

创富·特别点击



电厂内的运输线，每天都期待有煤运来。 刘红杰 摄

“煤”飞色舞下的电厂困境

本报特派记者 刘红杰 太原报道

又见煤炭涨价！随着冬季供暖季的到来，济南黄台发电有限公司燃料供应部主任吴明元的心越来越紧张。厂里的煤场设计库存只有20天左右，一天拉不来2列煤，他就睡不着觉。不管外面怎么样，厂里是决不能闹“煤荒”的，担负着济南城区30%以上的集中供热任务，热电厂闹“煤荒”，老百姓就要挨冻，这可不是闹着玩的。

11月2日，本报记者赶赴太原，见到了在此“蹲守”抢煤的吴明元和他的同事们，看到了他们的辛苦，体会到了他们肩上的压力。

煤价又涨了

今冬煤炭企业与电力企业的煤价之争将依旧惨烈

11月1日，黄台电厂的煤场内一片忙碌的景象。工人们正在调试煤炭传送带，再过几天，外观貌似“鸟巢”的圆形封闭煤场就该使用了，存储煤炭不怕产生扬尘了。煤场内静静地卧着一座黑黢黢的“煤山”，黄台电厂厂长助理李刚介绍，足足有15万吨，这是省城东部供暖的热源保证。

黄台电厂的“饭量”是惊人的，如果外面断了粮，用不了20天，这点家底就会被“吃”得精光，买煤成为电厂的头等大事。“我们厂积极履行三色宗旨，红色，是讲政治，保供热，保民生，积极履行社会责任；绿色，是重视节能减排；蓝色，是推行科技进步、技术创新。要保供热，买煤是头等大事。”

站在电厂的角度，李刚很不希望煤炭涨价，但往往事与愿违。由国家发改委编制的“环渤海动力煤价格指数”近日发布最新数据，自9月中旬以来煤炭价格已经连续6周上扬，整体上涨幅度达53元/吨。

“煤炭成本占电厂整个成本的70%多，电厂经营很困难。截止到去年，黄台电厂已经累计亏损8个亿了，去年稍有盈利，今年又亏损了1个多亿了，煤价上涨是一个非常重要的原因。”

煤价上涨，就意味着要多掏“银子”，电厂赚“银子”的方法就是发电，可是，“上网收来的电费往往还不够买煤的钱。”李刚叹一口气，很是无奈，头几年发一度电就要赔一毛钱，现在通过加强管理、节能减排、降低煤耗，亏损额能少一些，但还是没有改变亏损的命运，电煤倒挂让电厂的日子很不好过。

黄台电厂的日子是众多火电厂的一个缩影。中国电力企业联合会(以下简称中电联)发布的2010年前三季度《全国电力供需与经济运行形势分析预测报告》显示，全国已有10个省的火电企业全部亏损；发电企业因亏损面临资金链断裂风险；目前正值北方采暖期临近电厂冬季储煤之际，但一些电厂已无钱买煤，可能产生不能保证电力、热力供应的风险。

几家欢笑几家愁。煤价涨势在股市上表现得淋漓尽致，煤炭和有色金属变成了领涨的领头羊。在10月份不多的10个交易日中，煤炭板块上涨了32.14%，多数股票的涨幅都超过了50%，领头羊国阳新能最高涨幅更是超过1倍，其间还出

现7个涨停。“煤”飞色舞，火电企业却愁云惨淡。日前公布的上市公司前三季度业绩报告显示，火电上市企业已经位列上市公司亏损榜首位。比如，华银电力、漳泽电力、华电国际、深南电、ST豫能5家火电企业列入亏损企业前20位，其中前三家企业分列第一、第三及第四位。各公司在分析亏损原因时不约而同地把“原料价格上涨”放在首要位置。

煤价越涨，发电企业的争抢越厉害，反之亦然。有分析人士表示，今冬煤炭企业与电力企业的煤价之争将依旧惨烈。“我们的采购人员压力非常大，因为他们面临的竞争对手是整个社会，有煤企，有同行，还有其他行业，很多事情他们左右不了。”李刚说。

8个人负责找煤

有时24小时能把山东、山西、陕西、河南、河北跑一圈

黄台电厂的燃料供应部是2009年刚刚成立的，2008年全国范围内的煤荒是它成立的催化剂。吴明元接手这个部门，感到压力无比沉重。

电厂对煤质的要求是很高的，就像汽车用油一样，汽油车是不能加柴油的，不同的电厂也根据设计只吃不同的煤种。“我们有长期合同，但矿上的煤种、煤质也会不停发生变化，所以要不断寻找新的矿源。无论用什么方式，我都必须要保证一天有2列煤进厂，否则我连觉都睡不着。”

吴明元一个月有20多天在山西、陕西、河北等主要供煤地，在大本营济南，反倒找不到他。11月2日晚上，记者等了11个小时，在太原太航商务宾馆见到了匆匆赶来的吴明元，他很忙，电话不断。吴明元此次太原之行有一个非常重要的任务，催12月份的煤炭计划。

