

征战商界多个领域 24岁小伙掘金千万

一元利润中发现商机，毕业三年成为千万富翁

文/片 本报记者 潘旭业



当众多大学生还在为毕业的出路着急的时候，一个来自菏泽农村、就读于一所专科院校的学生就赚取了百万资金；几年后，当众多变成职场新人的学生还在奔波的时候，24岁的小伙子耿继星已经自主创业成为了身价几千万元的富翁，旗下拥有涉及工贸、商贸、文体、婚庆、投资等领域的数家公司。他究竟是如何从一个一文不名的农村小伙在短短几年之内发展起来的？10月17日，记者找到了耿继星，探访他的创业历程。



农家子弟： 一年半完成三年学业

10月17日，记者来到青岛开发区汽车人家洗车行找到耿继星时，他正穿着工作服和工人们一起洗车，如果不是亲眼所见，记者也不敢相信，眼前这个胖乎乎、穿着工作服干活的24岁小伙竟然是个千万富翁。

耿继星的创业与他贫寒的家庭息息相关。耿继星出生在一个农村家庭，兄弟三人，他是老大，下面还有两个弟弟。2005年9月，18岁的耿继星从菏泽来到青岛商务管理学院求

学。由于家庭经济压力较大，当时的耿继星每个学期只有1200元钱的生活费，平均起来每月不到300元钱。“我比较喜欢读书，这1200元的生活费有一半都买书了。”谈起刚进大学时的情景，耿继星说。

到2006年底，耿继星用了一年半的时间就自学完了整个大学期间所有的课程，拿到了报关证、国际货运代理证、物流证、英语六级证书、计算机中级操作员

证等与本专业相关的所有证书，这在大专院校中是非常罕见的。

但好成绩并不能掩盖生活上的窘迫。2006年9月，耿继星的二弟上了大学，三弟上了高中，家中的经济压力一下子变得大了起来，甚至连他一个学期1200元的生活费也常常东拼西凑。“作为家中的长子，我知道自己的担子有多重。我自己可以吃得差点，穿得差点，但一大家子人得好好生活。”耿继星说。



记者到来时，耿继星正在和员工们一起洗车。

初出茅庐： 大二学生赚出奥迪轿车

生活上的窘迫让耿继星渐渐意识到，仅仅学习好是没有用的。2007年初，耿继星开始从书堆中抬起头来寻找商机，想办法解决自己的生活费问题。他瞄准的是当时仍在实行的每次充值收费一元的手机话费充值。

“大学生充话费都有一个特点，每次都只充10元或者20元，但他们充费的频率很高，差不多一周一次。这样看来，只要充费的人数和次数达到一定数量，利润还是非常可观

的。”耿继星说。“成立一个高校联合会！”耿继星想把整个青岛开发区的大学都联合起来，所有学生的资源和充值机构都整合到自己手里，再通过网络分割，建立一个完善的营销系统！耿继星迅速规划出他的“高校联合会”蓝图，马不停蹄地开始奔赴各个高校找学生会负责人寻求合作。

想得容易，做起来难。那时候的耿继星只是个来自异地农村、连普通话都说不好的小伙，他的建议

几乎没人采纳。一次不行就两次，凭着不服输的精神，耿继星跑开了多家高校的门。此后的三个月里，他的手机充值卡营销网络建立成功。在不到一年的时间里，手机充值1元服务费利润迅速汇总，第一桶金足足有200多万元。他又利用高校联合会做起了电脑维修、电子产品配件销售和大桶水的生意，而此时的他也成了校园里的传奇人物。大二时，这个农村娃就拥有了一部气派的奥迪A6轿车代步。

