

大学新生小心你的“钱途”： 信用卡不要轻易办

□朱隽

9月份了,大学校园里迎来新鲜人大一新生。这些新鲜人不少都是来到异乡生活,他们面临着不可知的未来,对于前途有着这样那样的憧憬。前途在于奋斗,那么对于这些大一新生来说,“钱途”又该如何把握?

去年的一则新闻说,由于不善于理财规划,广州的一名大学生才七八天的工夫就将一学期的生活费花完了。一项调查显示,大一新生普遍对钱没什么概念,更是不知道如何打理,缺乏理财意识和规划。专家表示,大一新生来到学校这个小社会,有必要培养自己的理财意识,以便将来进入大社会不至于茫然失措。



注重培养理财意识

董倩今年考上了北京一所名牌大学,全家人欢欣鼓舞。爷爷奶奶,姥姥姥爷,叔叔婶婶等等,可以说七大姑八大姨都给了红包。按照老家的话来说,这是让孩子有个好前途。董倩数了数这红包,竟然有上万块。家里讲究民主,父母决定这红包让董倩来做主。虽然考上了财经专业,但是董倩对这钱还真没什么概念,一时没了主意。

还好,家里在银行工作的二姑给董倩出了主意:“既然你选择了财经专业,就在实践中摸索学习吧。”二姑建议董倩可以尝试一下基金定投,“每月最少两百元,现在股市不是很看好,可以选择黄金主题的基金进行定投,说不定到毕业的时候,你就会有一个小金库,奖励自己一个毕业旅行,也是不错的。”

当然,也有亲属建议董倩可以在股市上小试牛刀,“进去学习学习,但是不要贪心,时刻保持风险意识,就当在里面学习专业课了。”董倩对这个建议暂时持保留态度,“还是学习了相关专业知识再扎进去吧,否则扎进去太深就出不来了。”

理财师王薇听了董倩的苦恼之后表示,其实纸白银投资也适合这些有一点闲钱的大一新生,“几千块钱就可以操作。既然是学习这

个的,可以尝试一下,但是提醒一点就是注意风险。”专业人士表示,大一新生理财还是注重意识的培养,一切还是要以学业为重,不能本末倒置,不能捡了芝麻丢了西瓜,“到毕业的时候能够理出一笔投资的钱固然是好,如果没有也不要太在意,毕竟在理财实践中得到锻炼,这是最重要的。”

银行主副卡 监测每月消费

打理钱,不仅要理财,还要开源节流。董倩深知自己一年六七千元的学费都是父母的血汗钱,不是那么容易挣来的,“不仅有学费,还有住宿费,还有每月的生活费,一年算下来不少钱呢。”

这不,董倩就在各大学校的论坛上看看师兄师姐们打理钱财的高招呢。一位师姐以过来人的身份说,对于刚进入大学的新生来说,有钱就花是他们的普遍特点,看到什么就买什么,不计较自己有多少钱,等到钱花没了才意识到真没了,该向家里伸手要了。

这位师姐建议,其实大一新生可以事先到银行申请办理父(母)子银行卡,这样家长持主卡,子女持副卡,主卡和副卡共用一个账户。子女凭副卡消费或取款,家长则可以凭主卡监控查询子女的消费情况。

理财师王薇也表示,刚进入大

学的前几个月甚至第一个学期,父母可能对子女的理财能力不放心,不妨试试办理这样的主副卡。家长可以通过电子银行、对账单以及手机短信了解孩子每月消费的情况。对于一些不必要的消费可以告知子女,从而确保孩子不乱花钱。

信用卡不要轻易办

董倩在论坛上注意到,师兄师姐们有一个很重要的提醒,那就是信用卡的问题,“信用卡不要轻易办,不要贪图小礼物就办一张又一张信用卡,然后还随便刷,那将来都是要还的。”在论坛上,一个事例让董倩很是警醒。去年,有一个大一新生一到校就接连办了四张信用卡,而且还刷爆了一张。他的家长不得不匆匆赶到学校,给他还卡,并带着他去退卡。这名家长控诉道:“本来小孩子花钱就没什么节制,这下可好,有了信用卡,更是有恃无恐了,到哪儿都刷到哪儿。”在论坛中,一位老师也进行了跟帖:新生开学必须要进行理财教育,应出台相关规定规范大学生信用卡市场,学生如果需要办理信用卡,必须要有家长书面授权。

一位业内人士表示,大学生是信用卡业务的一个潜在市场,但风险相对也高,办理时必须出具自己的证明和家庭经济证明。欠款后银行将电话催款,再发催款单据,三次发出催款单未还就发律师函,同

时记入该学生信用档案。

理财师王薇表示,办理“主副信用卡”是现今大学生不错的选择之一。主副卡就是父母来银行以家长的名义办理主信用卡,同时为子女代办副卡,“信用额度一样,但副卡消费额逾期不还的话,将由家长代还。”

每天记账也不错

很多大一新生都会出现月末、学期末借钱花的情况,这是因为他们之前没有做好合理的消费预算。理财师王薇建议,刚进入大学的新生除了记好每天的消费情况外,还应该在月初时做好一个月的消费预算,并保证按照预算来消费,这样可以尽量避免一些不合理的消费。

