



8月22日的理念S1“三同”魅力品质见证之旅中,我们有幸与全国首批理念S1车主进行了一场亲密接触,和他们一起参观广汽本田理念S1生产线,见证理念S1的诞生全过程。对于这批来自全国各地的理念S1车主来说,大部分人都是首次踏足汽车生产线,车主们既感到新鲜,又感到好奇,但从车主们的言谈中,更多的是流露出对自己爱车的自豪:看,我的车子流淌着的,是广汽本田的血脉!

首批理念S1车主“三同”魅力品质见证之旅:

“我的理念S1,有着广汽本田的品质血统”

买理念S1,因为我是个标准的广本粉丝



车主:陶先生
购车地:江西南昌

“活动刚好碰上了小孩子放暑假,就一起过来走走,长长见识。”来自南昌的陶先生带上了活泼的小女儿一起来到广州,感受广汽本田理念“三同”魅力品质见证之旅,“买它,就是因为信得过广本的品质。”热情开朗的陶先生是个标准的“广本粉丝”,言谈中对理念S1的喜爱之情溢于言表。理念是广本开辟的另一块蓝海

和许多理念车主一样,驾龄较长且开过不少车子的陶先生谈起车来头头是道,“路走多了才知道鞋子贴不贴脚,车子也一样,一定要开过,才知道什么叫好车。”幽默的陶先生打了个生动的比喻来形容自己和理念S1的结缘。

正是因为开的车多了,对于各大品牌的车辆性能和服务都有所了解,陶先生对广汽本田出品的车型情

有独钟。“买车就买广本车”这一想法深深植根于陶先生在选车之初,在确定了自己买车的需求后,陶先生直接就往广汽本田的特约店里跑,“只要是广本的车,就代表着信得过,买车就是买舒心,如果质量和跟不上去,那就什么都不用说了。”在开过了广汽本田其他车型后,陶先生对广大家庭的新成员——理念S1同样放心。



雅阁和理念S1驶出生产线

市场观察

“三同优势”:消费者选择理念S1的第一要素

在合资自主品牌中,广汽本田理念S1是第一个提出国民车概念的车型,而“技术同步、品质同源、服务同网”的三大优势,也让它成为真正的“新基准国民车”。而理念S1身上体现出来的“三同”优势,正是其先天所具有的成功DNA,也成为吸引众多消费者关注的主要原因。

技术同步 理念S1来源于本田成熟的全球畅销车型平台,充满了本田技术的DNA,并且搭载了本田先进的1.3L i-DSI和1.5L VTEC发动机,还有领先同级别的5AT/5MT变速箱,动力强劲,操控灵活并且十分的节油。可以说是,搭载了一颗“本田的心”。

品质同源 理念S1诞生自本田的全球模范工厂,与广汽本田的其他车型同厂共线生产。他们采用

相同的生产平台,相同的零部件供应,相同的生产质量管理体系和相同的出厂检测标准。从而保证了理念S1最高标准的国际品质。

服务同网 理念S1在广汽本田470多家特约店内销售,并享受与广汽本田其他产品相同的销售服务流程和售后服务流程。同时,他的3年或10万公里保修政策更是达到了同级车中的最高水平,让消费者放心无忧。并且在今年7月,在J.D. Power亚太公司发布的2011年中国售后服务满意度指数研究(CSI)报告中,广汽本田以896分的优异成绩,摘得本年度售后服务满意度第一名,这也是广汽本田继2009年获得第一名后,再次拔得头筹。这样的售后服务标准,其吸引力不言而喻。

理念S1贵州第一人:“我对理念S1一见钟情”

适合自己的车,就是最好的车

“理念S1,不仅是我的第一部车,还是我试驾的第一辆车,也是唯一的一辆。”理念S1和杨女士,可以说有着“一见钟情”的深厚缘分:理念S1之于杨女士,是她的第一台车;杨女士之于理念S1,她是贵州第一位将理念S1“娶”回家的人。杨女士告诉笔者,对理念的喜爱并不是毫无根据,去年广州车展

理念S1发布时,就有几位朋友向她推荐了这款车,价格实在,合资自主品牌,与广汽本田“品质同源”,让杨女士产生了到店看车的念头。“周围很多朋友都是广本的车主,有位朋友的雅阁开了快10年,一点毛病都没有,广本就是‘好质量’的代名词,所以广本理念S1的品质肯定也让人放心。”

在琳琅满目的A0级车名单中进行选择时,杨女士

始终坚持一个观点,即适合自己的,才是最好的。不随波逐流,也不刻意追求特立独行。“经常和女儿逛街,提一堆大包小包的,挤公车太辛苦,而打的又要等上半小时。那时就想如果有一辆车,该多方便啊!所以我理想中的车就是价格划算,技术和品质靠谱,服务标准能够完全满足自己要求,真正开得舒心、用得省心。而理念S1就是这样一款车。”



车主:杨女士
购车地:贵州贵阳

AVEO 爱唯欧
新生代越级性能小车

雪佛兰
CHEVROLET

— 未来 为我 而来 —

主流中级车安全配置,
荣膺E-NCAP欧洲碰撞五星



主流中级车性能装备,
越级操控原汁原味

- 全新1.6升 Ecotec DVVT 发动机
- 六速手自一体变速箱
- 纯正欧洲运动底盘

“明明携有越级装备,居然冒充小车上路,简直没大没小!”