■2007年，20岁的耿继星为生活所迫，开始从书本中抬头寻找商机，初衷不过是赚取生活费，分担家庭负担。

■2011年，24岁的耿继星把触角延伸到建筑业、投资、汽车美容等多个行业，身价几千万，当初那个每月生活费不足300元的农村娃成了笑傲商场的赢家。

重心转换： 千万资金投入 投资市场

从2010年开始，国家加大了对房地产行业的调控力度，商业嗅觉敏锐的耿继星又将目光瞄向了青岛开发区的资本市场。“开发区是青岛的商业新兴地带，几乎每天都有中小企业成立，投资和发展的潜力非常大。”耿继星说。

2010年初，注册资金1000万元的鑫毅豪投资有限公司挂牌营业，老板就是当时年仅23岁的耿继星。那时候，距离他大学毕业仅仅过了半年的时间。“一开始就有人劝我，这行水很深，你还太年轻。”耿继星告诉记者，凭着那股不服输的劲儿，他一直坚持着。与一般民间投资机构不同的是，耿继星的投资公司没有向银行借过一笔款，全部使用公司的现金。从2010到现在，耿继星的投资客户发展到数百家，迅速在青岛开发区的民间投资领域打响了品牌。

今年8月份，耿继星又投资汽车美容，做起汽车生意。目前他的生意已经延伸到建筑业、投资、汽车美容等多个行业，身价几千万。

“你这么年轻就有了如此成就，你认为最重要的是什么？”在采访结束时，记者问道。耿继星的回答很简单：一定要用心做事——只要把心思放在工作上面，工作就能做好。

抓住商机： 一年狂赚千万资产

好景不长，2008年，话费空中充值收取手续费的业务被取消，在支付了营销链中各个环节的费用之后，耿继星的账户里只剩下不到40万元，他也面临毕业，想要从事新的行业。

2008年正是房地产行业最为火热的一年，只要和房地产行业沾边的生意都很好做。大学毕业后，耿继星找了7个朋友

成立了青岛鲁新丰工贸有限公司，配送五金建材。到了2009年年底，这个营业一年多的公司已经盈利700多万元，耿继星又站在了一个新的平台上。手里有了资金，耿继星又成立了青岛天亿龙商贸有限公司，专门做进口葡萄酒生意并获得成功。

眼看着五金、酒水贸易都红红火火，耿继星的胃口也在逐渐变大。2009

年10月，他又投资了数百万元，购买了包括奔驰S600、沃尔沃S80、克莱斯勒300C在内的16辆豪华汽车，开拓婚庆、租车市场。紧接着，耿继星瞄准了青岛开发区日资韩资企业多的特点，以500万元资金注册了一家物流公司，专为日资韩资企业配送文体办公用品。此时，耿继星的身价已经在千万元以上。

京都专业补发



补发前



补发后

京都补发引进国际先进技术，采用100%真人发，帮您恢复脱发前的形象！
适合：男女全秃、片秃、稀少、白发、短发变长发、后毛及局部疤痕的需求.....

您的完美
是我们和亲朋好友的心愿！
热线电话：

0532-85012255

0532-85012873

www.jingdubufa.com

Q Q: 907738213

地址：青岛市山东路52号恒源大厦11层1118室（市图书馆斜对面）

专治灰指甲

专治各种顽固性：灰指甲、手足癣、手脚干裂、甲沟炎、（皮炎、湿疹）

地址：团岛店贵州路3号益瑞堂大药房

13583278478 台东店

华芝金皇大药房（市伤医院斜对面）13583253190

患者无需开口
病情就在指下

中医辨证根治：
褐斑、痔疮、肥胖、脱发、口臭、鼻炎、便秘、感冒、高血压、颈椎病、脂肪肝、失眠多梦、妇科疾病、不孕不育、前列腺疾病、亚健康状态、慢性胃肠疾病等。

试服三付

免费中医查体

坐诊：每周一、四至全市

北区招远路30号，二、五

上午广盛路57号，六、日

湖坊，其他时间在四方区

宣阳路11号。

电话：13789865636

6元投入 几十万人关注

中缝广告订版热线
86968288
13210867447
QQ:2430296757

友情提示
请交款前务必核对有效单据
及证件，防止空收广告不付
为承担相关法律责任！