

财富春秋

菏泽荣耀

微笑服务 赢得赞誉

中国银行菏泽分行营业部柜员张敏



一个清脆而柔美的声音传来：“您好！请问您办理什么业务？”寻声望去，柜台里面有一个笑容如三月阳光般灿烂的女孩，这就是张敏。

在服务工作中，她不断提高业务技能和服务礼仪水平，以最美丽的微笑，最饱满的精神状态迎接每一位客户。面对客户的需求我总是耐心讲解，“您好，这是我们最新的服务介绍，请您了解一下”，“您已经达到我行贵宾标准，这是我行贵宾体验卡，下次您可以拿着这张卡找我们理财经理免费体验一次贵宾服务”，“这是我的名字和电话，下次办业务您可以预约，我会提前准备好，以节省您的时间”，“您可以开通网上银行和手机银行服务，既方便有快捷”……她用自己甜甜的微笑和客户交流，她用自己甜甜的微笑为客户答疑解惑，赢得了客户的赞誉。

的确，微笑具有一种穿透人们心灵的力量，它能够消除所有的猜忌和误会，能化解所有的哀怨和愁苦。有人问她：“面对终日繁琐的工作，你有没有厌倦？”她觉得与人沟通是一件很快乐的事，并不会觉得厌倦！

她在业务方面精益求精，在专业技能方面努力提高。目前她是该行四星级柜员、业务尖子和技能标兵。面对荣誉，她说：“我热爱中国银行，热爱我的工作岗位，想做得更好！”



您的满意 是我永恒的追求

中国银行菏泽市南支行五星级柜员白艳丽

古人云：十年磨一剑。10年来，白艳丽以实现“顾客满意度最高”为目标，以专业化、标准化、人性化、差异化服务为手段，以“微笑服务、细节服务、客户满意”作为服务理念，努力提升自身服务水平，赢得了客户的一致好评，成为中国银行菏泽市支行一颗璀璨的服务明星。

她通过修炼和培养，让微笑成为一种工作习惯。在柜台服务工作中，她始终保持微笑，客户满意是她永恒的追求！有些时候，客户因为受规章制度的限制无法如愿办理业务而恼火，但在她微笑和耐心解释下，客户总能满意而归。

在柜台服务工作中，她认真关注服务细节，细致掌握自己所接待每一位客户的信息，熟记客户的体貌特征，

加深对客户的认识，通过亲切的称谓、温馨的语言缩短同客户的距离，使客户对中国银行真正产生信赖。以此为基础，她逐步掌握客户的性格爱好，在服务中掌握主动。她从细节着手体现服务的独特之处，小到一声问候、一个手势、一种举止都尽量规范。加强对客户的关注，满足客户的潜在需要。对于办理取款业务的一些客户，她总是细心地提醒他们，注意安全，并协助其用报纸、塑料袋等适当包装，派保安护送，让他们有安全感，重视感。

服务无止境。十年，做一件事容易，做着同样一件事，则需要勇气、耐心、毅力。“您的满意是我永恒的追求”！一切为了客户满意，为了这一目标，她仍然在不断的求索、前进……



让青春在平凡的岗位上闪光

中国银行成武支行营业部柜员曹静

自2003年人行开始，曹静就下定决心，要干一行，爱一行，精一行，为成为一名合格的综合柜员，她充分利用业余时间学习业务，苦练业务技能。一分付出，一分收获，勤学苦练不但使她很快胜任工作，而且还成为全行的业务尖子。

她业务过硬，在一线服务柜台，得到了客户的一致好评。储蓄是银行工作的“窗口”，服务态度和服务质量的优劣直接影响到银行的声誉。有一次，一名客户把一个大塑料袋扔到柜台上说：“给开个活折”。打开塑料袋，全是零钱10元、5元、1元的……她以最快的速度办完后，不到十分钟，这位客户又拿着存折回来，对她说：“你把钱给我取出来吧，我用！”她微笑着说：“请稍等，马上给您取。”

当她把一叠整齐的新钱递到客户手里的时候，客户点了点头，又把钱递进来说：“你再给我换成零钱



心为客户 情系中行

中国银行菏泽市中支行综合柜员马丽英

2000年人行，马丽英以热情接待、贴心服务，耐心细致，能够急为客户所急，想为客户所想，积极主动为客户排忧解难，赢得客户的信任。她先后被评为三星级柜员、储蓄存款标兵，并于2008年获得理财规划师资格。

在当前竞争日趋激烈的形势下，我努力掌握熟练的业务技能，提高自身业务素质，把一腔热情和充沛的精力都倾注在综合柜员岗位上。柜台是银行的窗口，接待的客户多种多样。在工作中，她坚持以微笑面对所有的客户，想客户之所想，急客户之所急。今年10月的一天上午，即将下班，当她准备封库离柜的时候，有客户带来

近二百万现金，看到客户非常着急，热情迎上去，将现金接过来，认真为客户清点，并且还不时地安慰客户，让他们不要着急，一小时后，清点完客户的所有现金，客户露出了欣慰的笑容，非常感激，坚持要请我吃饭，被她婉言谢绝。

参加工作十多年来，她始终坚持以“道虽通不行不至，事虽小不为不成”的人生信条，在本职岗位上兢兢业业、任劳任怨、一丝不苟，凭着扎实的基本功，热情、快捷、高效的优质服务，赢得了广大客户好评。