

50个国家和地区万余采购商抢滩，20余万种展品亮相

临博会引领商城走向国际化

本报9月6日讯 6日，第二届中国(临沂)市贸易博览会开幕，国内外800余家企业参展，50个国家和地区的万余采购商、200多个采购团到会采购，展品数量超过20万种。其中来自阿富汗、坦桑尼亚等多个国家的外商与临沂商城已达成了初步采购意向。

据悉，作为国内惟一以市场贸易为主题的国家级博览会，本届临博会将以“产销融合，协作共赢”为

主题，突出轻工日用消费品展销、现代物流园区、特色市场、电子商务展示为主要内容，着力于构建集商品交易、电子商务、现代物流于一体的互动平台。临博会共设4500个展位，其中综合馆1550个展位，展销产品涵盖小商品、礼品、工艺品、灯具、五金电器、塑料制品、糖酒副食、服装家纺等多个领域。

依托临沂商城，临沂每年将定期举办全国性市场贸易博览会，聚集最新

商品资讯，展示市场形象，开展商贸洽谈，为加强区域贸易合作提供了良机，到会参展商和采购商也将利用临博会这一平台，加强交流，扩大合作，实现共赢。

第二届临博会期间，即将举行的活动还有电子商务应用高峰论坛、2011中国(临沂)商贸物流发展论坛、2011中国(河东)五金行业发展高峰论坛，以及相关招商洽谈会等配套活动。

临博 深观察

牵手阿里巴巴，打造完美网上商城

今年的临博会，阿里巴巴集团总裁马云因为种种原因没能来，他对助理王钢表示，非常遗憾吃不到临沂的卤猪手和煎饼。马云的遗憾有望得到弥补，9月6日，临沂·阿里巴巴电子商务合作平台正式开通，也许用不了多久，马云就可以坐在办公室里轻点鼠标，买到地道的临沂卤猪手和煎饼。

即使缺少了马云这样的重量级嘉宾，第二届临博会电子商务应用高峰论坛的气氛也依旧火爆，论坛的主题是如何构建一个完美的虚拟市场。

发展“新商业文明”

阿里巴巴集团总裁助理王钢引用了马云的话来描述未来的商业模式：个性化订制、柔性化生产、社会化营销，这是一种有别于传统商业的新商业文明。

马云一直在强调未来的市场应学会围绕客户的

需求做文章。在出席首届临博会期间，马云就说过，21世纪，市场最大的变化是变细了。小、灵活、柔性化定制，跳出固有的“先有产品后找客户”的旧的模式，转变为工厂跟着客户的需求走，永远只做顾客需要的商品。

解决物流“短板”是关键

临沂玩具城的泰安籍商户虞良1997年开始进入玩具行业，从事多种品牌的代理。2007年，他将公司开到了临沂，并且开始跳出实体店的经营形态，进军网络虚拟市场。

开设网店给虞良的生意开拓了新的渠道，然而繁琐的交易系统对于文化程度并不高的他来说，感到难

以得心应手。2010年，他加入了临沂电子商务平台系统，依靠完备而专业的第三方平台，玩具网络销售量已经占到营业收入的30%左右，并以每月不低于30%的幅度猛涨。

在虞良看来，临沂发展电子商务有着先天优势，那就是辐射全国的物流配送网络。

打造“电子商务之都”

早在2010年9月首届临博会期间，阿里巴巴就和临商网签订了合作协议，并建立了战略合作关系，确认建立“临沂专业市场电子商务平台”。随着合作平台的开通，双方将在电子商务服务、电子商务交易、电子商务物流三大领域展开密切

合作。按照计划，双方将通过打造阿里巴巴临沂商城频道，开展大规模电子商务培训，建设运营华东重要的电子商务创业园，联合国际会展联盟开展大规模展会等方式，将临沂打造成中国重要的信息化与电子商务示

范基地——中国电子商务服务之都。

临沂商城电子商务有限公司总裁杨锐表示，临沂·阿里巴巴平台的开通将实现临沂专业市场、现代物流和电子商务的有机结合，打造出适合临沂发展的电子商务生态链。

临博 万花筒

听懂两句临沂话就OK

在民俗特色商品展区中，来自乌干达的女商人CICI带来了乌干达的传统木雕以及皮制品，充满浓郁非洲风情的乌木雕、项链和风情画让她的摊位前人头攒动。

CICI长期在义乌小商品城批发非洲饰品，谈到此次参加临博会，CICI说，既

然临沂能够成为与义乌齐名的小商品批发市场，说明临沂人也对小商品很感兴趣，既然自己的商品在义乌能够卖得很好，来临沂自然也不会差到哪儿去。她希望，能够借临博会，把乌干达的传统工艺品在临沂乃至山东推广开来。

与别的国外展区相比，

CICI的摊位只有她和她的朋友两个人，没有一对一的翻译。对于在中国已经待了很长一段时间的CICI来说，听懂简单的中文没问题，但是临沂话却很少听，不过她说，只要听懂两句就够了，一句是：这是什么？另一句是：多少钱？

文/记者 邵琳 贺可功 片/记者 徐升



9月6日上午，在临沂商城国际会展中心，博览会吸引了万余名采购商和市民前来参观。

SAIL 赛欧

4.99万元起，新赛欧给你更多！

· 5.7升/百公里出众燃油消耗 + CNCAP四星安全标准
· 6大安全配备 + 一体式安全气囊+车身严密封护
· 5人宽敞空间 + 1215升超大后备箱容积 + 24个储物空间
· 百年国际标准精车工艺 + 2010年度“金板手奖”优秀服务品牌售后保证

新赛欧

新华联汽车销售有限公司 电话：0539-7295777
 地址：人民路与解放路交叉口向北100米
 销售热线：0539-7295777
 服务热线：0539-7277777

新华联汽车销售有限公司 电话：0539-7295777
 地址：人民路与解放路交叉口向北100米
 销售热线：0539-7295777
 服务热线：0539-7277777