



22号作品

买的不是车 是“祖宗”

□裴庆美 (济南)

看着周围越来越多的朋友买了车,我心里就像有小虫子似的抓啊挠啊,百爪挠心的滋味真不好受。与其“临渊羡鱼”,不如先学出驾照来再说,买车了,立马就能开。但我又胆怯,早就听说过的姐姐说过,教练是何等地严厉,何等地几尽讽刺挖苦之能事,来羞辱训斥学员。像我这笨手笨脚笨脑壳的人,还不是送上门去挨训的料?左思右想,右想左思,相比没车的痛苦,挨训是小事,忍了。等历经千辛万苦拿到那个小本本的时候,我好比经过千锤百炼的孙悟空来了个七十二变,脸黑了,腰细了。老公说这下好了,自动减肥成功。

手里有了“上岗证”,我是名正言顺地天天做着买车的梦——等咱有了车,再也不用费劲巴拉地蹬着自行车四处转悠;等咱有了车,再也不

用饱受风吹日晒之苦;等咱有了车,想去哪就去哪;等咱有了车……

经过一番激烈的思想斗争,又经过一番各种车型的性价比论证,我最终买回一辆车身宽大的三厢轿车,看着大气,坐着舒服。没成想经过一段时间的操练,当初买车的兴奋劲没了,有的是无尽的关于停车的烦恼。当初买车时,谁想过没处停车的问题啊。

有一天,送女儿上学,刚拐到女儿学校门口那条马路,差点惊掉了下巴——整条街被两边停靠的车龙堵得密密实实,根本插不进去。我正思忖着是进是退时,女儿发话了:“老妈,快走!再不走就迟到了!”我对女儿说:“我也急啊,你没看路两边都停满了车,咱们往哪停啊?”“还有这么长一段路,你总不能让我跑过去吧!”女儿的话提醒了我,我也着实对自

■本栏目面向全省长期征稿。稿件要求字数在1200字以内,能够真实而生动地展示汽车生活的丰富多彩和爱车一族的喜怒哀乐,随文附上相关照片为佳。来稿

一经刊登,作者将获得由润华集团提供的价值500元的装具或维修工时代金券作为稿酬。

E-mail地址:dushichejie@ sina.com(邮件主题请注明“有奖征文+稿件标题”);

己驾驶技术抱怀疑态度,只怕是进得去出不来。我跟女儿说:“乖,那就麻烦你跑过去吧,要不我替你跑?”女儿白了我一眼,气呼呼地跳下车跑了。直到放学回来还跟我生气呢,说我害得她都迟到了。

学校学生多,家长多,都是同一个点儿接送孩子,当然没地儿停车,可旅游景点天高地阔的,总不至于没处停车吧?一次我们全家去南山玩,山底下最好的停车位已经没有了,没辙,先把家人放下,然后沿途找车位,足足找了一里地才把车停下,然后顶着烈日步行走到山脚下与家人汇合。女儿嘲笑我:“老妈,坐着11路(步行)车就来了。”我心中那个滋味啊,五味杂陈。

还有去超市购物,围着超市转了三圈愣没停下车,到处都车满为患,直到有位车主购物

官方主页:<http://auto.dzwww.com/zl/yjzw/>
特别提醒:请在文末注明作者姓名、所在地、联系方式及身份证号,以方便领取稿酬。

追求品质完美 比亚迪F3修炼内功

人性化体验。

山东蓝天比亚迪是目前济南市唯一一家五星级标准4S店,也就是整车销售(sale)、零配件(spare part)、售后服务(service)、信息反馈等(survey)于一体。月末促销活动正在火热进行,详情垂询:0531-55553333,55552222来电即有惊喜礼!

山东蓝天比亚迪——五星级匡山专卖总店

地址:济南市西外环路匡山汽车大世界东区1号(77路、73路公交车直达)

F3、F6销售热线:

0531-55553333 55552222

旧车置换:0531-82340087

分期付款:0531-82340086

长清专卖分店销售热线:

0531-87205123

济阳专卖分店销售热线:

0531-83146318

商河专卖分店销售热线:

0531-84803798

平阴专卖分店销售热线:

0531-87883555

经十西路“西部领骑店”销售热线:0531-88878882



在比亚迪汽车看来,新的增长点应该在调整产品结构、提升产品质量修炼内功之上。因此,比亚迪立志打造“品质完美三部曲”,制定了严格的品质管理体系,实现产品品质在短期内达到世界冠军车领先水平。冠军车F3新白金版一直持续热销,成为人们家用公务首选的车型。

