

以“高配置、高安全、大空间” 闯关中级车市 和悦A30未上市,先火爆

8月9日,江淮和悦A30批量下线并启动预售,近日,和悦A30宣布预定已破2000辆。作为一款还未步入市场的新车,在短短时间内受到众多消费者的青睐,唯两点原因,一是产品品质好,二是售后诚意高。

产品层面,和悦A30是江淮乘用车第二代平台的重点车型,出自有“世界工厂”之称的江淮第三工厂,优秀的产品线赋予了和悦A30优良的产品品质。安全方面,和悦A30车身采用高强度碰撞设计,同时还搭载博世全球最新9.0版ABS+EBD优化行车制动系统,优化铝合金方向盘管柱,配备6安全气囊、预紧式安全带、TPMS胎压监测、防炫目后视镜灯等越级安全配置,打造

出C-NCAP五星高安全性,为驾乘人员提供了全方位的安全保护。

另外,和悦A30还有着极具吸引力的低使用成本。0.3超低风阻系数,轻量化车身设计,低风阻低滚阻的汽车机械设计,采用高燃烧效率及高传动效率的汽车传动体系,从而带来百公里5.9升超低综合油耗。

值得一提的是,和悦A30对于目标人群的把握也非常精准,锁定青春酷尚一族。这个族群是新生代里最阳光、最富于个性的族群。和悦A30以出众的造型,丰富的科技配置、全方位的安全保障以及节能环保的使用体验,必将成为青春酷尚族购车的最佳选择。

和悦A30在下线仪式上公布了“爱上我的爱,一生520”预售酬宾作业计划,突破性地为前5000名用户提供了5年20万公里的超长免费保养服务。在“无外资红利,无超高品牌溢价”背景下,和悦A30能够通过阳光体系,实现使用周期内400余个常用配件比市场同类价格低40%、大幅降低消费者的维保成本。

除了优秀的产品力外,“和悦”品牌强大的口碑积淀也是和悦A30预售火爆的保证。从2009年和悦三厢上市开始,凭借着“A+价值典范”的实力,和悦三厢为“和悦”品牌在中级车市场的发展打开了局面。在此基础上,和悦A30的加入,推动了“和悦”品牌旗下产品布局的合理



化。下线后,和悦A30与和悦三厢、新和悦RS等车型形成更有序的组合,助力“和悦”品牌更精准开拓中级车市场。(晓同)

您的健康 我来关注

2013郑州日产(山东)车主免费体检活动火热报名中

您的健康,我来关注,2013郑州日产(山东)车主免费体检活动将于9月17日举办,即日起,郑州日产车主可免费报名加入郑州日产车主俱乐部,享受郑州日产给您带来的贴心增值服务。

您可以通过进店或电话的形式报名加入郑州日产车主俱乐部,入会即可获得精美礼品,并且有机会获得价值千元的慈铭郑州日产钻石体检套餐以及爱车的专属体检。凡自2013年7月1日至9月30日期间,购买郑州日产任意车型(包含帅客、NV200、帕拉丁、奥丁、D22、锐骐、凯普斯达、御轩),均有机会获得价值千元的慈铭郑州日产钻石体检套餐及爱车的专属体检。

获得免费体检的幸运用户将于9月17日由郑州日产济南本地

经销商组织集体前往山东慈铭健康体检中心(奥体中心分院)参与郑州日产车主免费体检活动。名额有限,先到先得,犹豫什么?快来报名参加吧!

郑州日产本着“相信、相伴、相成就”的企业理念,不仅对车辆服务有很好的保障,更加关心车主的生活与健康。为了给客户提供更高质量、更优良的服务,郑州日产汽车有限公司于2005年在全国建立了以郑州日产车主俱乐部为载体的客户服务网络。郑州日产车主俱乐部是在连续三年参加世界顶级越野赛事完赛并创下中国记录而享誉世界的原“帕拉丁俱乐部”的基础上建立,在郑州日产汽车有限公司的鼎力支持下,为其全系用户提供特色增值服务

的一家全方位服务型汽车文化俱乐部,也是郑州日产在赛事营销、增值服务、品牌建设等业务上的战略合作机构。郑州日产车主俱乐部的服务理念是“您时尚的生活方式,是我们荣耀的象征”!俱乐部一切活动的开展都以客户的满意为宗旨和原则。

此次人车共检活动的开展就是郑州日产服务和回报客户的具体体现,充分表明郑州日产对汽车技术精益求精的不断研发延伸到了对车主本身的关注,关注车主的日常生活,身体健康,精神面貌,从而建立起与众不同的企业品牌文化。在郑州日产品牌建设的同时,能让消费者更多的去关注郑州日产汽车品牌文化,享受郑州日产给您带来的售后增值服务。



