

卓越品质 瑞风成就“MPV 制造专家”

江淮瑞风在国内 MPV 市场整体增长的推动下,上半年销量达 33059 辆,占 MPV 市场总销量的 20.5%,并以领先第二名 4000 台的优势,稳夺上半年销量桂冠,再次见证了瑞风作为 MPV 销量冠军的卓越品质,稳固占据 MPV 市场第一品牌地位,瑞风“MPV 制造专家”的形象深入人心。

品质过硬 瑞风一马当先

自 2002 年上市以来,瑞风销量累计达到 40 万辆,成为 MPV 市场拥有第一用户规模的领军车型。进入 2010 年以来,国内汽车市场整体增长态势趋缓,而 MPV 市场却增长迅猛。2010 年上半年国内 MPV 销量达 16.24 万辆,同比

增长 101.47%,增长率不仅超过了轿车,甚至超过了近年来一直增长迅猛的 SUV 车型。

近年来,江淮瑞风通过加强对产品品质的管控能力,从研发到设计、生产,再到销售及售后服务,都有严密的规范化管理系统,形成一个紧密相连的产品品质保证链。江淮瑞风对产品品质的苛刻要求,不但成就了瑞风在政府采购市场第一的地位,也成就了江淮瑞风市场保有量第一的用户规模。

最齐产品线,总有一款适合您

瑞风销量屡创新高,同样归功于瑞风非常齐全的产品谱系:基础的穿梭、中端的彩



色之旅,高端的祥和等三大系列十余款车型,以及为中小企业用户量身定做的“中小企业版瑞风”,涵盖了柴油、汽油、长轴距、短轴距、6 座—12 座

等类型,成为目前国内谱系最为齐全的 MPV 品牌。

所有产品谱系中,彩色之旅系列是瑞风市场拓展的奠基车型,在瑞风上市之初,迅速打

开市场通路,曾构建了瑞风 MPV 销量神话。高端祥和,则进一步提升产品品质和技术标杆,成为瑞风系列新“名片”,展示了江淮的技术实力和制造水准。在成功打造高端的瑞风祥和车型后,江淮又开始考虑满足更多有特殊需求的用户,进而开发出以“一家亲”命名的新系列车型。这款车型从多年来江淮所了解的 MPV 市场需求出发,秉承惠及大众人群的理念,配置灵活多变,可满足更广泛的用户需求。

“一家亲”服务体系,创造完美客户体验

“品质第一 服务先行”,售后服务作为汽车企业的坚实后盾,承担着维护老客户和

吸引新客户的双重作用。瑞风自 2002 年上市以来,一直致力于销售网点的建设和售后服务质量的提高,截止到目前,瑞风销售网点已遍及全国所有省市,构成了一个系统的服务网络,进一步提升江淮的服务品质,为瑞风优异的市场成绩奠定了坚实的基础,获得了各方消费者的支持和认可。

此外江淮还推出了“一家亲”服务体系,以其全方位、专业化、终身有保障的体验式服务,受到广大消费者的好评,让所有用户都得到了最具亲和力的服务感受。通过全国密布的经销网络,“一家亲”的理念走遍全国,有效地培养起瑞风用户的品牌好感度和忠诚度,为口碑的传翻打下了很好的基础。(朱珠)

723 台大单再掀波澜,江淮瑞风上演政采“马太效应”



2010 年 7 月 30 日,江淮瑞风在重庆南坪国际车展中心广场完成了 723 台瑞风医疗救护车的交车仪式。此次交车仪式由重庆卫生局主办,是重庆史上规模最大的一次政府采购行动,再次将瑞风在政府和行业采购强者愈强的“马太效应”推向高潮。

自 2002 年第一辆瑞风下线以来,在短短几年的时间

内,瑞风连续问鼎 MPV 销售冠军,累计用户超过 40 万,成为 MPV 市场第一用户规模群体车型,牢固奠定了 MPV 领域的领导地位。期间,瑞风屡次获得政府和行业采购订单,创造了政府和行业采购的 MPV 奇迹。