那么有什么具体建议呢?以一个月平均900元生活费为例,建议可以将50%的钱用于伙食费,20%的钱用作社交活动,10%的钱存起来,10%的钱用作意外消费,10%的钱作为临时备用。月初做好消费计划然后严格执行,月末根据自己的支出记录做一下总结,看看哪一项消费超出之前的计划,这样就能做到心中有数。

一位师姐在网络上和董倩交流:做好消费预算可以让新生们心中有杆秤,知道自己这个月能支配多少钱,每一项的生活花销大概是多少。如果父母是一次性给足一个学期的生活费,更要做好消费计划。她说,其实每天记账也是一个不错

的选择。

买二手更节约

除了理财小建议之外,师兄师姐们不忘给董倩这样的新鲜人一些省钱小妙招。比如,可以到师兄师姐们举办的跳蚤小市场上淘便宜工具书、台式电脑、开水瓶等各种学习、休闲、生活二手用品。

有买的就有卖的,一位大学生告诉记者,上学期期末,他就花很低的价格收了一大堆二手四、六级英语工具书,还有两台台式电脑,10多个开水瓶,准备开学的时候卖给新同学,小赚一笔。

董倩对二手货并不排斥,尤其是教科书之类的书籍,“上面有师兄师姐们留下的笔记,可以有重点地来学习。”记者在跳蚤市场上看到,一些二手教科书很是便宜,比如一本原价50块钱的教科书,在市场上10块钱就可以拿下,甚至可以更低。

另外,师兄师姐们提醒说,学生身份是一种宝贵的资源,可以享受许多方面的优惠,新鲜人不妨去试一试:对不太常用的参考书,与其去书店买不如去学校图书馆借。学生身份在校外许多场所同样可以享受很多优惠:假期火车票的减价优待,去博物馆或科技馆参观可以打折甚至免费等。另外老乡聚会的时候可以选择团购,“一些有名的餐馆,便宜又实惠,环境也不错,为什么不团购呢?”

另类理财： 鲜头还是噱头？

□谈璵

近期市场出现了一些另类的银行理财产品,以高端白酒、红酒、普洱茶等为投资对象,引来好奇的目光。这种打着“抗通胀”题材的理财产品,究竟是很好的投资还是一个噱头?

从酒到茶都可理财

我国白酒市场年年看涨,白酒成为一些投资者的收藏品,陈年茅台在拍卖会卖出了令持有人惊喜的好价钱。于是,银行理财也将白酒作为投资对象,近日,汉口银行重庆分行发布“国窖1573”专属理财产品,让普通人投资白酒市场有了“双通道”。汉口银行重庆分行发行的国窖1573专属理财,认购起点为5万元,对应53度的国窖1573白酒60瓶,泸州老窖(000568,股吧)酒厂提供两年免费窖藏期,一年内可随时申请行权。据分析,预计该酒产品价格每年涨幅将达20%。

当然,红酒同样可以成为理财产品的对象,上个月,张裕携手中国银行(601988,股吧)、

中海信托,共同推出国内首款历史主题的葡萄酒理财产品张裕百年酒窖1912品重酿泉干红葡萄酒系列理财产品。

除了酒,茶也可以进入理财领域。工商银行(601398,股吧)近日在外地发行首款专属的普洱茶银行理财产品,称“最高年化收益率预期达7%”。据工行佛山分行负责人介绍,投资者只要认购理财产品后,即成为普洱茶认藏人,投资期限为1年,该理财产品仅限量发行500套。投资的对象很明确,分别是益牌9公斤10年陈皇茶金瓜(生茶)、9饼500克6年陈臻品青饼(生茶)、9.9两16年陈皇茶级散茶(熟茶)。1年到期后,投资者除了可拿现金收益外,还可选择直接拿相应价值的茶作为实物回报,在一定程度上满足了小众投资者的爱好。

另类理财不适合大众

记者观察今年以来投资者普遍感到市场风云变幻操作难以把握,股票市场疲软无力,贵金属价格“高处不胜寒”,收益比较稳健的银行理财产品成为投资领域的“大众情人”。在通胀压力仍未缓解的背景下,高端白酒及红酒、著名品牌的普洱茶等易于存放的商品进入投资的视线也在情理之中。这些品种近年来价格上升幅度远超CPI涨幅,相关的理财产品也被贴上了“抗通胀”的醒目标签。另类银行理财产品的出现,丰富了人民币理财产品的投资对象。之前有外资银行也推出过挂钩水资源指数等的比较新鲜的理财产品,但基本上是针对外汇理财的。

但是市场人士指出,这些另类的理财产品

并非适合所有的投资者。投资白酒、红酒、普洱茶等需要具备一定的专业知识,最好是这方面的爱好者,同时还需要有一定的风险承受能力。以普洱茶为例,2007年曾被炒作到顶峰价位,随后跌幅最高达到七成,如此高的价格波动性不是一般投资者能够承受的。如果到期后预期收益率不能实现,投资者是否乐意选择搬一大堆普洱茶回家?

也有理财专家认为,把有一定稀缺性的酒和茶选作投资对象只是理财产品的一个噱头和概念,它们并非是黄金这样的硬通货,即使是黄金价格还有较大的波动。这只是银行为迎合小众化需求的非主流理财产品,老百姓投资之前需要保持冷静,算清收益和可能存在的风险,如果对此不是很了解的话,普通的银行理财产品更为靠谱。

