



# “就这辆车,我要了”

## 车展现场,一市民拔了车钥匙当场取车

本报9月13日讯(记者 徐乐静) 下了一天的雨后,第三天的车展现场异常火爆,车商抓住最后一天全力推销车子,市民也在抓紧时间选择爱车。11日上午,在长城汽车德州中源4S店的展位上,一位男士拔掉了正在展出的轿车的钥匙,并告诉销售人员,要提车。

11日上午11时许,在长城汽车德州中源4S店的展位上,销售人员告诉记者,王冬辛在当天上午9时许就来到了车展现场,一直守着自己的爱车——腾翼C30。“他昨天就过来看车了,就看中了这款车。”长城汽车销售人员告诉记者,10日王先生看重了腾翼C30,但是长城汽车德州中源4S店内剩下的一辆黑色腾翼C30在当天卖出去了,这款车只剩下车展现场这一辆了。

王先生告诉记者,第一眼看到这辆车就非常喜欢,性能、价格都符合自己的要求,所以他非要这辆车不可。“他把钥匙拔掉了,不让其他人看车了。”长城汽车德州中源4S店销售人员既兴奋又无奈地说,当了解到公司只剩下车展现场这辆车时,王先生于11日上午9时许就守在了车展现场,看着



王先生准备将车开回家。本报记者 马志勇 摄

自己的爱车。

“我们正在与广场的工作人员联系,尽量让王先生提车。”销售人员告诉记者,这款

腾翼C30原价64500元,车展期间的价格为59500元,这期间订车能够便宜5000元。据记者了解,车展期间,长城汽车德州中

源4S店一共展出4款车型共6辆汽车。“这辆车提走之后,我们得赶快从公司再开来一辆车补上。”

### 雨天难挡 市民购车热情

10日,天空飘起了雨,气温也降了不少,但车展现场仍有很多市民选车,其中还有不少是来自县市区的准车主。

“9日临时有事,没有来德州参加车展,所以今天(10日)一早就过来了,小雨耽搁不了咱们。”来自夏津的市民杜先生说,今年春季车展的时候他就参加了,车虽然没有买成,但车展规模以及丰富的车型给他留下了很深的印象,“知道你们齐鲁晚报又要举办车展了,所以一定要参加,另外车展上价格都会很优惠,车型也很全,所以这次一定要成为有车一族,以后来德州就更方便了。”杜先生说。

车展上,很多车商都搭建了临时帐篷,所以市民可以就心仪的车型向销售顾问进行咨询。

本报记者 牟张涛

## 相中一款车 看了四五次

本报9月13日讯(记者 董传同) 9-11日的车展,因为商家的大幅让利和现场的人气效应,让不少潜在的消费客户下定决心买车,有的购车者为了做好最后的选择,带不同朋友反复看车。

看了一圈再看一圈,看了一遍再看一遍,因为是大件消

费的缘故,很多有买车意向的消费者仍然是不到最后不出手。陵县的许先生为了买车,车展三天每天早晨从家里感到车展现场。11日上午,许先生告诉记者,自己看好了三辆车,国产车价格有优势,合资的质量更放心,想定下来买哪辆真难。

在东风标致一款车型的 sales 现场,销售人员告诉记者,性价比高的车关注的人比较多,现场有一款车,有时候七八人同时咨询。被看好的车,购买时也不像买小东西似的一下子就能决定。她说,有一个顾客看好了一款车,带着不同的人已经来了四五趟。