同级超长车身尺寸4399mm,越级空间享受

7.88万起,即刻拥有新生代越级性能小车 雪佛兰爱唯欧

(已扣除3000元国家节能惠民补贴) 1.4升 SL自动挡车型同期到店!



菏泽润艺汽销 电话:(0530)5537000
青岛润成汽销 电话:(0532)87985666
青岛成汇达汽销 电话:(0532)86122555
潍坊润兰汽销 电话:(0536)7369000
青州润兰汽销 电话:(0536)3298123
费县远通汽销 电话:(0539)5937777
威海市美亚达汽销 电话:(0631)8182688
烟台中升华美汽销 电话:(0535)3386777
禹城通宇汽销 电话:(0534)7752666
滨州市岳海滨兰汽销 电话:(0543)2189777
高密丰源汽销 电话:(0536)2125222
山东鸿发森泉汽销英雄山路店 电话:(0531)82787000
山东彩虹瑞丰汽销 电话:(0546)7765577
淄博昌润汽销 电话:(0533)3589699
济宁润豪汽销 电话:(0537)2988666

邹城润德汽销 电话:(0537)5305666
青岛奥达汽销 电话:(0532)88705000
青岛成益达汽销 电话:(0532)80988333
潍坊瑞星汽销 电话:(0536)8818883
临沂悦翔汽销 电话:(0539)7675588
营南远通汽销 电话:(0539)7689777
日照鸿发海通汽销 电话:(0633)3987977
济宁朗魏宇宁汽销 电话:(0537)2799555
商河鸿发森泉汽销 电话:(0531)84803001
乐陵通途汽销 电话:(0534)6661999
东营市广通瑞达汽销 电话:(0546)7070888
山东鸿发森泉汽销经十路店 电话:(0531)82072977
山东彩虹汽销 电话:(0546)7783777
泰安岳海兰泰汽销 电话:(0538)8567222
山东德州通宇汽销 电话:(0534)2727666

滨州市金通汽销 电话:(0543)2212222
青岛名通汽车 电话:(0532)86101333
胶南奥达汽销 电话:(0532)82190666
潍坊瑞恒汽销 电话:(0536)3799677
临沂凯华汽销 电话:(0539)7068678
威海市美裕达汽销 电话:(0631)5922366
莒县鸿发汽销 电话:(0633)3951666
青岛成富达汽销 电话:(0532)86622555
济阳鸿发森泉汽销 电话:(0531)81171771
临清通泰汽销 电话:(0635)2350033
山东润艺汽销 电话:(0531)87297866
章丘鸿发森泉汽销 电话:(0531)81295555
淄博铸泰汽销 电话:(0533)2977001
聊城通泰汽销 电话:(0635)6977777
莱芜华贸盛达汽销 电话:(0634)6782666

枣庄金通汽销 电话:(0632)3251166
青岛平运汽销 电话:(0532)88365888
潍坊瑞信汽销 电话:(0536)5678588
诸城广雅天成汽销 电话:(0536)6015588
沂水远通汽销 电话:(0539)2227177
威海市美成达汽销 电话:(0631)6260688
烟台华洋汽销 电话:(0535)6016666
潍坊瑞博汽销 电话:(0536)6231001
梁山润豪汽销 电话:(0537)7737567
沂源铸泰汽销 电话:(0533)3258556
山东润艺天成汽销 电话:(0531)8872211

400-820-1912
800-820-1912
www.chevrolet.com.cn



1.4升 SL MT(两厢/三厢,钛银灰内饰) 8.18万元
1.4升 SE AT(两厢/三厢,砖红/钛银灰内饰,配备OnStar) 10.18万元

1.4升 SL AT(两厢/三厢,钛银灰内饰) 9.38万元
1.6升 SX MT(两厢/三厢,砖红/钛银灰内饰,配备OnStar) 9.98万元

1.4升 SE MT(两厢/三厢,砖红/钛银灰内饰) 8.78万元

1.4升 SE MT(两厢/三厢,砖红/钛银灰内饰,配备OnStar) 8.98万元
1.6升 SX AT(两厢/三厢,砖红/钛银灰内饰,配备OnStar) 11.18万元