瑞风成政府和行业采购大户

自 2002 年上市以来,瑞风一直是政府及行业采购青睐

车型,上市当年中国农业银行订购瑞风防弹运钞车,2003 年与国家税务总局签订批量采购合同,2004 年,瑞风再次成为目前 MPV 市场中唯一被总装备部列入装备产品,紧接着瑞风又驶进了海关总署的大门。2005 年,经过特殊改装的瑞风边防用车又开进了深圳边防支队……在这些单位中的大多数都不是首次采购,而是几乎每年都有订单,并且订单数量和额度都在不断增加,这就进一步证明了瑞风公务使用的优越性。

2006 年,在江苏省卫生厅救护车采购招标中,瑞风一举夺得采购大单,为当地医疗系统“保驾护航”,这也标志着瑞风正式进军国内医疗救护用车领域。截止到目前,瑞风已经先后拿下了山东省疾病预防控制中心、云南卫生局和四川

卫生厅等卫生部门订单,成为国内医疗用车领域首选车型。

此外,瑞风连续几年稳居旅游中档 MPV 市场的头把交椅,成为大多数旅游行业用车的首选。据统计,瑞风在各大旅游城市如苏州、杭州、青岛、海口、三亚等地新车销售在 MPV 车型中的比例均高于在全国其他城市的比例。青岛的 MPV 新车销售中,瑞风占到 28%;在海南三亚的比例最高,达到 34.2%,可见瑞风在旅游用车行业的强劲势头。

瑞风重庆交车引发“马太效应”

此次重庆卫生局大批量地采购瑞风作为医疗救护车,创下了重庆史上最大采购规模的纪录。在经济范畴内,有种现象叫做“马太效应”,指的是强者愈强、弱者愈弱。而

在国内政府和行业采购领域,瑞风一马当先,自 2005 年起连续 5 年蝉联国内 MPV 销售冠军,并数次被评为 MPV 类年度最佳公务车,无论是个人购买还是行业采购都建立了良好的市场口碑,也进一步促成了瑞风在 MPV 领域遥遥领先的地位。据悉,瑞风在上半年以 33059 辆的销量再次领跑国内 MPV 半年销售榜,引发了 MPV 政府及行业采购的马太效应。

据业内专家分析,在多方因素的推动下,现在瑞风的销量中大约有 20%-30% 为政府和行业采购,且采购瑞风的范围已经扩大到了公检法等政法机构,更拓展到了武警和解放军部队,被列入军品采购目录,表明瑞风得到了对产品品质要求最为苛刻的部门的认可。追求产品的性能价格

比,质量价格比最佳逐渐成为 MPV 市场发展趋势。

瑞风良好的市场口碑累积惠及江淮旗下 SUV 及轿车

江淮瑞风国内 MPV 市场良好表现,江淮汽车瑞鹰及轿车同样表现不俗。今年 6 月份,继黑龙江省交通警察总队和省高法批量采购瑞鹰和瑞风后,黑龙江省国土资源厅再次采购 80 辆瑞鹰作为全省国土执法监察车辆。江淮瑞鹰曾成功穿越可可西里藏北无人区,完成了汶川抗灾救灾的出色任务,表现出瑞鹰作为一款 SUV 良好的各种路况适应性。瑞鹰依靠通过性高,品质可靠等特点,从上市初就获得了国家安全部批量采购,随后在国家安全局、中国海事局、国家海关总署、解放军总装备部等多个政府部门达成良好合作。(晓珠)

星徽闪耀 尊贵顿生

8月28日济南之星市中分公司盛大开业暨奔驰E300L新车发布盛典-恭迎驾临

卓越传世经典, 作为利星行集团旗下经销商, 济南之星承袭梅赛德斯-奔驰“尊贵理念”, 以人为本, 以您为尊, 矢志为您提供完美的五星级服务与售后服务, 让您在选购爱车的同时, 体会到尊贵奔驰-奔驰品牌的百年魅力。



时 间: 8月28日上午9:30
地 点: 市中区英雄山路84号
咨询热线: 0531-8854 7010 0531- 6781 1188
网 址: www.jnstar.mercedes-benz.com.cn

