

时评

说拆迁养活了知识分子是一种侮辱

说那种不顾公民基本权利的拆迁养活了知识分子,无非是说知识分子也是这种拆迁的既得利益者,这是对知识理性和公共理性的蔑视,说得更严重一点,是对知识分子人格的侮辱。

>>头条评论

□本报评论员 张金岭

中国社会科学院农村发展研究所研究员于建嵘在江西万载县讲课,号召大家不要去拆老百姓房子。该县县委书记就拆迁问题与其发生观念之争。于建嵘说:“假如拆的是你家的房子,你怎么办?”万载县委书记说:“如果没有我们这些县委书记这样干,你们这些知识分子吃什么?”

作为一个工业化和城市

>>世风眉批

被就业

与朋友一家一起吃饭。朋友的孩子埋怨地说:“我实在不想在现在的这个公司呆了,工作与自己的专业不对口,很不喜欢!”我说:“既然不喜欢就换个工作嘛!”朋友的孩子却说:“哪有这么简单,学校和公司签了协议,毕业的学生必须在这家公司实习一年,一年后拿着公司开的实习报告才能拿到毕业证。”

不管学生是否愿意,毕业后必须无条件地在学校签订的公司上一年的班,这既保证了企业的廉价用工,又保证了学校的就业率,真是一箭双雕。可谁管学生的感受呢?

(樊高峰)

■“世风眉批”投稿邮箱:
shayuansen@qlwb.com.cn

本报公益热线随时为您服务(全省市话收费) 球票预订:96706 律师服务:96706148 火车票机票热线:96706369 公告挂失:96706

化都处在中期加速阶段的国家,中国当然不可能没有拆迁,我相信,于建嵘反对的是那种不能保障老百姓基本权利的掠夺式拆迁,而不可能反对所有的拆迁。县委书记不分青红皂白,说拆迁养活了知识分子,这既是对知识分子的不尊重,也深层次地暴露了其内心深处畸形的发展观。

一个县委书记,对一个和自己见解不同的知识分子这样说话,既缺乏对人(况且还是客人)的基本尊重,更缺乏对不同意见的包容,这有失一个县委书记应有的文明水平。按这

位县委书记的说法,既然是“我们这些县委书记”养活着“你们这些知识分子”,“你们”就应该为“我们”说话,否则就是不知趣、不本分。只是书记应该明白的一点是,知识分子是现代社会结构中必不可少的一部分,一个社会,要传承文化,要发展科学教育事业,离开知识分子根本无法谈起,因此,知识分子不是靠谁养活的,他们本身就是物质财富和精神财富的创造者,认为自己“这样干”可以养活知识分子的思想,是无知者无畏的妄言。一个县委书记居然以这样的眼光看

知识分子,实在令人寒心!

该书记对于建嵘观点的不屑,暴露出的是当今时代老百姓对发展的期待,和一些地方官员之间,存在着暂时难以弥合的距离,而这一点,正是些地方社会矛盾产生的根源之一。不管这个县委书记如何理解科学发展观,不管他和于建嵘的分歧有多大,但有一点可以肯定,发展当然需要拆迁,但如果强拆不顾社会稳定,如果拆迁逼得老百姓自焚,如果一边掠夺老百姓一边拆出超级富豪,如果拆掉人们对政府的信心,拆出人们对社会的仇

恨,那就肯定不是科学发展,而是狭隘政绩观引导下的畸形发展,是利益集团的发展,而不是惠及多数人的发展。前不久刚召开的中央五中全会,再次强调科学发展对中国未来的重要性,想必这位县委书记也在学习全会的精神,但如果他不肯放弃那种“这样干”式的发展观,不敢或不愿调整这种畸形发展下的利益格局,那么他的学习,就一定是虚假的、表态式的和无效的。

现在一些地方官员,常说出公众和舆论难以容忍的话,此前“你是为党说话还是

为老百姓说话”“和政府作对就是恶”等均属此类,这说明一些地方官员,其价值观是非观和民众的期待很难吻合。我们应该追问,是一种什么样的力量在扭曲着他们。如果这一点不被深究,哪怕一些地方官员不再当面说出这样的话,也不会影响他们“这样干”。

说不顾公民基本权利的拆迁养活了知识分子,无非是说知识分子也是这种拆迁的既得利益者,这是对知识理性和公共理性的蔑视,说得更严重一点,是对知识分子人格的侮辱。

一次性治愈皮肤病白斑斑

济南军区机关医院

济南军区机关医院是一家集科研、教学和医疗为一体的大型综合性医院,担负全军区皮肤病的治疗、预防、科研任务,联合军内多家权威医疗机构,长期致力于白癜风等皮肤病的研究,以李主任为首的皮肤科专家团队,经过30多年的临床研究终于取得了重大突破,领先运用现代先进高科技术手段,独创出“M-U多联白癜风治疗体系”并结合无痛黑色素细胞渗透激活疗法,一次即可激活失去活性的黑色素细胞,短期内即可恢复正常肤色,一次性治愈白癜风,高效、安全、无痛苦、随治随走,是目前医学界公认治疗白癜风的最佳方案,为了落实新医改,军民一心,更好地造福于广大患者,医院对每天就诊前5名白癜风患者治疗费补贴200元。

专家热线:0531-86293555
地址:济南市英雄山路21号
长途汽车站乘4、35路市内乘K52、K98、Z1、31、67、76、89路到“八一立交桥南站”下车往南100米路西军区院内。