“到各站点、煤运公司求爷爷告奶奶，求人家多发几批煤给我。新的供热机组投运后，运转一天需要1.2万—1.5万吨煤，一列煤3100吨，一天就需要5列煤，压力更大了。”

和吴明元并肩作战的“战友”共有七位，在太原，记者有幸见到了四位，他们有一个共同的称呼，煤炭调运员。“太巧了，平时他们都在矿上、站上，今天能看到这么多人，实在不容易。”吴明元坦言。

“你看我们，都是深色衣服，夏天也不敢穿白衬衣，天天和煤打交道，整天灰头土脸的。”一位调运员调侃。

找好了煤，还要协调铁路计划，把煤运回厂里。装车的时候，他们一定要跳到车上，监质监装，给厂里汇报。“装完车，

我们基本上就成了‘煤人’，头发里全是煤屑。”一位调运员说。但这却是他们最踏实的时候，厂里的同事都等着呢，家里也都盼着呢，因为，完不成调运计划，厂里就断粮了。

最近一段时间，他们的任务特别紧张。“我们的调运员一个礼拜就能跑5000公里，最紧张的时候，24小时能跑5个省，山东、山西、陕西、河南、河北一圈下来，腰都受不了，凡是有矿的地方就去找。一年的时间，我们的调运员有200多天是开车在外面跑。”

吴明元很心疼伙伴们，山西是一个活生生的地上文物，但包括吴明元在内，他们常驻山西，却没逛过山西的景点。“哪顾得上呀，也没那个心思，眼里只有矿。开着车在路上走，一眼瞥见有矿，就扎进深山里了。”

亏损越来越多

卖电的收入远不够飞涨的买煤款

吴明元翻着11月份的计划，不敢掉以轻心。从今年10月下旬开始，煤炭价格已经涨了40—50元，“不光是供热季的原因，大矿整合小矿，产能还未释放出来，资源紧缺呀。”

吴明元的眼睛盯着煤场、站点，还盯着胶济沿线其他电厂。“别人进多了，我进少了，就要查找原因。现在煤价一个劲涨，说明大家都在抢煤。在矿上一个简陋的小屋，往往挤着很多人，今天煤出来了，很多人都伸手抢着要。”

吴明元不知道多少人在山西抢煤，但他知道，所有的电厂都在山西派了人，抢煤的行动还在后头呢。

山西省煤炭厅11月2日发布消息，要求全省各煤炭销售单位做好2011年全省煤源购销合同签订工作。这也预示着，以山西为始发点，2011年全国煤炭产运衔接工作即将全面启动。

据山西省煤炭厅汇总的消息显示，2011年5500大卡标准电煤的平均合同价格预计为490元/吨，比去年的合同价上浮了40元/吨，有8%的涨幅。由于山西煤炭历年调出量占全国总量的近四分之三，所以山西省方面的煤炭定价一定程度上直接反映了下一年的全国煤炭走势。

吴明元思索着，越往后抢煤就越困难了。“我觉得煤价始终会高位运转，尤其是元旦春节期间。矿工放假时间比较长，所以必须在元旦前把库存攒得高高的。”

吴明元的看法与中电联不谋而合。

中电联预计，2011年1月份将是电煤供需矛盾最为突出的时期，而2010年全国电厂发电、供热生产电煤消耗有可能超过17亿吨。

吴明元心里不乐观，没准今年的春节就要在外面过了。“去年我们的调运员腊月廿八才开始返家，雪封了路，几经周折才回到济南，年初二就出来催煤了。看今年的形势，没准大年三十还要到处抢煤呢。”

吴明元一边到处找煤，一边为厂里发愁。“厂里首先保证煤款，燃料部装卸也很及时，一切都是为了配合我在外找煤。但目前的‘市场煤、计划电’价格体制给厂里的压力太大了，这样下去不是办法。”

吴明元的忧虑不无道理。卖电的收入不足买煤的款项，只好从银行贷款，长此以往，资金链必然要出现问题。

“发电厂的上网电价是国家定好的，但煤炭价格却是由市场确定的，变化很大，这不是企业自己能解决的，需要国家宏观调控政策的改变。”李刚介绍，以秦皇岛5500大卡煤炭为例，自2003年以来，累计上涨超过150%，而销售电价涨幅仅32%。

李刚知道国家发改委很为难。“一旦电价涨，很多行业可能面临全行业亏损，如电解铝，电费占生产成本的比例很高。国家制定电价会通盘考虑，不是出于照顾某一个行业的目的。我们不希望被牺牲，但在目前的状况下，确实是被牺牲了。”

吴明元看着手里的煤炭计划，也感到很无奈。“一列煤200多万元，一个月至少接60多列，算下来基本上一个月买煤款就要1.5亿元。可是，我们一年发40亿度电，一度电2分钱，也才多挣8000万元，和飞涨的煤价比，仍然免不了亏损。”



济南黄台电厂这座圆形封闭煤场投入使用后，存储煤炭再也不会扬尘了。

刘红杰 摄