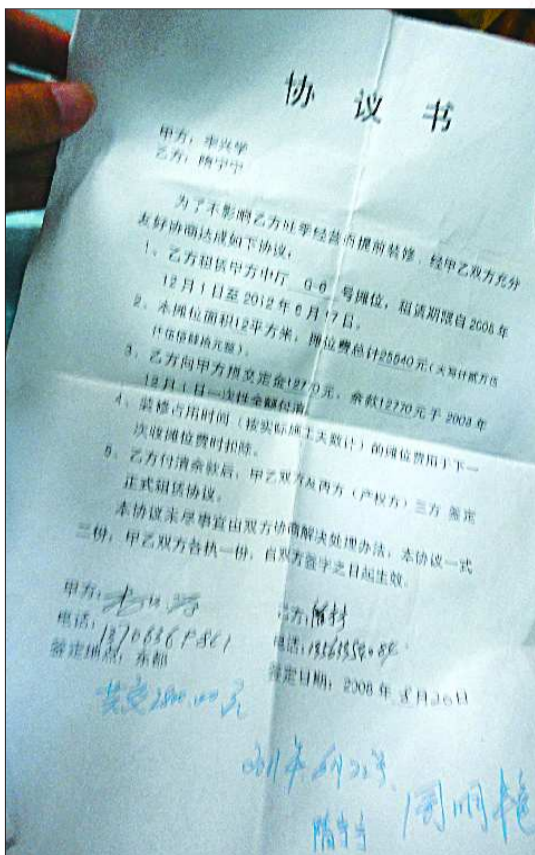


# 抨击无良黑手

## 转手商铺套百万租金玩消失

《转手商铺套百万租金玩消失》这个线索是从网上得来的,当时感觉可能采访起来会比较艰难,于是抱着试试看的态度来到了西城东都小商品城。刚开始采取了暗访的形式,但是发现摊主们都十分愿意说,于是就公开采访,商户们争抢着诉说自己的无奈,还推选出了几个损失较大的商户来作代表,一位老商户提供了一份整个小商品城受损商户的名单和金额。然后我们一鼓作

气,又来到了五一商贸集团,这是小商品城的开发部门,负责东都小商品城管理的燕经理给我们做出了解释,为何转租出去,又为何要再收一次租金。双方说法都有了,但是我们却不知如何判断了。最终咨询了律师的意见,写在了稿子里,希望给商户们一些帮助。这个新闻线索,很难自己跑到我们手中,这就需要多多利用网络的力量,广布耳目,眼观六路耳听八方。(本报记者 张倩)



▲一位女摊主向记者展示五一集团下发的交费通知。本报记者 张倩 摄



牵手东营



# 以心相交 成其久远

- 1.品牌名称:建行私人银行
- 2.基本理念:以心相交,成其久远
- 3.理念释义:“以利相交,利尽则散;以势相交,势去则倾;以权相交,权失则弃。唯以心相交,方能成其久远”。建行私人银行愿与广大客户、广大合作伙伴,赤诚相待,以心相交,共创美好未来!

### 私人银行目标客户

在建设银行的个人金融资产达到500万(含)元以上以及个人可投资资产在600万元(含)以上等需要建行私人银行专业服务的潜在个人客户。可享受尊贵、私密、专业、稳健、便捷,与客户建立全方位、全生命周期的长久信任紧密合作关系。秉承“以心相交,成其久远”的服务理念,集合建行最优秀的人员和产品,建行私人银行依托建设银行强大的母体,以建行覆盖海内外海外的集团资源,为客户提供专业

化、个性化、高品质、深层次的全方位私人财富管理。是指通过开放式的财富管理产品平台,全面了解掌握客户需求,并快速响应,为客户提供全流程、全生命周期的财富规划、资产管理、金融顾问咨询等服务。一是为客户提供财富规划,包括投资规划、资产配置建议,协助客户进行资产组合管理;二是接受客户委托,为客户提供全委托资产管理和投资组合管理的私人财富管理管家服务;三是提供私人银行客户专属理财产品,包括定制化理财产品、流动性投资产品、固定

收益、专户理财、阳光私募、信托、股权投资、艺术品投资、房地产基金等;四是根据客户需求提供退休、养老、慈善、保险规划等金融顾问咨询服务。

### 综合金融产品服务

是指经过创新型研发、组合型整合、差异化调整等方式进行产品服务升级,面向私人银行目标客户提供的涵盖资产、负债、中间业务范畴的全方位综合金融产品服务。一是专门面向私人银行目标客户群设计提供的创新产品服务,包括私人银行卡、高端客户

定期储蓄存款产品、家庭现金管理工具、综合财富管理报告、金融消费服务社区、私人银行专属保险产品等。二是基于现有银行产品基础,通过产品组合和规则调整形成的差异化产品服务,包括差别化个人贷款、信用卡、实物金、支票业务以及目标客户价格优惠规则等。三是面向高端客户提供的区别于传统的私人银行交易模式,包括代理交易、财富交易等远程交易模式。

### 专享增值服务

为客户提供与财富管理相

关的一系列法律、财产继承、税务筹划等专业顾问服务,高品质的机场贵宾、健康关爱、子女教育、心智教育、高尔夫俱乐部、便捷出境、国际救援等服务,以及艺术品鉴赏收藏、私人飞机等顶级消费领域服务。

### 其它金融服务

协同行内部门为客户企业提供公司金融、投行、中小企业等产品服务;了解掌握客户离岸金融服务需求,按照行内海外机构业务联动相关规定提供联动服务。

