

人才招聘

齐鲁晚报 2010.9.21 星期二

D01-D32

让天下人才 才尽其用!

《人才招聘》



每周二刊出 敬请关注

山东省最大 最专业的报网互动招聘平台 登报一次 发行一周 详情请登录人才频道Http://job.dzwww.com
订版电话: 0531-85196234 0531-85196245



宝洁公司客户生意发展部社会招聘9月份全面开始! 加入宝洁公司客户生意发展部, 掀开人生崭新一页!

宝洁公司是中国最大的日用消费品公司。飘柔、舒肤佳、玉兰油、帮宝适、汰渍及吉列等品牌在各自的产品领域内都处于领先的市场地位。由于业务增长的需要, 宝洁公司客户生意发展部将在9月展开社会招聘, 欢迎有志青年积极参与。

我们以完善的培训项目
清晰的职业发展规划
富有竞争力的员工薪酬福利
培养未来的销售精英和商界领袖

宝洁客户生意发展部, 辉煌事业, 灿烂人生!
宝洁客户生意发展部, 你的闪亮选择!
准备好了吗?

招聘流程: 1. 请访问宝洁中国网站<http://www.pg.com.cn>, 进入“宝洁招聘” → “Management Experienced”。
2. 在开始申请之前, 请仔细阅读“网上申请指南”。
3. 进入“Advanced Job Search”页面, 在“Job Number”处输入职位编号“CBD00011372”。
4. 如果你通过了网上申请, 我们会在申请截止以后的一周之内通知你参加接下来的考试和面试。
5. 如果你通过了所有的招聘流程, 我们会在12月发放录取通知, 并期待你在1月1日之前加入我们。

招聘职位— 客户生意发展部 客户经理 (Key Account Manager)

工作地点具体要求如下:

北 部	东 部	南 部	中 部	西 南	东 北	西 北
保定、济宁、临沂 潍坊、枣庄、淄博	合肥、常州、南京、 南通、苏州、盐城、 扬州、杭州、 宁波、台州	广州、深圳、东莞 福州、茂名、珠海	长沙、宜昌	成都、柳州、铜仁	鞍山、长春、 大连、沈阳	兰州、太原

面试城市:

为了方便应聘人员就近选择城市参与应聘, 我公司在全国特别安排了11个考试点, 包括:
广州、北京、上海、成都、西安、济南、哈尔滨、南京、武汉、合肥、昆明。

具体要求:

- 本科或以上学历
- 优秀的沟通能力和良好的英文听说读写能力
- 优秀的领导能力和战略思考能力
- 优秀的解决问题能力和行为原则
- 足够的工作地点灵活性

职位描述:

- 富有挑战性的销量目标、覆盖目标和完美的店内执行表现
- 与客户发展战略伙伴关系, 实现共同目标
- 培训发展销售团队

申请截止日期:
2010年10月15日

所有申请者的信息都会高度保密, 不接受来访来电咨询



齐鲁证券面向全省

招聘 20名证券营业部负责人

齐鲁证券有限公司是经中国证监会批准, 由莱芜钢铁集团有限公司、中国建银投资有限公司、济钢集团有限公司、兖矿集团有限公司等出资设立的大型综合类、A类A级证券公司, 注册资本52.12亿元, 在北京、上海、天津、重庆、广州、深圳、福州、厦门、武汉、杭州、沈阳、大连、长春等二十多个大中城市和山东省各地设有140余家证券经营机构, 控股鲁证期货公司和万家基金管理公司, 管理客户资产逾千亿元。公司自2001年成立以来, 逐步形成了以证券经纪业务、投资银行业务、证券投资业务、资产管理业务、直接投资、衍生产品和固定收益业务为基本架构的完善业务体系; 建立了研究咨询、信息技术、市场营销、合规管理、风险控制等强有力的业务支持与风险管控体系; 公司抓住资本市场大发展的良好机遇, 充分发挥自身的资本优势和规模优势, 推出了“财富泰山”、“金泰山”系列类金融产品, 致力于为客户提供先进、周到、全面的金融服务, 努力建设拥有自主创新能力和综合竞争力, 倍受社会认知, 各种专业化证券业务协同发展的优秀券商。

为推进公司经营业务向更高层次发展, 现面向山东省金融行业招聘**20名省内证券营业部负责人**。

岗位要求

- 1、组织制定和监督实施营业部的中长期发展规划和年度工作计划, 贯彻落实营业部各项规章制度, 组织建立适应市场变化的营销体系和内部管理体系。
- 2、严格遵守国家有关法律法规和各项规章制度, 在公司授权范围内统筹管理营业部的产品营销、客户服务和风险防范工作, 开发和维护核心客户。
- 3、对营业部员工进行培训、考核和激励, 发掘和培养优秀人才。
- 4、加强与政府部门、监管部门、上市公司及其他外部重要相关单位的沟通协调, 建立良好的公共关系, 为公司各项业务的开展创造有利环境。

任职要求

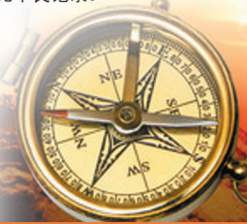
- 1、近3年在金融行业从业, 担任证券营业部副总经理、保险公司支公司副总经理、银行支行副行长以上职务, 在当地有丰富的客户资源。
- 2、正规院校本科及以上学历, 企业管理、市场营销、财务、金融、经济、金融工程等相关专业。38周岁以下, 特别优秀的可以放宽条件。
- 3、具备较全面的经营管理、风险控制和营销等方面的工作技能和经验, 具有优秀的业务开拓、创新能力, 良好的沟通协调能力和服务意识, 具有良好的人际关系处理技巧, 优秀的执行能力。
- 4、符合中国证监会规定的任职资格条件, 有良好的职业道德, 无不良记录。

