

齐鲁晚报

山东边防总队医院  
非营利性部队医院

最新男科科研菜一次性治愈

速治泌尿系疾病不复发

湿疣疱疹是一种传染性极强,潜伏期较长,危害性巨大的泌尿性病,传染方式分直接性传染和间接性传染,染上此病给精神上,家庭带来很大伤害,湿疣疱疹是由HPV、HSV病毒感染,如菜花肉芽肿、小红点、水泡、红肿、溃烂为特点,此病好发于男女生殖器尿道反肛周,此病复发率极高,如不及时正规治疗,易导致癌变的严重后果。

快速一针排毒

将药液通过银针刺激患处激活分裂病毒,使疣体细胞自动溃烂脱落,水泡自动消失,全过程就神奇注射一针只需10分钟,三小时让患者亲眼可看到病毒毒素排出。

杀毒消毒连根拔

湿疣疱疹,不激光、不手术,采用埋植干燥沟槽巴结内,分裂细胞核,激活免疫系统使病毒脱落,双向杀灭病毒核心基因,结合欧美最新抗病毒生物制剂,经血液系统,激活免疫系统,增强人体T细胞核B细胞因子,修正人体基因,产生针对性抗体,从而全面清除体内残留病毒,当天见效,3-5天即可痊愈。

特注:军内技术有保障此疗法针对复发性、顽固性湿疣疱疹等泌尿疾病都能一次性治愈。

湿疣疱疹、前列腺炎、阳痿早泄、龟头炎、尿道炎、支原体衣原体感染等男女泌尿疾病

24小时专家热线:0531-88586067

地址:济南市解放东路9-7号边防总队医院二楼(山东政法学院往东300米路北)汽车站乘K51路,火车站乘K1路,市内可乘2、21、24路到城子站下车即到。

# 棉价“高烧”波及穿衣盖被

## 成本压力增大,纺织企业有单不敢接

本报记者 刘红杰



沾化这家棉花收购站收获不多。 本报记者 王进军 摄

天气渐渐变冷,市民张女士想上街给家人添置几件棉衣,却发现这一季的衣服贵了很多。她不知道,这是棉花价格的节节攀高直接影响了终端市场。

15日,山东籽棉的最高报价达到每斤5.8元,而山东细绒棉的收购价最高已经达到每吨25800元。棉花价格创下了近10年来最高价。我省纺织企业压力增大,“不敢接长单、不敢接大单”。金秋十月,纺织行业遭遇了冬天般的寒流。

## 探市场>>>毛巾、床单、棉服,和棉花沾边的都涨了

不知道什么时候,济南市场上和“棉花”沾边的东西都悄悄涨价了。在北园大街附近一家棉被店,店主指着墙角所剩无几的棉花大发感慨。“看见没有,就剩这点货了,现在都不好拿货。价钱也涨了,去年最好的棉花才12元一斤,今年涨到15元了,我刚给批发商打了电话,再拿货就是18元了,一天一个价。”

店里挂着很多花花绿绿的布,这些布的价格也涨了。“原来每米14元,现在18元。”

在孚日大家纺,记者看到,一条大小适中的毛巾竟然要卖56元。“质量好,都是纯棉的,吸水性强,使用不变形,再加上今年棉花价格高,所以毛巾价格当然高一些。前些天还可以打八折,现在都恢复原价了。”店员介绍说,因为今年的棉织品价格高,很多顾客选择了价格稍微低一些的竹纤维毛巾。

隔壁的铭尚服装商城,秋装正隆重上市。“今年服装价格怎么这么高啊?”在其中一家服装店,

记者碰到了顾客董小姐。董小姐是这家店的常客,去年秋天这家店的衣服基本都是100多元,今年很多都200多元,打完折还一百六七十元。

“能不涨吗?现在棉花这么贵,成本太高。你想,一斤鸡蛋都卖多少钱了,人工费能不涨吗?所以今年进的风衣全涨价了。”老板边整理衣服,边回答董小姐的抱怨。

运动服装品牌“李宁”,在今年6月曾宣布,今年第四季度的服装产品零售价将提高17.9%。8月

底,运动服装品牌“特步”发布了半年报,其服装类产品平均售价达到52.5元人民币,半年时间平均涨了13.9%。

涨价的不仅是国内的棉织品,就连国际知名奢侈品品牌香奈儿近期也宣布在全球范围内涨价,某些经典款式涨幅高达30%。拥有威格和Lee等知名牛仔服品牌的全球最大服装生产商威富集团表示,以棉花为主要原料的布料价格上涨,将带动今年底和明年牛仔服生产成本明显上升。