F3新白金版凭借其冠军品质与品牌价值,成为当下最炙手可热的车型。F3新白金版的配置也是A级家轿的佼佼者,拥有镀铬横向前格栅、双层双模天窗、多功能豪华方向盘、前后阅读灯、防滑滑高级打孔豪华座椅、方向盘音响控制系统等多项个性化和实用性配置。给消费者带来更安全、更舒适的



润华服务 关爱终生
客服热线:0531-87299999 网址:www.ruhua.com.cn

润华上海大众·众夏风暴 节能惠民行动正在进行中

您还在计算什么时候购车最优惠吗?您还在等国家的购车补贴吗?您还在等厂家的促销政策吗?您还在等商家的优惠活动吗?现在机会已经来了。上海大众重拳出击,盛夏倾情推出“众夏风暴——上海大众夏日惠民大促销”活动,套餐最高价值21800元!

冰点价格:活动期间,购新领驭,尊享组合套餐最高价值21800元,购朗逸、Polo,享受组合包优惠11800元,众夏风暴直探价格冰点!多款热销、紧俏车型以最“冰点”的价格供购车族抢购,让爱车族们能畅享最惊喜、最实惠的购车体验。

冰动好礼:购买新领驭即可获赠SONY单反相机套装,让你“冰爽”拍一夏!

还可获赠原装保养精品养护套装;购买朗逸同时选购原厂多媒体导航系统,赠送朗逸倒车辅助后视系统;另外凡在活动期间购买朗逸、Polo,新领驭各车型用户,另赠送全车太阳膜,炎炎夏日,酷热难挡,是您夏日防护的最佳选择。

冰爽关爱:现在订购上海大众新领驭、Polo,朗逸,更有超值大礼包,空调系

统免费检测,为您的夏日出行保驾护航,使您快乐驾驶,清凉度夏;保养折扣优惠,指定原装零件材料费九折、预约保养专享工时费七折;原装附件惊爆价,指定原装附件材料费7-9折;售后服务超值换购,单笔售后服务消费300元以上(含)则可以极低价格换购相关原装附件或零件,乐购不停,享受有理!即刻享受爱车瞬间增值!

酷热夏季,在这让人容易打盹儿的季节里,上海大众盛夏主题促销季冰爽出击,重重好礼只为想买车的



你!你还犹豫什么呢?!赶快

来店里看看吧!
据润华上海大众负责人介绍,随着国家在6月初颁布的节能惠民政策的拉动,上海大众第一时间将优惠政策落实到广大消费者。



山东上海汽车销售有限责任公司
(润华上海大众4S店)
地址:济南市经十西路239号
销售热线:0531-87502866/87984117
87527611/87527711
服务热线:0531-87985344(24小时)

福田迷迪全国换“面” 体验行青岛盛大开幕

8月16日,由福田汽车举办的主题为“微客换代”就选迷迪”福田迷迪全国换“面”体验行活动在滨海之都——青岛盛大开幕。据了解,此次福田迷迪全国换“面”体验行活动是针对中小企业主展开的全国性活动,活动将在8月—11月分别在青岛、郑州以及福田迷迪全国200家经销商所在地持续举行。活动现场,主办方为媒体记者和福田迷迪忠实用户设立了试乘试驾环节,同时在专业汽车教练的指导下,在百米竞速、绕U型桩、载货加速行驶等活动环节中,驾驶者充分感受了福田迷迪特有的动力、操控、空间等优势。(慧娟)



东风雪铁龙 C-Quatre 世嘉
型·动如我 演绎激扬人生

秉承节能环保理念,矢志不渝执着追求,继北京车展隆重发布“绿享未来”环保战略后,为响应国家节能惠民政策,提前让更多消费者享受补贴优惠,东风雪铁龙现已开展“节能钜惠 我先行”活动。即日起,凡购买世嘉1.6L两厢、三厢均可享受3000元节能环保补贴,至8月31日前,更有500L油卡(93号汽油)及原厂3M防爆膜赠送,帮您早日实现激情驾驭梦想。

山东润龙总店 0531-87299818 山东润龙东部高新区店 0531-88828777 山东润龙省体育中心店 0531-82050222 山东润龙平阴店 0531-87868987

济南开源总店 0531-88678989 济南开源章丘店 0531-83328811

山东蓝天总店 0531-87566888 山东蓝天商河店 0531-82338809 山东蓝天济阳店 0531-81171666



CREATIVE TECHNOLOGIE
人性科技 创享生活