薪酬待遇

我公司将根据应聘人员的基本条件, 提供优厚的薪酬待遇、完善的职业培训机会和广阔的发展舞台, 具体条件面议。

报名要求: 应聘者请于2010年10月20日前登录齐鲁证券有限公司网站 (www.qizh.com.cn) 下载、填写《齐鲁证券有限公司应聘人员登记表》, 并发送电子邮件。经审查符合条件者, 即发出通知进行面试, 所有应聘材料代为保密, 恕不退还。

Email: zhulh88999@163.com 联系电话: 0531-81283928 联系人: 朱女士



山东鲁润药业 招贤纳士

山东鲁润药业有限公司是一家致力于民族中药开发、专注于阿胶产品生产销售的现代化企业。公司总部位于济南市黄金地段, 生产基地座落在“阿胶之乡”——山东省东阿县, 公司拥有大型自动化生产线, 各类研发、生产及销售人才一百余名, 销售网络遍及全国, 着力打造一个现代化中药产业集群。现因公司不断壮大, 特诚聘以下优秀人才:

总经理助理: (1名)

本科以上学历, 具备很强的沟通协调能力和工作责任心, 能够独立进行企业管理的各项工作安排、监督和执行, 执笔能力强、有大型企业管理经验者优先。

营销总监: (1名)

五年以上药品或保健食品营销管理工作, 具备敏锐的市场感知、分析和把控能力, 出色的营销策划、市场开拓、对手分析、政策制定、团队管理及洞察的能力, 具有强烈的责任心、事业心和独立解决问题的能力。

大客户经理: (1名)

两年以上相关行业营销经验, 具备独立的开拓实操能力, 较强的公关能力、谈判能力; 有团购、OEM经验者优先。

企划经理: (1名)

三年以上品牌运作经验, 能独立进行市场销售策略的规划工作, 了解医药、保健品及食品行业的发展趋势, 擅长产品陈列、卖场规划和促销政策的制定及各类企划案的策划工作, 能够敏锐的把控市场脉搏, 具备极强的决策、分析、管理和协调能力。

培训师: (2名)

一年以上同岗位工作经验, 能够优秀的完成各类培训课程设计、终端销售培训、中基层培训、订货会培训等工作。

财务经理: (1名)

五年以上公司财务管理工作经验; 具有全面的财务专业知识及财务管理经验; 谙熟国家会计准则以及相关的政策法规; 熟练操作财务软件及ERP管理系统软件; 完善各项财务规章制度并监督各项财务管理制度的贯彻实施, 对各部门的年度预算、资金运作等进行总体控制; 定期主持财务报表及预决算的编制工作, 为公司提供及时有效的财务分析。

客服经理: (1名)

对客户服务理念有深刻认识, 具备较强的团队管理能力, 能够打造优秀客服团队; 擅长搜集、分析、管理、应用各类客户数据; 熟悉行业服务标准, 性格开朗, 有独立处理问题的能力。

文案: (1名)

两年以上工作经验, 具备扎实的文字写作功底, 能够独立分析目标及需求完成各类文案的撰写工作; 有独立的创新思维和领悟能力, 善于学习、沟通; 有企业内刊编辑、印刷经验者优先。

电话招商部经理: (1名)

医药、市场营销等相关专业, 两年以上相关工作经验, 具有团队建设和管理能力。能适应短期出差。

电话招商专员: (5名)

医药、市场营销等相关专业, 一年以上招商、销售类工作经验; 有较强的语言表达和沟通能力, 能独立开发客户, 适应短期出差。

质检经理: (1名)

食品、药品质检相关专业, 三年以上医药或保健食品生产类企业质检管理经验; 熟悉质量管理的各个流程和管理标准。

驻厂质检员: (1名)

男性, 一年以上同岗位工作经验, 工作认真, 具备较强的责任心和执行力, 善于发现工作中的瑕疵和不足, 高效高质地完成领导交代的其他工作。

销售助理: (5名)

熟练操作各类办公软件, 性格开朗大方、工作认真负责, 具有一定的销售经验, 思维敏捷、具备较强的沟通协调能力和良好的服务意识, 能够优秀的完成各类销售文档的管理、订单的处理以及客户的沟通协调工作。

采购助理: (1名)

熟悉采购的各项流程和ERP系统, 能够熟练使用各类办公软件, 具备良好的谈判议价能力, 能够协助上级高效地完成各项任务。

网络直销员: (1名)

熟悉电子商务的操作规程, 热爱销售工作、头脑灵活、善于沟通、工作态度积极, 具有一定的开创能力和本岗位工作规划能力。

仓库人员: (2名)

男性, 40岁以下, 能吃苦耐劳, 品行端正, 学历不限, 有驾照者优先。

未及条件者勿扰, 一经录用, 公司提供丰厚的薪资、福利、培训和职位晋升空间, 鲁润药业将成就你的事业成功之路!

公司地址: 英雄山路84号 鲁润-名商广场B座1-502室 联系人: 耿经理 联系电话: 61360756 15863150335

公司邮箱: sdlrny@126.com 面试时间: 本周二、四、五, 9:00—16:30 (市内乘4、27、35、64、88、K93路公交车到七里山南站下车路北行100米)