

齐鲁楼市·爱家

正确铺装让地板不留遗憾

装修讲究的是整体协调，统一，相显益彰，想达到极至的装修效果，有些工作也是需要您自己费点心的。

图或在管线处作出标识。

遗憾三：地板与地砖之间出现高低差

容易出现问题：有的客户家里客厅与房间铺装的分别会是地砖与地板，然而地板与地砖铺装后会出现高低差，影响美观。

正确预防及施工方法：可以在地板铺装前，询问专业的安装工人得知地板铺设厚度。根据铺设厚度做好一些地面找平或龙骨铺设的工作。



中，若没有按正确方法铺装地板或正确的方法使用地热可能会造成地板被损坏。

正确预防及施工方法：一是选择正确的地热地板，最适宜的是多层实木地板，其次是强化地板，实木不适合地热环境。二是地热在最初使用过程中每天5度的升温。三是若铺装新型的地热，请地热公司告知地板铺装注意事项。

遗憾一：地面处理不平整

容易出现问题：若在不平的地面上铺设地板，安装后的地板后可能会产生不平整，脚线和地板之间有较大空隙，这不仅影响美观，还影响地板锁扣的使用寿命，甚至造成地板响声。

正确预防及施工方法：装修中地面保持平整地面，在2m范围内高低差应小于5mm。

遗憾二：管线不明确

容易出现问题：若各个房间的管线铺设不明确，在安装地板的时候容易出现将管线打破，从而又要重新维修管线，浪费工期，增加麻烦。

正确预防及施工方法：在安装地板前向安装工人出示管线铺设

遗憾四：门套

容易出现问题：门套安装后，如果没有按地板铺装的高度预留门缝，在铺装地板时就需要切割门套，容易造成门套有毛刺或油漆崩边。

正确预防及施工方法：在门套安装时，提前与地板公司联系，预留出地板铺装所需要的宽度。

遗憾五：地热地板的选择

容易出现问题：在地热环境

行业资讯

欧亚达高调促销全面进军小区

十一黄金周过后的家居市场越发冷淡，省城的家居卖场显的略微有些平静，大型促销尤为少见，各大家居卖场也动作不多，但据了解，小动作却不断，虽然卖场大型促销少见，但是商户自身却从没放松，小区营销、独家促销、周年庆典还是时不时的投进消费者的眼中。据了解，经过近一个月的休整，欧亚达家居思路峰回路转，整装待发，本周末将全面进军钢城新苑等新小区，近距离与小区业主交流，引导消费者透彻享受多重实惠，让消费者、商家和卖场走上共赢的营销大道。

成交后再返30%

每每看到“返现”、“高额”等这样的字眼，相信很多消费者立即会想：是不是卖家先把价格提高了再打折？到底是什么样活动优惠？一个个类似的问题让消费者们犹豫不决，让消费者越来越对商家失去了信任。为了解除消费者的顾虑，为了让消费者参加此类活动能够明明白白，透彻彻的，欧亚达家居每次宣传上承诺是在成交价的基础上再返现，把万元促销费用补贴给商户，让消费者看的清楚，算的明白，得到的实惠最多。慢慢的，欧亚达家居这种促销方式得到了众多消费者的认可，每次促销活动相对其他卖场来说都是人气稳居第一，销售成绩令人瞠目。

本次活动中，凡是在参加本次活动的专卖店购物的顾客都可以享受这30%的高额返现，买的越多，返的越多，得到的实惠越多。

小区专享 实惠多多

看到这个活动，凡是今年拿到购房合同的小区业主就要注意了，本次活动期间，欧亚达家居在指定小区中开展了多重优惠活动，专门针对新业主，新客户，购物甜头享

不尽。首先，凡是持2010年1月1日至2010年10月30日购房合同的顾客均有机会免费领取到食用油一桶和整套购物代金券，除了这些，无需购物还可免费领取到抽奖券一张，只要将个人信息填写完整就可以参加专属抽奖活动。对于本次抽奖活动，欧亚达家居把奖项设置的特别丰富，奖品也是众多消费者热衷的家用电器类，如超大容量电冰箱，多功能微波炉，实用便捷的电磁炉等等都设定超乎您想象的数量，就等着消费者您来抽取了！