接长单,棉价的走势不好把握。”山东省纺织工业协会一位韩姓负责人称。

种植减少 极端天气

## 两大因素导致我省棉花减产

今年的棉花价格之所以会如此“疯狂”?抛开国际上的影响因素,单从山东省来看,主要有两个原因:

第一个原因是棉花种植面积在减少。近几年,棉花价格越来越高,但是这样高的棉价并没有激发农民的植棉积极性,山东省的棉田面积不增反降。在山东省棉花种植大市德州市,棉花种植一度占到全国的十分之一,常年植棉面积200万亩以上,但今年棉田仅有155万亩,比上年减少32%,降至11年来最低点。主要是农民种棉利润太低。这是影响棉价的第一个原因。

另一个原因是今年极端异常的天气,导致棉花减产。今年山东遭遇的雨水天气比较多,大部分棉花产地都遭遇不同程度的水灾,山东棉花种植大市德州、聊城等地许多棉花地被水淹过,所以在棉铃吐絮期的时候才发现棉花僵瓣多、黑棉多,收成较正常年份减少两成左右。这两个原因直接导致了今年山东棉花产量的减少,市场供不应求,价格自然水涨船高。

(刘红杰)

发改委:

## 严厉打击恶意炒棉

国家发改委不久前召开棉花宏观调控联席会议称,本次上涨,虽有供求基本面等因素,但不足以支撑棉价如此暴涨,投资炒作占很大比重,并要求各部门整顿市场秩序,严厉打击恶意炒作、掺杂使假等扰乱市场秩序的行为。

8月10日,中储棉发布公告投放了60万吨储备棉。并将继续通过竞拍方式投放40万吨国储棉,以缓解现货市场供应紧张局面。

有关人士称,中储棉所抛售的棉花均为2008年收购的储备棉。8月份国储在拍卖前的库存大约在130万吨,再加上不到50万吨的全国商品棉库存,仍然不足以满足3个月的全国棉花消费量。

金西尔 品牌名店

最具投资价值的品牌

最具市场前景的黄金产业

金西尔 品牌名店

## 访企业>>>“只谈今明两天的价,还要现金交易”

棉花价格涨得太离谱,纺织服装企业压力很大。烟台亚琦纺织有限公司总经理车延峰无奈地说,自9月份以来,订单就少了,国外客户不敢下单,自己也不敢接单。“纱的价格每吨涨了9000多元,这么高的成本,实在不好把握。纱厂也非常谨慎,今天只谈今明两天的价格,而且要交现金,如果后天还没有交现金,纱又涨价了,就只能按照高价买了。”

车延峰只好提高出口产品的价格,“出口产品的利润一般都在10%以内,如果不提价,就完全没

有利润了,提价大概15%—20%。”

“我们现在不敢轻易下订单,赔钱是常事。”青岛喜盈门集团销售经理江海滨也说。“棉花价格涨得这么离谱,我们经营都很困难了,价格一天一涨,我们不敢下订单了。”去年12月份,他接了一笔订单,当时棉纱价格在18000元/吨,而交货时棉纱价格却涨到了22000元/吨,成本大幅上升使得这一单赔了不少钱。

鲁泰A证券部门工作人员则表示,公司今年以来的出口产品一直都在提价,此外,公司也通过

套期保值的方式来应对人民币升值。

由于投资者担心棉花高价运行会给纺织服装企业带来较大成本压力,纺织服装股近日逆市大跌。富安娜和罗莱家纺过去5个交易日分别累计下跌12.08%和12.76%。美邦服饰和七匹狼过去4个交易日连续下跌,累计跌幅接近10%。

“棉价高位运行对我省纺织企业的影响不小,全省规模以上(销售额500万元以上)各类纺织企业约5700多家,都不敢接大单、

## 分析>>>全球供不应求 棉花牛市短期难挡

作为全球大宗农产品,棉价的涨势要看全球的脸色。美国农业部在2010年9月的《农业市场月度报告》中指出,2010年,全球棉花库存仅为年需求量的40%左右,棉花价格接近15年来最高水平。

有消息称,作为世界上最大的棉花出口国,美国的棉田面积

减少,产量下降。全球第二大棉花种植国印度今年颁布了出口禁令。全球第四大棉花种植国巴基斯坦今年发生了重大洪涝灾害导致棉花产量锐减,巴基斯坦官方已将2010至2011年度棉花产量预期由238万吨下调至197万吨。

以上因素均加剧了全球棉花

供应的紧张局面。

东方艾格农业咨询有限公司分析师马文峰介绍说,近10年来,中国进口棉花都在200万吨以上,最高达到360多万吨。预计今年国内棉花的产需缺口进一步加大,预计达到420多万吨,接近全球棉花贸易总量的一半。