



收姜的过程中,出现一个感人的插曲。当姜农们得知本次收姜是用来免费送给户外工作者时,他们竟拒绝每斤六毛钱的“高价”,主动将收购价降到每斤五毛。

# “五毛就行,能够本了”

## 得知企业购姜献爱心,姜农主动降价

听说安丘姜农因姜价暴跌陷入困境,潍坊“胜鸽”电动车公司主动联系本报希望能助姜农一臂之力。20日,记者跟随“胜鸽”电动车公司的收姜车前往安丘购姜,“胜鸽”电动车原计划以六毛钱一斤的价格收购,然而,当得知大姜将免费送给户外工作者,姜农们主动将价格降低到五毛钱,场面令人感动。

由于潍坊“胜鸽”电动车公司提前一天就做好了准备工作,20日一大早,安丘凌河镇儒家村的几位村民就把准备收购的大姜装好,放在电动三轮车的后斗里,等待“胜鸽”电动车公司到来。见到记者,姜农张世光摇着头说,出门都不好意思说自己是种姜的,今年真的是赔大了!张世光年年种姜,但头一次遇到这样的低价。

张世光家里种了三亩姜,目前已经卖出去一亩多了,售价三毛五。他说,村里95%以上的村民都种了大姜,去年大姜行情好,他一年就赚了两万多,还在井窖存了8000多斤。但今年大姜市场低迷,价格叫不上去,收购的也少,除去人工费,他每亩损失在2000元左右。

19日下午,张世光听人说有一家企业要来镇上收姜,而且价格要比目前的

收购价高一倍,差不多能卖到六毛钱左右,听到这个消息,张世光挺高兴,并立刻报了名。本以为企业是为了囤姜才到村里收购的,可20日上午他到现场才知道,“胜鸽”电动车购姜是要送给户外工作者。对于企业提出的高于目前收购价格的1倍购姜,张世光没有同意。最终,收购价格定为5毛钱。“人家是来帮忙的,我们怎么好意思要高价”。

“五毛钱收,我们就够本了”,张世光说,这个价格是他和姜农们商量着决定的,大姜刚从地里刨出来直接收购,没有人工费和运输费,5毛的收购价虽然赚不到钱,但也不舍本,能与投入的费用保持平衡。

而同样是凌河镇儒家村的张德孝却一直高兴不起来。他向记者介绍说,种姜的农田三四年就得熏一次,熏一亩5000元,他今年刚花了近万元熏了地,结果没想到大姜市场不景气。但是对于企业5毛钱的收购价,张德孝却不想再提价了,“人家这是奉献爱心,不能坑了人家”,张德孝苦笑了一下说,他就当和“胜鸽”电动车公司一起向户外工作者奉献爱心了。

本报记者 马媛媛



姜农说,售价五毛一斤,已经很满足了。



姜农告诉记者,去年4000斤大姜卖了8000多元,今年,只能卖1000多元,能出手就不错了。



在凌河镇慈埠村,姜农们早早排起长队等待售姜。



安丘官庄镇,姜农得知企业购姜,推来满满一车。

### 大姜批发商: 企业参与帮扶, 我们也很支持

安丘凌河镇的王吉胜从事多年大姜批发生意,20日,他依然像往常一样辗转于各个种姜大户之间,但是,与往年相比,他奔走的脚步变得沉重了。

20日上午,王吉胜与联系好的卖家进行大姜交易。得知有企业购姜帮助姜农,他显得格外开心。他告诉记者,去年,他共收购了100万斤大姜,收购价为每斤两元。预计今年能收购去年的一半就不错了。不是收不到,是不敢收。去年还有几十万斤在井窖没卖出去,按照去年一斤2元的收购价,他损失了近百万。

王吉胜告诉记者,去年的新姜收购价为1.8元到2元,今年只有三四毛钱,姜农们亏了,搞批发生意的也亏了。相比姜农几万元的损失,批发商的损失都在百万以上。

“企业参与帮扶,我们也很支持”,作为大姜批发商,王吉胜对企业购姜的做法表示赞扬。他说,他对姜农的遭遇也很同情,但受到市场需求的限制,他对购姜的价格和数量也无能为力。姜农们焦急地向他打探大姜的价格走势,着急出售的姜农急需需要帮扶,希望能有更多企业参与到帮扶行动中,与姜农共渡难关。

本报记者 马媛媛