济南之星汽车服务有限公司

车界动态

腾翼 C30 自动挡正式上市

长城腾翼 C30 手动版自 5 月份上市以来全线销量一路飘红, 在淡季上市的不利时机下, 取得月销逾 8000 台的佳绩。其自动挡轿车型已于本月起正式上市, 在延续了自动挡低油耗大空间的优势基础之上, 该款车型最大的看点集中在“CVT”上, CVT 可以在相当宽的范围实现无级变速, 从而获得传动系与发动机工况的最佳匹配, 具备高效低耗, 操作简单、驾乘舒适等优势, 提高了驾驶的趣味和燃油经济性。为体现“中国造”精品战略, 腾翼 C30 的各车型配置均突出精品价值, 长达 4 年或 15 万公里的超长保修更是体现了超值服务和“为家为未来”的品牌主张。(志玲)

北斗星 推出大幅优惠促销

自 8 月 1 日到 8 月 31 日, 昌河铃木旗下 1.0L 北斗星实现巨惠 5000 元的促销活动, 凡在此次期间到昌河铃木 4S 店购买 1.0L 款北斗星, 即可获得 5000 元的优惠, 只需 34980 元就可将 1.0L 北斗星开回家。
据悉, 此次促销活动将在全国范围内开展。为了配合此次活动, 昌河铃木旗下北斗星各款车型均不同程度面向市场开展促销, 凡购买 09、10 款 1.0L 北斗星即可获得 5000 元的昌河铃木厂家补贴。装载 K14B 发动机的 09 款北斗星也推出了惠民 3000 元的促销活动, 在此期间购买 09 款 1.4L 北斗星也可获得厂家 3000 元的让利优惠。(海静)

济南润捷举行 一汽大众 CC 上市品鉴会

备受瞩目的一汽大众最新旗舰车型 CC 自上市以来, 受到社会各界广泛关注, 为了让广大消费者更全面地了解 CC, 8 月 21 日, 一汽大众授权经销商济南润捷举办了“一汽-大众 CC 上市专场品鉴会”, 让消费者亲身体验大众 CC 全球如一的品质和出众的操控性能。作为一款优雅动感的高级轿车, CC 被誉为“有史以来最美的大众汽车”, 包揽了汽车设计界多项顶级奖项——“欧洲车身设计大奖”以及德国红点奖“最佳设计品质奖”。CC 的旗舰车型配备有 3.6 升 V6 汽油直喷(FSI)发动机, 最大功率 220kW/6600rpm, 最大扭矩 350Nm/2400-5300rpm, 0-100km/h 加速只需 5.6 秒。(婷婷)

天津一汽

优惠乐翻天 夏利等你开



惠民补贴3000元 限时促销5000元

夏利A+惠后23900元起 夏利A+三厢仅售29900元

天津一汽山东有限公司 0531-87512377 87582377 章丘店: 83269611 北园店: 88967858 匡山店: 88960288 商河店: 82338809 长清店: 87205077 郭店店: 0530-6306666

虎虎生威 省者为王

1.5L 节油王威志全系优惠4000元



4.88万起 购车即送1000元装具礼包 韩系+发动机, 1.5排量, 省油!

活动日期2010年8月1日-8月31日, 本次活动的最终解释权归天津汽车工业销售有限公司所有!

天津一汽山东有限公司 0531-87512377 87582377 章丘店: 83269611 北园店: 88967858 匡山店: 88960288 商河店: 82338809 长清店: 87205077 郭店店: 0530-6306666

厦门金龙旅行车 Golden Dragon

20年轻客专业制造 新款金旅海狮火爆上市



v20 发动机 丰田 16 气门 vvt-i

润泽汽销 地址: 经十西路29462号 (槐荫区政府对面) 电话: 0531-68816888 68819888

厦门金龙

2-2 排量, 厢货最佳动力搭配



分期付款 双燃料节能环保省油

厢货享受 国家下乡补贴

润泽汽销 地址: 经十西路29462号 (槐荫区政府对面) 电话: 0531-68816888 68819888

九龙高级商务车 超宽空间 轻松驾驭 路上头等舱

新潮流 新技术 新形象



旅游租赁手续 6-18 座 (4.8 米-6.2 米)

丰田动力 丰田技术

润泽汽销 地址: 经十西路29462号 (槐荫区政府对面) 电话: 0531-68816888 68819888