

展台惊现“水立方” 买车要找“章鱼哥”

广本雅阁 16.99 万引来百人争抢

万众瞩目的齐鲁秋季车展已于昨日拉开帷幕,位于高新区会展中心入口左侧VIP展台的广汽本田,雅阁祭出16.99万的起售价格,车展首日就吸引数万观众亲临现场,三百多位客户表达了浓厚的兴趣,并有96位客户现场下单成为广本车主。

9月9日上午9点,秋季车展开幕式还没有开始,已经有迫不及待的观众开始涌入展馆。走进东部高新区会展中心,琳琅满目的展车已经擦拭一新,等待现场观众的检阅,华贵艳丽的展

台,更是让参观者仿若走进京沪车展的现场。位于二楼左侧的广本展台,以一个装饰精美的水立方形象展现在车迷观众面前,给人一种身临其境的时尚感觉。

据了解,广汽本田为本次车展精心准备,厂方派出以总经办主任陈森为代表的团队现场督战,省城三家经销商在营销方面也是做足文章,现场推出“定金10倍返还”的政策:凡是在车展现场订购雅阁、奥德赛的顾客,预交200元定金能够抵顶2000元车款,现场订购锋范、飞度的顾客,预交



100元定金能够抵顶1000元车款,截至9月9日下午5点整,现场已有96位顾客

入观众眼帘的首先是长达25米的水立方墙面,在现场灯光的折射下,整个展台华光异彩、大气磅礴。主办方还特地请来南非世界杯上表现神勇的“章鱼哥”为大家现场助兴。只见几个身着八爪章鱼服的销售人员穿梭在人群之中,惹来现场无数摄影爱好者驻足拍摄。

据现场负责人告诉记者,除了别出心裁的展台搭建和现场营销之外,史无前例的大幅促销更是引爆全场。广汽本田雅阁2.0L的起售价定在了16.99万,这个价格平时想都不敢想象。

锋范、飞度的降价幅度也远超平时。加上广汽本田一直以来在消费者面前表现出来的质量口碑以及济南三家经销商卓越的服务质量,广汽本田成为本届车展火爆热销的最佳参展商之一。

车展首日,广汽本田创造了几年来参加车展的最佳开局。不过车展负责人告诉记者,有了厂家的大力支持、现场销售团队的热情服务、广本品牌多年来积累的绝佳口碑,接下来广本仍会创造更加骄人的战绩。逛车展,广汽本田是你不能错过的选择!

(陆小虎)

新君越安全性能可媲美豪华车

新君越上市一年,累计销量已经超过10万辆,超越同级的产品实力以及可靠的产品品质是新君越热销的最主要因素。笔者曾经做一个新君越的车主调查,结果发现有近一半的消费者把安全性能作为选购新君越的重要因素之一。事实上,别克产品一向以领先同级的安全性能著称。这一点在新君越上也体现得淋漓尽致。除了配备了全球领先的OnStar全时在线助理系统,新君越还拥有丰富的主动式安全系统与被动安全配置,在安全性方面可谓树立了同级车新的安

全标杆,甚至达到了豪华车的水平。比如全系列标配了大量的车辆辅助电子安全系统,其中包括ABS+EBD+ESC+TCS、TPMS智能胎压监测系统、前后17寸通风式刹车碟以及EPB电子刹车系统。目前,在同级别车型中能全系列标配ESC电子稳定控制系统以及TCS发动机牵引力控制系统的车型并不多见,新君越无疑创造了一个新的标准。

此外,新君越的安全配置还包括刚柔并济的车身安全:双级前排安全气囊,双级主动预紧式安全带,前/后



排座椅侧安全气囊,侧安全气帘提供侧面保护,四向主动式安全头枕,为车内乘员提供360°的柔性保护。超高强度车身设计,大量运用

(张彦)