另外，如果这次您来到欧亚达选中您想要的商品立即下单，无论成交金额多少都可以拿到全年免费阅读《齐鲁晚报》的权利，让您不出家门就可了解欧亚达家居每次的活动动向。

贴心服务专家 为您解忧

欧亚达家居作为家居行业的领跑者，各个环节都不曾小觑，参加过欧亚达家居活动的消费者都了解到，每次活动中的小细节都曾得到过多位消费者的赞扬和宣导，像夏日活动中的冰爽饮料，下雨天中的及时雨伞，还有卖场中的轮椅、儿童推车、医药箱等等。由于今日天气转冷，考虑到部分小区离欧亚大卖场较远，本次欧亚达派出多辆专用客车，来回接送前往欧亚达家居的顾客，另外上车就有多种小礼物的哦。

全城价保 购物无忧

在本次活动期间，欧亚达家居除了继续贯彻实施先行赔付、不满意就退货等服务举措外，还郑重承诺本商场内同品牌、同规格、同型号商品同期价格如高出其他同类市场部分（特卖品除外），一经确认，差额部分将3倍返还给消费者，确保消费者本次购物价格全程无忧！

银座家居六大家具品牌联手打造“优惠最高峰”

10月30日至11月21日，济南家具六大家品牌——官邸名门法式家具、亨利美家美式家具、梦幻年华儿童家具、富克拉原装进口床垫、思特莱斯沙发、纳菲迩全皮沙发将强强联手，打造全称家具“优惠最高峰”。

活动期间，凡在这六大家品牌中消费满10000元的顾客，可以凭销售合同在六大家具银座家居燕山店东厅中任意品牌专柜领取抽奖券一张，满20000元可抽取两张奖券，以此类推，多买多领。同时，在这六大家品牌中的任一家一次性消费满10000元的顾客，凭销售合同可在另外五大品牌购买商品时，在成交价的基础上再享受10%的优惠。

德尔地板济南总裁签售活动今日启动

11月6日，德尔地板将在济南举行总裁特价签售活动。届时不仅全系列产品特价销售，交款后还有机会抽取消免单大奖和参加家电团购等系列活动。活动将从即日起开始接受报名。

据悉，DER德尔集团是全球领先的专业木地板制造商。作为2008年北京残奥会地板供应商，多年来致力于为全球消费者提供绿色环保、科技领先的家居产品。企业通过了“中国环境标志产品认证”，产品荣获“国家免检产品”、“DER中国驰名商标”，“中国名牌产品”等荣誉。近日，由世界品牌实验室编制，《世界企业家》杂志发布的2010年度“亚洲品牌500强”中，德尔地板位列总榜单第359位，品牌价值位居亚洲地板前列。

13周年

万泰店庆 感恩回馈

13载春秋情满泉城 真诚服务千家万户

欢迎您到万泰装饰各店面免费领取“家装文化大礼包”

1. 《设计与生活》杂志、2. 《鲁班标准施工手册》、3. 《客户服务手册》
4. 《万泰风格》导报、5. 《2010欧洲生态环保白皮书》、6. 万泰精品光盘

万泰装饰
WANTAI DECORATION

13周年
13th WANTAI DECORATION

Local Brand, Better Guarantee

Local Brand, Better Guarantee

Local Brand, Better Guarantee

选择万泰的十大理由

品牌

- 1. 13年本土品牌，设计施工双甲资质。
- 2. 市装协二十万质保金，如有投诉先行赔付。

环保

- 3. 与欧洲同步的环保材料。
- 4. 国家权威机构环保检测。

质量

- 5. 总经理每周巡检工地打造“金钥匙良心工程”。
- 6. 连续数年获济南家装工程质量最高奖“泉城杯”。
- 7. 连续三届搜狐网设计大赛最多得奖。
- 8. 获2009亚太室内设计精英邀请赛（APIDA）亚太新锐设计师大奖。

设计

服务

- 9. 行业内率先引入主材监理。
- 10. 专属售后维修队，24小时响应。