保险公司,业务员薛先生告诉记者,很多投保者都是冲着“爱情险”的名字买的,如“情系今生”、“一生一世”等,投保人群主要是刚刚结婚的年轻夫妻,就是图个浪漫,为了讨个好彩头。

采访中记者了解到,“爱情保险”并不是从字面理解的可以保障爱情,而是在爱的名义下,夫妻双方联合投保的人寿保险计划。

据知情人士透露,“爱情保险”大多是“连生型”保险,即一张保单承保两个或两个以上被保险人的人寿险。此类保险一般是以夫妻双方的生命为保险标的,而不是以婚

姻爱情本身为保险对象。如果相爱的情侣没有组成婚姻家庭,是不能购买的。购买之后的家庭除了享受人寿保险,还可获得银婚周年纪念祝贺金和终身分红等;同时保单还能附加一些住院补贴等附加险,与普通保险计划相比,并没太多特殊之处,主要是对产品进行组合,同时注入一些“爱”的元素。如果夫妻双方一旦离异,购买的爱情保险经过测算可拆分开变成两份,可继续投保。

业内人士建议,“爱情保险”并非适合所有人,投保人购买前应先了解产品的保障内容,根据自己的保障需求及经济情况确定是否适合此类产品。

上期话题网友观点部分摘录:

●遨游飞翔:根据目前国际政治的影响,可能不会。

●sidwen:物以稀为贵啊,随着时间的流逝,黄金拥有者的分散,无论多久的将来黄金永远保值而且升值。跌价的情况是暂时的,眼光要放远点。

●金钢钻:近期不会大涨,应该还会跌!

●星星之火:我觉得黄金还是不要买啊,除非你有多余的钱,不如买点实用的东西。

本期话题讨论:您是如何看待这种婚姻保险的?谈谈您的看法!

参与方式:加入QQ群讨论(群号:87377826),也可发短信至13808903393参与互动。

●一周资讯

中国平安上半年净利润创历史新高

17日,中国平安保险(集团)股份有限公司宣布其2011年中期业绩。2011年上半年,公司各项业务实现有价值、可持续、超越市场的增长,保险、银行、投资三大业务发展态势良好。得益于产险和银行利润贡献的大幅提升,截至2011年6月30日的6个月期间,平安实现归属于母公司股东的净利润人民币127.57亿元,创历史新高,同比增长32.7%,每股收益人民币1.67元(2010年同期:人民币1.30元),非保险业务利润贡献占比较去年同期提升4.7个百分点至27.3%,利润结构更趋于均衡。

当日,中国平安宣布以不超过200亿人民币的现金认购深发展非公开发行的不

少于892,325,997股但不超过1,189,767,995股的股票,以抓住银行业发展机会,全力支持两行整合以及深发展的持续健康发展。本次认购价格为每股16.81元人民币。此次增发完成后,平安所持深发展股份将最少提高至59.44%,最高不超过61.36%。

此次交易将在对平安集团偿付能力造成负面影响的情况下,有针对性地提升深发展的核心资本水平,为其资本充足率的进一步提升和其他公开融资渠道创造条件,同时它有利于平安旗下三大业务的均衡发展,有利于充分发挥银行与旗下其他子公司的协同效应,为综合金融战略的推进奠定坚实基础。

●保险赢家 热线:6630821

一款保额由你说了算的保险

案例呈现

小王与小李刚结婚不久,80后夫妇,目前在烟台属于中高层次收入群体,两人税后收入除去生活的基本开销和房贷,大概剩余额3000多元,即将步入三十岁门槛的他们,考虑到以后的生病和养老情况,决定是否要购买一份保险来保障他们的生活。

理财目标

在不降低生活质量的同时,能有一份保险理财产品为自己的健康、意外、医疗、养老提供坚实的资金保障。

理财建议

烟台平安人寿业务主任邓元女士分析认为,针对小王和小李一家的财务状况和理财需求,可以购买两款“智胜人生”万能保险产品。小王和小李可以一人购买一款,每人一年交6468元,连续交20年,总共交12.9万元,平均每月投入约540元。当第一笔6468元交入后,立马为他们的家庭构筑一个双保险,不仅具有全面高额的终身保障,还能为他们提供至

少15万元的人寿保障,至少10万元的重大疾病保障,10万元的意外伤害保障,1万元的意外医疗保障和每次最高9000元的小病住院费用报销,为他们解决从意外到小病到大病产生的医疗费用问题。同时它具有保值增值和免费领取的功能。

保额可调

平安智胜人生万能保障产品,最大的特点就是保额可调。随着身上责任的增加和物价的上涨,每个家庭对保额的需求实际都不是固定不变的。因此,如果选择普通的分红型的产品是难以满足客户不同阶段对保额的需求的。而这款产品就可以满足客户根据人生不同阶段对保额的需求进行相应的调高或者调低,而不用增加每年应缴纳的保费,是一款真正由客户说了算的保险。

补充养老

假设小王和小李夫妇在保险期内平平安安地渡过,当然这也是我们每一个客户最愿意看到的,那么30个保单年度以后,他们将获得

一笔不错的收益,用于补充养老。真正实现保险在家庭理财中起到的“四两拨千斤”的作用。

杨柯 王晓明



人物简介:邓元, 代理人资格证号: 00200811370600002941

中国平安人寿烟台中心支公司业务主任,2008年10月进入中国平安,至今已近三年,在职期间,销售成果丰硕,因其倡导人性化的保险理财理念,提倡保险的本质为保障,而广受好评。