



20日,两辆卡车如约来到安丘收购大姜。当天,以每斤五毛钱的价格共收购8000余斤。8000斤对姜农来说也许微不足道,但希望这只是一个开始。



等待售姜的姜农。本报记者 马媛媛 摄

# 一大早,姜农排队待收购

## 昨天共收姜 8000 余斤,已拉回潍坊

本报10月20日讯(记者 马媛媛)20日早上,新日电源有限公司的董事长高士龙将联系好的卡车召集在一起,由所属的潍坊“胜鸽”电动车公司员工开往安丘收购姜。记者跟随收购团队来到安丘第一站,凌河镇,在慈埠收购点,十几辆电动三轮车早已排上了长队。

姜农孙延新告诉记者,得知企业购姜的消息后,他们一早就开始排队了。“胜鸽”电动车的老客户还为他们提供了电动三轮车,帮忙运姜。虽然只是小忙,但姜农们非常感激。孙延新说,近段时间以来,姜农们寝食难安,眼看新姜到了收获季节,却面临着低价的困境难以出手。

姜农孙延新告诉记者,得知企业购姜的消息后,他们一早就开始排队了。“胜鸽”电动车的老客户还为他们提供了电动三轮车,帮忙运姜。虽然只是小忙,但姜农们非常感激。孙延新说,近段时间以来,姜农们寝食难安,眼看新姜到了收获季节,却面临着低价的困境难以出手。

在第二站收购点官庄镇,几位姜农直接出动了手扶拖拉机。一位姜农告诉记者,姜市不景气,姜农盼着快点出手,不少姜农已经开始亏本出售了。有企业能主动联系姜农购姜,大家都担心排不上队。

记者在现场了解到,由于大姜价格低,市场不景气,今年收购新姜的批发商也随之减少,不少新姜面临出售难。上午10点多,潍坊“胜鸽”电动车刘东亮总经理在现场为姜农们称重。姜农张世光看到电子称上显示的公

斤数后,第一时间打电话给家人。“高兴,也心疼”,张世光说,他对企业每斤5毛的收购的价格比较满意,但白忙活一年,相当于没赚钱。虽然企业愿意高价购买,但对姜农而言,有点良心不安。毕竟,企业是在做好事,帮他们忙。他希望能有更多的企业帮助姜农“消化”田地里的新姜,也盼着市场需求增多,姜农们的新姜能够有好的销路。张世光说,井窑里的老姜已经开始腐烂了,何时卖出去,还是个未知数。

# “村里就几家姜农找到买家了”

安丘官庄镇西小泉村的姜农孙彦江一脸的愁容,他用拖拉机拉了一车大姜到收购点排上队后,又用电动三轮车拉了一车。在大姜价格大涨大落的背后,有的姜农笑了,有的哭了。但是连续两年的亏本把孙彦江压得喘不上气,尽管如此,说到明年的行情,他还是一脸坚决的表示,继续种姜!

大姜的电动三轮车继续排队。到了现场,姜农们一起讨论着今年的行情,孙彦江却始终不说话。

在接受记者采访时,他说,别的姜农今年赔了,但是去年赚了不少。他不一样,连续两年亏本,压得他喘不上气。去年,孙彦江种植的大姜遭遇了病虫害,几亩大姜所剩无几。今年,他种植了一亩多的大姜,本以为可以将去年损失的赚回来,但没想到遇到今年大姜市场低迷。

仅价格低,收购大姜的也少。村里就几户姜农找到买家了,新姜售价3毛,老姜2毛,全都亏着。听说有企业愿意来收购大姜奉献爱心,他立马装了两车大姜出售。“这样的价格对我们的来说,已经足够了”,孙彦江说,地里还有不少大姜,目前还在面临着出售难。但是说到明年的行情,他还是一脸坚决的表示,继续种姜!希望政府部门对价格进行合理的调配。

孙彦江用拖拉机将一车大姜拉到收购点,整了整车上的大姜苗,马上赶回去,不一会,他又推着一辆装满

孙彦江告诉记者,今年的大姜不

本报记者 马媛媛

## 创享 新未来

Design New Future  
奥迪特许经营商潍坊瑞德汽车销售服务有限公司开业盛典  
Grand Opening Ceremony DF Weifang Ruide New Standard Audi Terminal

这是一个全新时代的到来  
这是一个全新理念的开端  
尊享奥迪的精品车型与尊贵服务  
敬请莅临指导  
一汽大众奥迪特许经营商  
潍坊瑞德汽车销售服务有限公司  
即将于2011年10月26日盛大开业  
地址:潍坊市潍城区北平路  
销售热线:0536-6113000 服务热线:0536-616222



一汽-大众