治理择校费能否快刀斩乱麻

>>公民讲坛

□郭松民

教育部表示,各地要力争经过3到5年的努力,使义务教育阶段择校乱收费不再成为群众反映强烈的问题。这是教育部官方首次明确治理义务教育阶段择校乱收费的时间表(11月2日《新京报》)。

这些年来,天文数字的择校费使得那些“重点学校”成为吞噬教育资源的黑洞,一方面,它给那些学生家长造成了沉重的负担;另

一方面,它又为民间资本进入教育领域筑起了高门槛;第三,它使一些因为家庭贫困而被拒之于“重点学校”门外的孩子变得自暴自弃;最后,这些学校为了维持择校费的“行情”,无不把“升学率”作为最大卖点,使义务教育变成了彻头彻尾的“应试教育”,严重摧残了孩子们的身心健康——从这些角度来看,说择校费是危害义务教育的万恶之源并不为过。

既然如此,如果真的有决心治理择校乱收费,那就应该拿出霹雳手段,用快刀斩乱麻的方式,在最短的时

间内解决问题。但让人不解的是,现在却提出了一个“5年内治理好择校乱收费”的漫长的时间表,而且这个任务还不是必须完成的,是有弹性的“力争”完成。此外,一方面规定“禁止学校以任何名义和方式收取择校费”,同时又表示这一目标要在“5年内完成”,难道在这5年内,学校和地方的教育行政管理部门对教育部的禁令可以执行也可以不行?

根据相关专家的统计,全国每年收取的择校费当在280亿至300亿元人民币之间,天价的择校费使得教

育系统一部分人先富了起来。取消择校费,相当于让他们“刮骨疗毒”,他们并非公关,自然难以下这个决心。

我很担心“5年内治理好择校乱收费”的承诺最终能否落实。因为5年以后,当初的承诺有没有兑现,还有谁会记得?即便有人追究,也可以轻易地把责任推给上一任官员,甚至再制定一个新的“5年计划”,如此则择校费的取消也就遥遥无期了——部分学校可以继续受益,而受害的则只能是孩子们以及中国的未来了。

齐鲁晚报
生活日报

五粮液新品招商

“拉菲系列酒堡”国际著名品牌连锁店诚邀加盟

■加盟条件:

- 1.热爱五粮液,有谋略和坚定的决心;
- 2.具备足够的资金实力,保证初期的市场启动资金;
- 3.具备良好的信誉,无违法犯罪记录;
- 4.具备良好的商业信誉,无不良经营历史;
- 5.具备良好的沟通协调能力,能独立处理各种突发事件;
- 6.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 7.具备良好的学习能力,能快速掌握行业知识;
- 8.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 9.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 10.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 11.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 12.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 13.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 14.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 15.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 16.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 17.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 18.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 19.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 20.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 21.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 22.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 23.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 24.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 25.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 26.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 27.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 28.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 29.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 30.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 31.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 32.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 33.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 34.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 35.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 36.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 37.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 38.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 39.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 40.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 41.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 42.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 43.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 44.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 45.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 46.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 47.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 48.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 49.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 50.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 51.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 52.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 53.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 54.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 55.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 56.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 57.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 58.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 59.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 60.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 61.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 62.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 63.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 64.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 65.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 66.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 67.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 68.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 69.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 70.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 71.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 72.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 73.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 74.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 75.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 76.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 77.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 78.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 79.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 80.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 81.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 82.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 83.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 84.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 85.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 86.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 87.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 88.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 89.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 90.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 91.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 92.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 93.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 94.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 95.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 96.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 97.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 98.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 99.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 100.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 101.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 102.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 103.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 104.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 105.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 106.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 107.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 108.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 109.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 110.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 111.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 112.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 113.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 114.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 115.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 116.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 117.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 118.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 119.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 120.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 121.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 122.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 123.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 124.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 125.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 126.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 127.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 128.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 129.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 130.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 131.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 132.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 133.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 134.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 135.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 136.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 137.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 138.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 139.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 140.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 141.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 142.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 143.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 144.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 145.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 146.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 147.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 148.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 149.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 150.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 151.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 152.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 153.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 154.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 155.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 156.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 157.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 158.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 159.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 160.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 161.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 162.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 163.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 164.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 165.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 166.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 167.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 168.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 169.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 170.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 171.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 172.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 173.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 174.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 175.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 176.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 177.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 178.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 179.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 180.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 181.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 182.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 183.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 184.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 185.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 186.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 187.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 188.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 189.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 190.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 191.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 192.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 193.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 194.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 195.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 196.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 197.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 198.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 199.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 200.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 201.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 202.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 203.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 204.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 205.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 206.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 207.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 208.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 209.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 210.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 211.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 212.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 213.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 214.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 215.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 216.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 217.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 218.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 219.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 220.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 221.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 222.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 223.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 224.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 225.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 226.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 227.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 228.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 229.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 230.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 231.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 232.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 233.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 234.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 235.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 236.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 237.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 238.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 239.具备良好的谈判技巧,能顺利达成合作意向;
- 240.具备良好的执行能力,能按时完成工作任务;
- 241.具备良好的抗压能力,能承受一定的工作强度;
- 242.具备良好的团队管理能力,能带领团队共同奋斗;
- 243.具备良好的客户服务意识,能提供优质的服务;
- 244.具备良好的沟通技巧,能有效解决客户问题;
- 245.具备