齐鲁车展 百年标致百万巨献

2010齐鲁秋季车展已于昨日隆重举行。本届车展首次启用“双会场”模式,即济南国际会展中心和舜耕会展中心将同时举办。东风标致双馆齐展,展台位置分别位于济南国际会展中心的3C1展台,和舜耕会展中心的VIP2号展台,参展总面积超过600平方米。此行,东风标致携旗下408、307、207车型亮相,其中包括专为齐鲁车展特供的408、307限

量版车型。今年是标致品牌成立200周年,在悠久的历史长河中,标致始终致力于为用户提供最大化的品质享受,在产品研发领域里不断创新前行。为纪念百年庆典喜迎新客户,在本届齐鲁车展上,东风标致不仅为观众带来特色车型展示,内容颇丰的展台优惠活动还将与观众携手上演精彩大戏。实可谓百年历史标致品牌,百万巨献齐鲁车展!

(李丹)

车展要购车 当然到银座

——银座福特独家推出2011款福克斯、嘉年华3000元现金节能惠民补贴

银座汽车福特4S店回馈新老客户的支持与厚爱,即日起至9月12日,独家推出2011款福克斯、新福特嘉年华3000元现金节能惠民补贴,同时推出多款特价车,分期购车最低首付16800元、“0”利率、“0”月供等优惠活动,超值钜献,即日到店便可尊享以下礼遇:

1、尊享3000元现金节能补贴:即日起至9月12日前购买2011款福克斯、新福特嘉年华即可享受价值3000元的现金节能补贴。

2、活动期间每日推出一款“特价车”,有福克斯、蒙迪欧致胜、麦柯斯等车型,数量有限,先到先得。

3、到店有礼:只要您到店填写抽奖券便有机会赢取嘉年华精美车模或罐装T恤。

4、金融引擎:尽享“0”%的超低贷款利率及1-4年灵活优贷组合,最低首付16800元起,另有“0”利率,“0”月供,

“半付半贷”金融方案,为您提供专业信贷服务,助您轻松“贷”走梦想座驾。

同时,值此教师节来临之际,特别推出“逢师必礼”特别活动,凡在教师节当天凭教师证购车客户,在享受以上优惠的同时,还可独享“尊崇礼”:购车享受三次免费保养以及3年10万公里质保,为您爱车保驾护航。

山东银座汽车有限公司
地址:银座国际汽车广场(济南市经十路2289号)
省体育中心店:
济南市经十路20286号省体育中心
银座汽车全省统一客户服务电话:0531-96566
网址:www.inzone-auto.com



雪佛兰科帕奇车展演绎“美系力量”

9月9日,雪佛兰科帕奇“纵横都市”试驾营济南站活动在2010齐鲁秋季车展现场激情上演。组织方模拟日常城市驾驶中多种复杂路况精心设计了多个场地项目,配合周边实际路段的驾驶,让现场观众和媒体记者全面体验了一把美系SUV收放自如的内在实力。据悉,凭借优于同级车的高性能动力表现、纯正SUV底盘、7人座超大舒适空间和高达635KG的载重能力,雪佛兰科帕奇自6月中旬宣布下调价格以来,在市场上掀起一股抢购风潮,展示了其在中档SUV细分市场的超强竞争力。

(本记)

东风本田汽车济南新鸿基店即将开业,敬请关注

HONDA
The Power of Dreams

隆重引进“管家式”服务4S店

为您的爱车量身定制完善的服务套餐,使您享受到“管家式”服务。

预约24小时售后维修服务4S店

不论您下班路遇堵车,还是晚上忙于应酬,只需一个电话预约,24小时为您提供保养维修服务。

二环内东风本田4S店

选车无需东奔西走,高架西首新鸿基店在此恭候。

比车展更值得期待!

开业到店有礼: I 观赏有份礼 II 鉴赏还有礼 III 试驾礼加礼 IV 订车有大礼 V 购车有惊喜 VI 宝贵意见礼品属于你 VII 介绍客户累计礼,所有喜悦属于你

