



# 姜农自救,将损失降到最低

## 政府部门也在全力做好销售引导工作

本报记者 李涛

### 游资不会撼动市场

安丘市农业局检测中心王顺明主任和生产科赵凯主任接受记者采访时表示,今年价格确实有点反常,现在在大姜价格跌到历史低点,但好在在大姜比较容易储存。种植户可以将大姜储存起来,一般情况下大姜能够储存两三年,等到价格好转时再出售,以降低损失。

王顺明称,大姜不像大蒜等蔬菜容易被炒作,大蒜不易保存,只有大客户才能租赁得起冷藏厂存放大蒜,而一般的种植户则担负不起这个租赁费用,只能将收获的大蒜及时出手。

而大姜则比较容易储存,在安丘,大姜种植户基本上家家户都有姜窖,当年收获的大姜可以存放第二年甚至第三年销售。除非大姜收获时不得不腾空姜井存放新姜才会卖掉陈姜,再就是姜井进水大姜被水浸泡不得不卖姜。为此,投资客们很难掌控市场,大幅度拉升或降低市场价格。

而现实中,尽管农民对种植的大姜具有掌控权,但种植户们的盲目性也导致对市场判断失误。2010年,部分姜农对收购价格有较高预期,相应产生了较重的惜售心理,更多的农民纷纷扩大种植面积,投资客大量囤积大姜,大姜高价下引发的企业市场风险和部分农民惜售风险在今年得到了集中显现。

### 姜农忙建“大姜银行”自救

姜农王建臣今年种植了4亩大姜,比去年多种了2亩大姜。在大姜收获前几天,老王便雇人忙着打一坑新的姜井。老王告诉记者,今年市场行情比较差,姜的价格很便宜,现在买肯定得亏

本。现在市场价格一直在变化,说不定哪天价格就会又涨起来,现在把姜放到姜井里面储存着,等到价格提上来时再卖。

老王粗略估算了一下,一个普通姜井可存储大约1.4万斤生姜,他没有使用大棚种植,产量相对较低一些,新打的这个姜井基本上就可以把扩种的2亩大姜贮存起来,在这里贮存上二三年没有什么问题。

记者还了解到,在凌河镇一些大姜种植户,由于陈姜没有卖掉,现在价格跌至历史上最低点更是不肯抛售,面对新姜的收获,种植户纷纷向原来种姜现在不种姜的亲戚朋友借姜井子存放新姜,以期价格提上来时再销售。

目前,当地政府部门正通过安丘市白芬子姜蒜批发市场紧密监测批发市场的行情,开辟绿色通道,全力做好销售引导工作,还举办姜王大赛,提升安丘大姜品牌的信誉度,扩大市场影响力。

### 搭“备案基地”便车

安丘市农业局检测中心王顺明主任介绍,商检局对进出口加工厂有明确要求,必须具备“备案基地”,出口的大姜必须是备案基地中生产的。即使现实中一些企业不具备备案基地,但他们也会上检测设备,毕竟出口食品检测要求比较严格,加工企业必须要保证出口产品合格。

为此,一些加工企业会购置或租赁土地提供种子化肥农药雇佣农民进行种植;或者进行订单式种植,根据当年市场行情约定好收购价,如此即使今年大姜价格再低,进行订单种植的农

民也会以约定价格销售,不会亏损。由于信息不对称,姜农无法及时掌握农产品的市场价格,价格忽高忽低固然会伤及农民,但大姜掌握在农民手中,农民可以根据市场行情决定是否出售大姜,以此降低损失。目前,当地政府部门正开辟绿色通道,全力做好销售引导工作,

# 姜愿

民也会以约定价格销售,不会亏损。

尽管当前种植户主要为散户种植,“备案基地”惠及农民屈指可数,但这种企业加生产基地加合作社模式已开始推广。大姜种植户在不久的将来必定会搭乘备案基地的便车,减少对市场估计不足而带来的损失。

王顺明称,大姜对生长环境要求比较严,土质、水分自不在话下,而目前一些新的大姜种植区不断出现,像景芝镇、大盛镇、凌河镇的南沙沟等地方已逐步发展为新的大姜生产区。安丘土质条件比较好,大姜的储存条件得天独厚。

### 深加工企业茁壮成长

据介绍,目前安丘市具备进出口自主权的大姜加工企业有一百多家,但其中约有80%的企业为粗加工企业,简单的对大姜进行清洗对外出口,赚取微薄的加工费;而与此同时,一些精加工企业也在不断成长,比重占到20%,而且在逐年抬升。

王顺明称,现在安丘还是缺乏一些大姜深加工龙头企业,很多企业将大姜进行简单清洗,像出口日本的大姜,清洗也不要完全晒干就可以通过集装箱运到日本;而出口美国以及非洲国家的大姜则需要清洗后彻底晒干,即所谓的风干姜出口,利润的最大化往往被外国公司赚取。

目前,制作姜糖、大姜腌渍产品、速冻姜块等企业已在安丘纷纷出现,同时也已出现了一批提取姜精、姜汁,把大姜切成片加工成调理食品的企业。随着科研技术的不断推进,相信更多的精加工企业会如雨后春笋般不断发展生长。

