

创富·百姓钱经

东平县建成全国最大观赏鱼单体养殖基地

# 鱼缸老板 观赏鱼养成全国“老大”

文/片 本报记者 刘红杰



“一个鱼缸不会只盛一条鱼,鱼缸都卖得这么火,更何况鱼?”经营鱼缸生意的宋其荣发现了养观赏鱼的大市场。他只身来到东平县老湖镇建起了观赏鱼养殖基地,这位半路出家的鱼缸老板,把自家的养鱼基地发展成了全国最大的观赏鱼单体养殖基地。



上千亩的养殖基地,目前主要靠人工养殖。

## 鱼缸卖得火 养鱼一定更不错

从东平县城出发,到达老湖镇的水浒城时,车拐进一条乡间的林荫路,行不远就到了鱼缸老板宋其荣的观赏鱼养殖基地了。

宋其荣和他的侄子宋洪德带着工人们正坐在塘边的树下,看见有人来了急忙热情地迎上前。

“我是从鱼缸生意中发现养观赏鱼的商机的。”宋其荣开门见山。1997年,宋其荣和家人在泰安建立了一个鱼缸厂,销量相当不错,而这些鱼缸客户都是批发观赏鱼的老板。“一个鱼缸不会只盛一条鱼,鱼缸都卖得这么火,更何况鱼?”这让宋其荣发现了养观赏鱼的大市场。

说干就干,2006年,宋其荣找到了省淡水研究所的专家。在专家指导下,他来到了东平县老湖镇。2007年3月,宋其荣的100亩养殖基地建起来了,此后养殖基地越做越大,现在已经达到上千亩。

“雇了22个工人,每天巡三次塘,喂四次料,还从省淡水研究所、山东农业大学等聘了十几位专家。看我们养得很红火,效益也不错,周围养食用鱼的农民

都来找我们求经。”

## 养鱼必做功课: 放二踢脚轰鸟

老湖镇副镇长孙培文证实,当地很多渔民都改养了观赏鱼。

傍晚,落日的余晖洒在波光粼粼的水面上,不时有飞鸟俯冲下来到水面一掠。“该放二踢脚了!”工人们骑着自行车,四处放二踢脚去了。

“没办法,河鸥、白鹭,都来吃鱼,叨一下就跑,有时就叨走了,有时啄瞎眼、啄伤鳍,这条鱼就干吃料不能卖,又不能打鸟,这么大的地方不能靠人工撵,只好放二踢脚吓跑它们。一开始工人们都抢着放,一箱400个十几天就放完了,现在都得我们撵着放,一箱能放20天。”宋洪德正说着,一只小鸟落在塘边的芦苇上,探头朝水里啄去,两个二踢脚升天了,它还呆在原地左瞧瞧右看看。宋洪德摇摇头,“这是个小鸟,初生牛犊不怕虎,再说,人都疲沓了,估计它们也习惯了。”

## 卖过最贵的鱼:

### 万元一尾三色锦鲤

虽然涉足观赏鱼的时间不长,

但宋其荣已经跑遍了全国大的观赏鱼市场,对观赏鱼的事门儿清。

“观赏鱼主要有三大类:金鱼、锦鲤和金鱼。从小类上看,大概有1600种。”

“对于品质差的鱼,也会论斤卖,但品质好的,都是论尾卖。你愿意买,我愿意卖,这就是个价。同样一条鱼,有人可能一百元买到手,有人可能一千元买到手,道理很简单,有人喜欢,有人觉得不值。”

宋其荣说,同样品种、同等尺寸的鱼,因为花色、形状不一样,从几十元一尾到几万元一尾不等。“我们曾经卖过一尾三色锦鲤,上万元,最便宜的才卖20元,不过,也是几十尾才出了这一尾。”“卖鱼就像人选美一样,人要看胸围、腰围、臀围等三围,鱼也是一样,要看胸鳍、尾鳍有多长、多宽,要看整体形状,要看颜色、花纹,这就相当于人的外貌,还要看在水中游动的姿势。不过,也有个大的框框,比如,30厘米以上的锦鲤,没有下过300元一尾的。”

“总体来说,观赏鱼经济效益好,普通鱼亩均收入在3000-5000元之间,而观赏鱼亩均收入在两万元左右,高的可达10万元以上。”东平县水产局一位负责人称。

## 玩鱼是一种文化 市场越来越大

宋其荣认为,“玩鱼应该上升到文化层次,这是生活富足的人才会有闲暇欣赏的一种富贵文化。从宋朝就有记载出现金鱼,只不过那时是宫廷金鱼,皇家玩。老百姓连吃饱都有问题,谁玩这个呀?现在,河北、北京、天津、广州养殖观赏鱼的最多,玩鱼的全国都有,随着人们生活水平的提高,这个消费市场正在迅速膨胀。”

“我们现在还处于起步阶段,规模还是小,这个市场仍然供不应求,我现在供周边还供不过来。虽然已经是全国最大的单体养殖基地,但没有实现标准化、靠人工养,每亩水面只能养五六百斤,而机械化设施能养1200斤。我准备实现标准化养殖,产量、品质都能提高,价格可翻番。我的梦想是,在东平打造全国最大的观赏鱼养殖基地,集养鱼、批发、玩鱼为一体。”宋其荣说。

# 50,000 钜惠 幸运由你

## 奔腾B70引爆2010钜惠极限风暴 全新奔腾B50惊喜团购中

**极限巅峰, 超级幸运直取50000元回馈大礼!**  
进店购车即可获赠超值油卡、专属导航、精品装具.....组团更优惠, 尊享最高20000元品质生活礼包!

<p><b>奔腾 BESTURN</b> 进取不止</p>	<p>参与B70钜惠秒杀与B50火爆团购, 畅享品质生活超值大礼, 享受极致快感。B70、B50联合发力, 再现一汽奔腾价值典范! 详情请向当地经销商</p>	
-----------------------------------	---	--

<p>一汽轿车山东销售服务中心 0631-2910380/02032889 济宁一汽轿车销售有限公司 0631-2902111 临沂世纪汽车销售服务有限公司 0639-5485930/1067222 日照福三汽车销售服务有限公司 0631-8929667/817255 威海金马汽车销售服务有限公司 0631-5881808 潍坊润通汽车销售服务有限公司 0635-5523900/5068000</p>	<p>山东威顺汽车销售服务有限公司 0531-28601006/6893000 青岛瑞通汽车销售服务有限公司 0532-83181317 潍坊一汽汽车销售服务有限公司 0536-8028130/8078130 泰安市鑫江汽车销售有限公司 0538-6111158 烟台恒邦汽车销售有限公司 0535-2916000/2910000 德州通旺汽车销售服务有限公司 0534-2585717/2580688</p>	<p>山东福顺汽车销售服务有限公司 0531-81621525/67218628 青岛市机关汽车经销服务中心 0532-0500677 淄博一汽销售服务有限公司 0533-2871000 滨州兰美汽车销售服务有限公司 0543-3538333/3085333 东营兴行汽车销售服务有限公司 0546-2783672/2786444 以上排名不分先后</p>
--	---	--