

# 进口大豆疯涨三个月

## 食用油零售价面临上调压力

本报济南10月14日讯 (记者 刘红杰) 连续三个月来进口大豆价格疯涨,让不少豆油企业的利润空间进一步压缩,有的企业甚至出现成本倒挂的现象。这让食用油的零售价面临着巨大的上调压力。

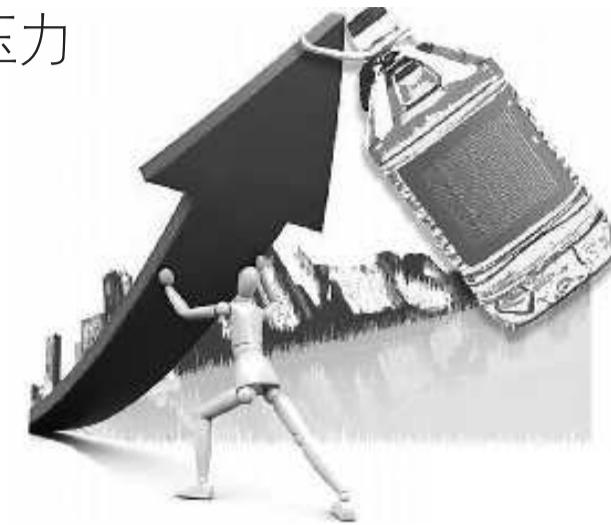
“如果进口大豆的价格还这么涨下去,食用油的零售价必然要涨。我们买进原料油,经过精炼和分装之后再以小包装卖出去,每吨的市场批发价为8000元。现在每吨原料豆油的价格是9200元,如果用现在的油,卖一吨就赔1200元,如果再算上加工、仓储、物流、营销等成本,亏损就更大了。幸亏还有些库存原料油,但库存也不多了。”一位不愿透露姓名的企业负责人分析说,在如此巨大的价格倒挂压力下,如果成本不降低,食用油企业恐怕难以支撑价格稳定了。

该负责人所言不虚。以海关总署公布的数据计算,我国进口大豆的均价自今年7月以来已经连续三个月上涨。国

家粮油信息中心的数据显示,7月6日,青岛港大豆分销价格报3360元/吨,10月12日,报3950元/吨。短短三个月,每吨上涨590元。就在10月12日,美国农业部公布的油料作物展望报告显示,2010年美国大豆减产预期强烈。这个消息一公布,无论是期货市场还是现货市场,大豆价格都呈现上扬的趋势。10月14日,大连交易所2011年5月豆油期货DBYK11触及25个月来的新高。

大豆价格一涨,散装豆油价格水涨船高。来自国家粮油信息中心的数据,天津港一级散装豆油到港价格已经从7月1日的7250元/吨上涨至10月11日的9200元/吨,涨幅高达26%。

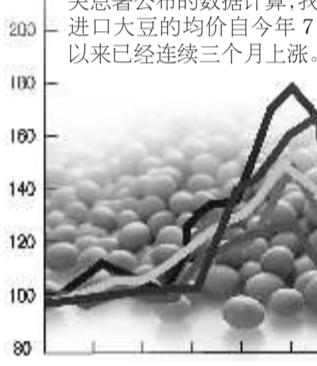
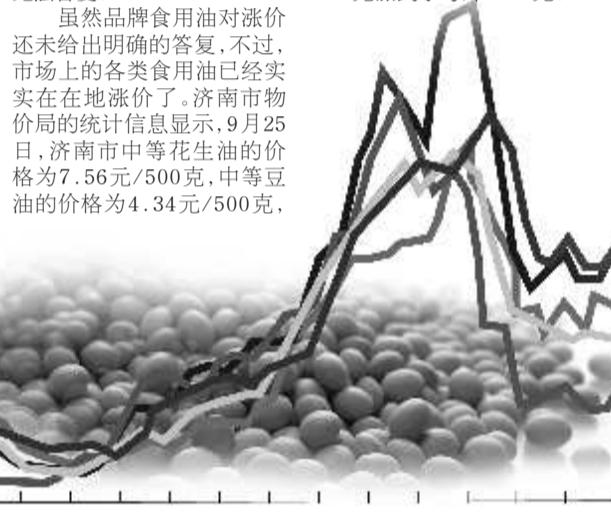
有媒体报道,长寿花、鲁花、金龙鱼等食用油品牌均在着手调价,涨幅在10%左右。益海嘉里济南办事处有关负责人告诉记者,现在还没有接到公司的涨价通知。鲁花济南办事处的有关负责人对是否涨价回答“说不好”,并未直接否定,不过也称没有接到消



息。青岛长寿食品有限公司济南办事处有关负责人也表示,最近涨价的消息一直传得很厉害,不过还没有接到通知,无法答复。

虽然品牌食用油对涨价还未给出明确的答复,不过,市场上的各类食用油已经实实在在地涨价了。济南市物价局的统计信息显示,9月25日,济南市中等花生油的价格为7.56元/500克,中等豆油的价格为4.34元/500克,

到了10月10日,花生油的价格涨到了7.86元/500克,豆油的价格涨到了4.4元/500克。花生米的价格也从每斤5.1元涨到了每斤5.19元。



## 国寿“福禄满堂”打造养老“筑”福工程

刘禹锡有诗曰:“人谁不  
恋老,老去有谁怜?”