欢迎您加入郑州日产车主俱乐部!感受与众不同的精神世界! 报名垂询电话: 山东日产金龙汽车销售服务有限公司 垂询电话:0531-87527756

地址:济南市经十西路239号 山东润华天旭汽车销售服务有限公司 垂询电话:0531-88828777 地址:山东省济南市工业南路世纪大道西首润华东部汽车园区

全新战略进军城市SUV市场

东风风行发布景逸X5

因为种种原因错过了车展?车展时看花了眼没下定决心现在后悔了?不要紧,你可以错过车展,但不能再错过本周六(9月14日)济南鑫泉风行汽车全系团购会!还是车展的价格,还是车展的优惠,所有客户凭邀约电话进店即可获得精美礼品一份!详询68815111

本届车展东风风行在国际会展中心发布了一款全新SUV——景逸X5。

景逸X5定位为“加大号城市SUV”,售价7.99万—10.59万元,首次实现了高性能和高舒适的统一,开创了“动静皆舒适”的全新驾乘体验,在通过性、安全性等六大方面拥有超越同级的“加大号”优势,多项性能还达到了专业级SUV标准,从而开启了10万元级别城市SUV的新一代。

同时亮相东风风行展台的还有上市不久的2014款景逸家轿新品以及当前MPV市场的销量冠军车型菱智,包括了2013款菱智M3、菱智V3等

热销车型。

景逸X5,开启10万元级别SUV“舒适”新一代

随着消费者需求的不断增长,尤其是80后年轻消费群的崛起,消费者对SUV产品提出了新的需求。他们希望SUV不仅拥有强大的性能,足以实现对全时、全路况的自由生活的用车支持;同时,他们还希望SUV能有轿车一般的舒适享受,让出行更加自在,让自由生活更加舒适。

景逸X5在这一背景下应运而生,它从满足消费者的新需求出发,在10万元级别SUV中首次实现了高性能与高舒适的统一。一方面,为满足消费者对高性能的需求,景逸X5在动力、通过性、安全性等方面都拥有超越同级车型的“加大号”优势,多项性能达到专业级SUV标准;另一方面,景逸X5为满足消费者对高舒适的需求,以超大空间、高端人性化配置为驾乘者打造了

全方位的驾乘舒适享受。高性能与高舒适的完美统一,使景逸X5拥有了“动静皆舒适”的全新体验,全面满足了年轻消费者对SUV的新需求,为他们追求更自由的城市生活提供了有力支撑。

作为国内首款“加大号城市SUV”,景逸X5起售价不足10万元,却首次实现了高性能与高舒适的统一,拥有“动静皆舒适”的驾乘感受,在通过性、安全性等六大方面拥有超越同级的“加大号”优势,成为当前10万元级SUV市场中的超值之选,开启了10万元SUV的“舒适”新一代。

济南鑫泉4S店(匡山店): 0531-68815111
地址:西外环匡山汽车大世界东区2号风行展厅
商河直营店: 84802228
长清直营店: 87212177
平阴直营店: 87872399



东风标致

“开启301之路”活动起航



近日,东风标致“开启301之路”活动在成都“东郊记忆”举办,作为标致全新命名体系下,首款以“1”为尾数命名的全新车型,301正式拉开了在中国续写传奇的大幕。此次“301之路”海外段将跨越5个国家6个城市,包括:301老爷车的诞生地,也是标致品牌法国的发源地——索肖,标致欧洲设计中心所在地——巴黎,PSA标致雪铁龙集团最大的海外工厂——西班牙的维哥,301全球首发地土耳其的伊斯坦布尔以及俄罗斯的莫斯科等。沿着这条不寻常的“301之路”,我们将细细品味这款“全球车”的不凡魅力。东风标致总经理吕海涛表示:“301之路”的启动不仅给新车型提供了对外展示的机会,同时消费者也可以借此对301的全球品质、致雅设计、先锋配置三大优势进行深入的了解。”(本记)

全运盛惠 畅享金杯

山东京华汽车销售服务有限公司 (招聘:销售主管、销售顾问)

销售热线:0531-88733333 13376407222 地址:济南市二环西路匡山汽车大世界东区25号

山东京华工业南路直营店 地址:济南市工业南路奥体西路路口东南角

4万9千8起 金杯海狮开回家!

山东京华汽车销售服务有限公司 (招聘:销售主管、销售顾问)

销售热线:0531-88733333 13376407222 地址:济南市二环西路匡山汽车大世界东区25号

山东京华工业南路直营店 地址:济南市工业南路奥体西路路口东南角

北斗星 X5 多功能跨界轿车

山东京华工业南路直营店 地址:济南市工业南路奥体西路路口东南角

销售热线:0531-88669888 地址:历下区工业南路83号

销售热线:0531-85979708 地址:槐荫区匡山汽车大世界东区9号

24小时救援热线:0531-88857103