

山推4S专营店完成全国布点

上半年实现销售收入近70亿元,达到去年全年水平

本报济宁8月23日讯(记者 马辉) “目前,山推31家代理公司里有28家成为了山推字号的4S专营店,已经完成了在全国的布点。”山推工程机械股份有限公司代总经理王飞告诉记者。据了解,山推在这种营销模式的推动下,今年上半年销售迅猛,实现销售收入近70亿元,达到了去年的全年水平。

王飞介绍,山推在销售

渠道建设经过十几年的发展,销售渠道经历了直销、多家代理、独家代理、4S专营店等模式的转变。直销模式省去了代理环节,使得产品拥有价格优势,但是也同样要耗费大量的人力、物力、财力,战线拉得过长,不利于市场的扩张。经过一段时间的摸索,他们又开始采取代理的形式进行销售,但随着销量的增加,各代理公司的市

场区域由原来的互不干涉转变为相互渗透甚至你争我夺,最终形成了恶性竞争,损害了厂家和消费者的利益。

“在各个城市,很多汽车品牌的4S店随处可见,顾客到店选车,各种型号的汽车一目了然,而且售后服务也更加有保障。”王飞对记者说,这给了他们很大的启发,因为山推随着多年的发展,已有道路机械、混凝土机械、

推土机、挖掘机、各种零配件等多种产品,产品体系较为齐备。于是,山推也开始在全国各省设4S专营店,从2004年在江苏设立第一家山推4S专营店,到目前,全国已设有28家山推4S专营店,并且这些4S专营店下边还设有多个销售网点,这标志着山推已完成了在全国市场的布点。

山推工程机械股份有限公司国内营销事业部销售管

理部部长石萍介绍,专营店成立之后,将独立承担该品牌在销售区域内的“销售、配件、服务、信息反馈”。“这样使山推与当地代理商协同作战,使市场更加细分,市场覆

盖更大,而且这种4S专营店可以为客户提供更加可视化、统一化的服务,使客户直观地感受产品,同时也能为当地客户提供更优质的售后服务。”石萍表示。



微山物流初具规模

货源运力信息依然是“软肋”

本报济宁8月23日讯(记者 张建丽 通讯员 孙青) 记者从济宁市运管处了解到,微山县作为省里2009年第二批农村交通物流试点县,如今基础设施建设已初具规模,形成了县物流中心、乡镇物流服务站,农村网点构成的三级农村交通物流实体网络和信息网络,就欠货源、运力信息前来充实运转。

据介绍,微山县东临京福高速公路路运十分便利,煤炭资源和南四湖湖产品丰富。随着微山经济的迅速发展,年货物周转量约2000万吨,每年向外输出的松花蛋、咸鸭蛋、麻鸭等副产品约300万吨。但农村物流存在着企业规模偏小,专业化运输车辆和物流人才较少;基础设施投入不足,仓储简陋等问题。2009年微山县被列为省里第二批农村交通物流试点县,就是为了解决这些问题。

为解决农村交通物流建设资金短缺问题,济宁交通部门积极筹措,确保建设资金落实到位。位于微山县城的鲁宏物流中心园区,计划总投资3970万元,目前已投资3400万元,主体楼已基本完工,将集运输、仓储、装卸、加工、整理、配送等于一身。济宁运管处还确定了塘湖、付村、鲁桥、西平、留庄5个交管所作为农村物流试点服务站,形成“一个中心辐射,环射结合”的物流网络规划。农村网点信息平台也已建成,可以囊括货源信息发布、运力信息、运价、起始地、目的地以及信息咨询等。

记者了解到,由于老百姓对农村物流还不太了解,一些货车车主也没有规模意识,如今构建起来的网络比较缺乏农村货源和运力信息。济宁交通部门正在想办法搜集信息,目前发布信息全部免费。



大蒜出口升温

22日,济宁检验检疫局工作人员正在对企业冷库中准备出口的大蒜进行检查,据了解,今年至8月份金乡大蒜出口已达40.02万吨,货值6.30亿美元,同期增长1.54倍。

本报记者 李倩
通讯员 宫宇飞
摄

买车票购保险,激活式投保“退出” 身份证“一刷”即可投保

本报济宁8月23日讯(记者 范少伟) 购买乘客人身意外伤害保险单需要第二代身份证?不错,从21日开始,购买车票的乘客要利用第二代身份证划卡投保,此种形式取代了之前的激活式投保方式。业内人士表示这种投保形式将更好规范保险市场,保障投保人的利益。

23日上午,济宁市汽车北站的售票大厅熙熙攘攘,乘客有秩序地在窗口前排队买票。记者看到,原来在窗口旁边的温馨提示内容由“请您不要忘记以短信方式激活本保险”变为“如愿购买意外保险,请主动出示第二代身份证”。记者在采访中了解到,很多市民对此投保形式并不了解,也没有随身携带身份证的习惯。一些市民想买意外保险由于没带身

份证而放弃。

“实行第二代身份证划卡投保方式以来,购买人身意外伤害保险的乘客明显减少。”汽车北站工作人员王茜介绍,由于市民没有随身携带身份证的习惯,工作人员没办法确认乘客的准确信息,不能给乘客购买意外保险。在记者随机采访的十几位乘客中,多数乘客表示没有利用第二代身份证购买人身意外保险的意识。

记者了解到,近日,保监会下发有关通知强调,自8月2日起,禁止保险公司以激活注册方式销售乘客人身意外险、旅游景点意外险等极短期意外险。“激活保险的初衷是好的,通过激活,客户的信息可以实现实时录入、查询,方便客户以后理赔,还可以避免假保单。”太平洋保险公司工作人员告诉记者

者,很多乘客可能并不知道买保险后还需要激活,存在保险激活率比较低的问题,由此引来不少质疑。也因为此,根据保监会的要求,利用公民第二代身份证进行实名划卡投保,投保人的信息更加准确,保单内容也更加详细。

推行第二代身份证划卡投保会遇到什么问题呢?济宁市保险行业协会秘书长焉立迎表示,很多市民还没有利用身份证购买人身意外保险的习惯,这种新型投保形式的推广肯定需要一段时间,但经过一段时间的试行过程,投保系统升级后,没有随身携带身份证的乘客,也可手动输入名字和身份证号码完成投保流程。这种形式的投保,对将来发生事故的受害人进行确认,对客户理赔将起到很好的保障作用。

相关链接▶▶

手撕式保险单:主要经营短期意外险,例如随汽车票、火车票、公园门票一起出售的意外伤害保险等。这种保险方式没有记载投保人及被保险人姓名和有效证件号码,销售时也未实现电脑联网出单,保险单原始信息未能实时进入保险公司核心业务系统的保险业务。一旦保险单被毁损或遗失,可能会出现保险公司难以确定出险乘客是否购买了保险,导致保险公司错赔、漏赔甚至拒赔。中国保监会要求保险公司从2009年3月1日起,一律停止以手撕票方式经营的短期意外伤害保险。

激活式保险单:在激活注册时,要求输入投保人及被保险人身份信息。由于多数投保人并不知道保单需要激活才能生效,激活率不高,客户发生意外事故后容易产生纠纷。自2010年8月2日起,中国保监会禁止保险公司以激活注册方式销售乘客人身意外险、旅游景点意外险等极短期意外险。

利用第二代身份证划卡保险单:乘客前往车站购买车票保险时,把第二代身份证从读卡器上划过,即可完成实名制投保。