

团购、试驾、零利率、送大礼……

## 车商发力抢占岁末商机

文/片 本报记者 李玉涛

“2011年只剩不到两个月，距农历新年也不足三个月。如何实现年初制定的销售目标或许让众多销售经理现在感觉‘鸭梨山大’。一年一度的岁末冲量大战也打响。记者采访发现，团购、送礼、零利息……经销商各自出招，推出了一些列的优惠措施和促销活动来招人眼球，力求在岁末画上一个完美的句号。”



9日，日照奎山一汽4S店将车型直接摆放在了店外的路旁，吸引顾客。

北京现代山东路顺新店陈经理告诉记者，一年当中，除了“金九银十”的传统销售旺季，年底也是车市行情较好的时节。

“一些现在并不急着买车的客户可能会推迟到年底，到时候买辆车回家过年是很多人的选择。”陈经理说。

为了抢占年底市场，北京现代山东路顺新店也推出了多种优惠措施。其中，购买瑞纳送铝合金轮毂，购买IX35送全车装饰，包括导航、数字电视、倒车影像等，名驭和途胜车型也推出了真皮导航版。

日照泰华汽车销售服务有限公司主打金融优惠牌。该店曾经理说，他们将重磅推出全车系“换享驾驭”优惠活动。消费者可享受“购车0利率”的优惠政策，实现“驾车零担忧”。

购买长安福特任意车型(福特嘉年华1.3L车型除外)，均可享受0利率优惠政策。其中，购买福特嘉年华1.5L车型可享“3年0利率”，这一优惠方案可使消费者贷款日付金额低至50元。而购买其他车系也可以享受“2年0利率”的优惠。

无独有偶，广汽丰田凌瑞奎山店也主打金融优惠牌。该店宋经理说，购买凯美瑞可享受两年零利率。

她还介绍，购买汉兰达，可享受一年零利率，最低首付75000元，月供最低3500元；购买逸致送6000元大礼包。

编辑：李玉涛 张景伟 组版：张鸿

### ◎活动牌

#### 团购、试驾活动扎堆

日照泰华汽车销售服务有限公司曾经理这几天一直在为周末的团购活动忙碌着。“周末我们将举办一个团购活动，这几天忙得焦头烂额。”曾经理说，本周六上午，如果3人团购可享受优惠3000元优惠，5人团购可享受10000元优惠，10人团购可享受30000元优惠。

团购活动一直是汽车经销商惯用的促销方式。记者从日照福士销售服务店了解到，他们也将举办大型团购活动。现场将赠送超值油卡、专属导航、精品装

具等，幸运顾客还可赢取最高50000元现金大奖。

曾经理说，第四季度他们的销售任务是285台。下一步还计划举办试驾会，邀请其他品牌车型一同参与。

### ◎服务牌

#### 关注冬季汽车保养

与一些经销商不同的是，近期广汽丰田凌瑞奎山店主打售后服务牌。该店售后服务部

刘经理说，目前他们正在进行的一项活动是“迎冬送温暖”活动，可免费为顾客检查电瓶、防冻液等。

刘经理说，立冬之后，汽车的换季检查很重要。冬季防冻液的沸点会降低，电瓶低温环境下蓄电池容量比常温时的容量低得多。

据了解，该店还将推出“冬季服务月”活动。刘经理说，他们可以免费提供冬季汽车保养检查服务。

如今，二手车置换服务也是很多经销商常用的促销方式。广汽丰田凌瑞奎山店市场部宋经理说，本周末他们将举办大型二手车置换活动，可免费进行二手车评估。“我们有专业的评估师，他们都有相关的资格证，置换价格绝对高于二手车的市场价。”宋经理说。

### ◎优惠牌

#### 送礼、零利率唱主角



一汽-大众汽车有限公司 www.faw-vw.com 客户关怀热线：4008-171-888



### 全新迈腾 NEW MAGOTAN

智享人生成就，试驾尊享“油”礼，即日起即可在一汽-大众当地经销商试驾全新迈腾，即可获赠百元油卡，并有机会赢取PAD2大礼。数量有限，不送即止。活动详情请咨询一汽-大众当地经销商。



日照市众达汽车销售服务有限公司

地址：日照海曲东路63号 销售热线：0633-807969 8356769 www.rztd.com.cn 预约维修服务热线：0633-8782481 24小时救援服务热线：0633-8782482