在小品中,年轻的小沈阳认为,人生最大的痛苦是“人没了,钱还在”,而阅历深的本山大叔却觉得,人生最大痛苦是“人还在,钱没了”。随着寿命的延长,人们年满六十岁退休后,至少还有一个二十年的光景,需要靠着微薄的退休金过活,与此同时,面对的却是飞涨的物价、高企的医疗费用……

以温和通胀率计算,普通家庭至少需要100余万养老,而北京师范大学金融研究中心教授钟伟更惊人地指出,二三线城市居民需要300万至500万资金才能保证养老质量。

“如果不降低生活质量,只有借助于商业养老保险,用养老保险来补充社会养老金与现有收入之间的差距。”一位保险公司资深理财顾问表示。

中国人寿个险销售部负责人表示。

有关调查显示,在通胀背景下,消费者更青睐兼具保障功能和稳定收益的分红型养老保险,其在1.5-2.0%的保底预定收益基础上,提供不确定的分红,客户未来获得红利的多少,取决于保险公司业务经营能力的强弱。

### 福禄满堂

### 金色晚年

基于这样的消费需求,中国人寿日前推出一款新型分红型养老保险产品——“福禄满堂”,提出了“全程分红、分享盈余”的概念。

据介绍,这款号称国寿“分红养老第一险”的“福禄满堂”,延续了原有个险渠道分红型养老保险所具有的投保范围广、交费方式灵活、年金领取年龄选择权多等特点,延长了年金保证领取期间,数据显示,现阶段消费者平均年龄约为80岁左右,“福禄满堂”最长可领取至85岁,“这个领取时间很合理,适合中国人的养老理念,定期年金设计方式使得在同等交费基础上每期领取的养老金较终身产品更高,有助于提高客户老年生活质量。”中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松解释说。

“养老产品是以现在的资金进行强制储蓄,经过一定时期的积累,为年老时的生活做资金准备,积累期短会导致领取标准比较低,因此越早投保产品利益越明



10月9日,在济南举行的“福禄满堂”产品发布会上,中国人寿山东分公司总经理白彬向与会者讲解“福禄满堂”养老年金保险。

有十年,是唯一一家每年持续分红的保险公司,其投资能力和投资收益率一向是业内领头羊。

据了解,“福禄满堂”为养老金与红利分别设立累积生息账户,定期的养老金与红利可以进入各自账户中按年复利累积生息,这样客户可以轻松获得双重投资收益,使产品兼具理财与养老功能。

作为增额年金,“福禄满堂”首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定,从下一个保单年度起,以后每个保单年度的给付标准,在上一个保单年度给付标准基础上,按首年给付标准的5%增加,直至约定领取期限届满。

(据《第一财经日报》)

### 上海打前站

## “福禄满堂”热销超5000万

八月初,“福禄满堂”开始试销,首战选在了保险重镇上海。

上海向来是保险公司兵家必争之地,市场竞争激烈。

中国人寿把新品首站放在上

海,一度让业内颇有点担心。

“上海是全国经济中心和最

成熟的家庭市场之一,社保水

平较高,我们希望通过市

场验证一下,是否还需要商

业养老保险作为养老的必要补

充,消费者是否需要专业的

养老保险公司为其作养老规

划。”中国人寿个险销售部总

经理助理黄慧介绍说。

上海人一向以精明、理财

财著称,如果“福禄满堂”能够

被上海消费者接受,那将也会

被全国客户接受,一个月试销

下来,“福禄满堂”刷新了两项纪录:单款产品的六年销售业绩达5100万元,养老保险产品八月销售额达4710万元。

对于“福禄满堂”在上海受到热捧,一位理财专家指出,消费者养老观念转变,对养老保险产品需求增加,产品本身迎合了这种市场需求,除了满足消费者对未来生活质量不下降的基本诉求,“福禄满堂”意外地降低了分身时间长,是养老保险和理财比较完美的结合。

据了解,中国人寿形象代

言人,一向有理财尖端的姚明,

签下了“福禄满堂”首单。

“只要手中有保险,何需

惆怅暮年矣。”

(据《第一财经日报》)

有钱难买中意手机

## 省城iPhone 4 一机难求

本报济南10月14日讯(见习记者 张鹏飞)9月25日,iPhone 4开始在中国发售,但至今仍是一机难求。记者在省城走访发现,目前16G版断货,32G版货也很少,市民有钱也难以买到中意手机。

iPhone 4作为苹果最新力作,已不仅仅是一部通讯的手机,更多的意义在于时尚和品位,甚至不少高端的商务和娱乐界人士为了融入“圈子”而换用iPhone 4。在中国大陆iPhone 4行货有两种渠道购买:一是在北京、上海的4家苹果旗舰店购买,二是在联通或者经销商处购买苹果和联通的协议机。目前在省城只能选择后一种渠道,但是记者调查发现却难以买到行货iPhone 4。

在泉城路苏宁电器旗舰店,工作人员告诉记者,“16G版现在没有货,只有32G版,价格是6999元加上话费和卡费,总共是7144元。”这位工作人员表示,苏宁电器作为苹果最重要的销售商之一,第一批iPhone 4拿到了200台,但是根本不够卖。“现在已经卖完了第四批,仍然缺货,要等到下一批还得十多天。”记者走访了泉城路的国美店,导购直接说“没货,16G和32G的都没有”。工作人员表示,iPhone 4从一发货就缺货,到现在都不知道什么时候才能有货。

记者了解了几个联通营业点,解放路的联通营业厅还有一台16G版的,其他营业点均表示没货。一位联通的工作人员告诉记者,“现在缺货,想买的话得提前预订。就是去北京、上海的旗舰店也是一样,需要拿身份证先到网上预订排号。”

既然行货买不到,那就去水货市场看一下吧。赛博数码苹果专卖店的经理告诉记者,“港行版的iPhone 4只有16G版的,价格是5700元,比行货贵了七八百块钱。欧版的目前还不能打电话,只能当touch机用。”这位经理表示,没办法,行货还没到,水货又很热,所以会出现水货比行货还贵的情况,“但水货是裸机,不是跟联通合作的协议机。”据了解,行货可能11月份才会进入市场,到时候水货有可能降价。