

乘客为省钱干脆不买，有的买了不知道怎么用

长途站一元保险几成摆设

本报记者 张潇元 孟艳

近期交通事故频发，让市民开始担心自己和家人的出行安全问题。而出事后保险的赔付问题，也让市民关注出行购买保险的问题。近日，有市民提出，虽然在客运站购买长途票时，都可以一并买到一份一元保险，可这个保险究竟怎么用？出了事故该如何索赔？大家却都是一知半解。

记者调查] 多数乘客“不要保险”

6日下午，记者来到青岛四方长途站，候车厅内的一家乘客并不多，在二楼的售票窗口，记者听到最多的一句话就是“不要保险”。记者随机询问了20位乘客，其中近半数的乘客表示，觉得购买一元保险没有用所以不买。临沂的吴女士刚刚购买了6张回老家的长途车票，在买票时她特意嘱咐，不要保险。她告诉记者，因为家里老人过世，在青岛生活

的一家人，要一起赶回老家奔丧。“六张保险就要多花六元钱呢，坐车从来没有出过事，不必花这个钱，而且就算出了事，也不知道去哪儿找去。”吴女士说。而记者在汽车站候车厅的一个角落里看到，保单回执箱和车站的垃圾桶被放在了一起，里面空空如也。四方长途站的工作人员告诉记者，一元保

险是搭配长途车票出售的，究竟有什么作用他并不清楚，“乘客可以选择不购买，我们不会强制。”该负责人表示，他并不清楚一元保险的具体作用，具体情况要询问保险公司。记者看到一元保单是由永安财产保险公司出具，该保险公司的客服人员表示，这一元是意外伤害保险，对乘客乘车时发生意外事故进行的保险。

乘客反映] 买了保险不知如何操作

“一元保险不是买了就行了么？我还真不知道怎么操作。”回莒县探亲的王先生告诉记者，因为工作原因，他经常要乘坐大客车出差，每次坐车都会买一元保险，“不买心里不安。”王先生说，但是因为没有出过意外，他表示不知道这个保险怎么使用。王先生还告诉记者，通常在长途站买票，

都能买到这种保险，但有些长途车会在站外拉客，从站外上车买到的票，就没办法买保险了。记者了解到，在角落里放着的保险回执箱起着重要作用，永安财险一名客服热线人员表示，当乘客购买了一元保险后，可在回执单上填上自己的信息，放到回执箱里，如果发生意外，保险公司会根据回执箱里的单子进行核保。



乘客在购买长途车票时，多数人不愿购买一元保险。
本报记者 张潇元 摄

业内人士：

车票本身含有保险 乘客持票就可索赔

如果乘客没有填回执单，是不是就要自认倒霉，不能得到赔偿？有关人员表示，如果乘客购买了一元保险出现意外，就算没有填回执单，也可以要求赔偿。因为在车站售票时，每个座位的车票是否搭售保险都是有记录的，乘客可就此要求赔偿。

海尔纽约人寿的张磊表示，乘客乘车出现意外事故时，只需凭车票，便可向车站索赔，也就是说乘客购买的一元保险只是车站与保险公司合作推出的一种保险。其实车票自身带的保险，就足以进行赔付。因为根据《民法》等现行

法律的规定，每位旅客向承运人交付的票价中，都包含着一定比例的保险费，铁路和公路旅客运送合同的保险费占票价的2%，水路旅客运送合同的保险费占票价的3%。

但现实中，多数乘客不知道车票里含有保险，又加上车站的参与配合，因此很多乘客为求心安购买这份一元保险。

记者致电四方长途站，一名工作人员表示，车站有三种保险，保单金额分别是五毛、一元和两元，一元保险比较多一些，如果出现意外事故，最高可赔付4万元的人身

意外伤害险。但是对于记者询问都是哪些保险公司的保险，她表示没有登记信息，她也不知道。

张磊表示，乘客购买一元险可以做个双重保障，但事实上车票的保险足以赔付，另外，市民出行一定要乘坐正规汽车，正规汽车都已投保道路客运承运人责任保险，也就是“座位险”，只要车投了保险，即使乘客没有购买意外伤害险，都可以获赔，但是如果乘坐的车不正规，没有购买“座位险”，而乘客个人又没有买保险，就会比较吃亏。

3000元车补“敲开”小排量车市

岛城汽车8月份销售量触底反弹，比7月份增加500多辆

本报记者 张榕博 本报通讯员 瞿德武



小排量车成了8月份车市的主力。本报记者 张榕博 摄

市国税局：8月份新车办证增加了500多辆

“现在您购买POLO 1.4L自动挡将享受7000元的优惠，3000元是国家补贴，4000元是厂家的优惠”，6日在重庆南路一家上海大众汽车4S店，销售人员陶小姐告诉记者，从8月份开始，厂家为配合国家的节能汽车补贴活动，特意增加了1.6L及以下排量汽车的优惠力度，市场反应也很好，订车的客户比六七月份多了，CROSS POLO现在已经卖光了现车，又开始排队预订了。

记者随后在上海通用、一汽大众、奇瑞、比亚迪、北京现代、东风标致等汽车4S店发现，各店均将3000元国家节能

汽车补贴优惠的宣传放置在醒目位置，甚至如上海大众帕萨特、荣威550等1.6L排量以上的轿车，经销商也借机打出节能促销优惠来吸引消费者。另外，汽车经销商的促销优惠幅度也达到今年最大。记者随后在李东路和重庆南路多家4S店了解到，15万元的中级轿车均优惠2万元左右，一些普通家轿优惠接近万元，其中日产天籁最高优惠2.3万元，福特嘉年华与奇瑞A3均优惠8000元。

“8月份我们一共为新车办证6601份，比7月份增加了500多辆。”市国税局车辆购置税

办公室有关负责人告诉记者，7月份新车办证6061份，比去年同期减少11%，而6月份减少得更多，8月份是汽车进入销售淡季以来第一次同比提高。据介绍，8月份办理1.6升及以下排量车辆3818辆，占总办理车辆的57.8%，比7月份提高5%，而汽车销售的增量全部来自小排量汽车。据业内人士分析，七八月份过去后，车市将迎来传统的“金九银十”，在国家再次提高1.6升及以下排量汽车的补贴后，小排量汽车销售将重新占据市场主导，目前不少大排量汽车订单可能因此萎缩。

汽车经销商：节日太多客户没时间来看车

记者了解到，青岛8月份车市仅比7月份提高了不到10%，而且增量全部来自小排量汽车，这让不少车商寄希望于“金九银十”两个月。

“如果9、10两个月销量再上不去，今年就只能期待年末了。”

某丰田汽车市场部经理王先生说，按照正常的假期安排，我们每个双休日都安排了客户来试驾，但是今年中秋节和国庆把好几个双休日都冲乱了，很多客户表示，节前要走亲访友或者忙工作，根本没时间来看车。

“现在我们就在争取9月份的前20天和10月份的后半个月的三四个双休日了。”福特汽车销售经理高小姐说，这两个月厂家给经销商的压力更大，但目前来看，如果节日导致市场交易减少，年底的车市价格战肯定到来。