136起案件的“老赖”赖不过去了

700万执行款发给申请人

本报11月14日讯(见习记者 王斌 通讯员 刘建业 王磊) 12日上午,东营市东营区法院召开执行案款集中过付大会,对近期内执行到位的136案700余万元案款集中发放。

会上,东营区执行局局长薛彦林等向120名申请执行人逐一发放了共计700余万元的案款。

会后,记者从一位申请执行人孙某处了解到,孙某与王某民间借贷纠纷案经东营区法院审理,于2009年5月作出判决,判决王某归还孙某借款26000元。判决书生效后,王某拒绝履行,孙某申请法院强制执行。法院立案后,经多次传唤无效后采取冻结银行账户、借助技术手段监控其行踪等措施,最终迫使王某履行了判决。拿到钱后的孙某笑着说:“终于拿到钱了!”

据了解,2010年以来,东营区法院进一步加强了执行力度,规范执行程序,共受理执行案件2360余件,同比上升了30.78%,标的额2.11亿元,结案1800余件,到位标的额1.1亿余元。收案数、结案数同比增长了15.9%,执行到位率同比增长了2.4%。

由此,法院涉执信访案件大幅减少,在东营市法院中涉执信访率最低,当事人满意度进一步提高。700余万元案款的发放,切实解决了东营区法院的“执行难”问题。

儿媳独占赔偿款 公婆无奈上公堂

本报11月14日讯(见习记者 王斌 通讯员 薛国岳) 儿子遭遇车祸死亡,40万元赔偿金被儿媳独占近35万元,老两口无奈之下将儿媳和孙子告上法庭。近日,利津县法院陈庄法庭对一起因死亡赔偿金分割引发的三代人对簿公堂的纠纷案件作出一审判决,判决被告儿媳钱娜娜返还公婆各项赔偿款135166元。

据介绍,2008年儿子王民建因车祸死亡,在交警的协调下,王民建家一次性获得各项赔偿款20万元。同日,出于同情,肇事方又一次性付给王民建妻子钱娜娜20万元。

父母王志刚、杨秀花收到丧葬费及扶养费55402元,余款344598元被钱娜娜占有并以其子王旭旭的名义存入银行。父母与儿媳多次协商赔偿金分配问题,但未能达成一致意见,遂一纸诉状将儿媳钱娜娜和孙子王旭旭告上法庭,请求法庭平均分割王民建的死亡赔偿金。

法院审理认为,肇事方通过交警部门支付的20万元,扣除丧葬费、父母扶养费、王民建之子抚养费,余款应作为死亡赔偿金;肇事方支付给钱娜娜的20万元,应视为对原告、被告4人的精神损害抚慰金。

最终,法院判决被告钱娜娜返还原告王志刚、杨秀花扶养费、死亡赔偿金、精神损害抚慰金共计135166元。

(文中人物均为化名)

路面换脸

14日12时许,胜东社区基建科组织工程队正对辛兴小区进行路面改造。据介绍,截至当时18时,该工程队已完成对小区5000平方米路面的沥青铺设工作。

本报见习记者 顾松 摄影报道

打的不给钱 “霸王妹”被拘

本报11月14日讯(见习记者 嵇磊 通讯员 马霞) 家住西城的打工妹张某,多次乘坐出租车到达目的地,拒不付钱。12日,东营公安分局民警将“霸王妹”张某捉获,依法给予张某行政拘留七日,并处罚款300元。

10日下午,东营公安分局黄河路派出所接到多名的哥报警称,最近一两个月,一女子从东城某处打车到西城某小区,下车后,该女子不付车费就往小区里跑。

接到报案后,民警展开调查。根据受害人描述,12日上午,东营公安分局黄河路所民警在西城某小区市场附近发现了该女子,民警随即将其带回派出所。

据民警介绍,该女子姓张,今年22岁,居住在西城某小区16号楼。在某商场打工,虽然工资不高,但养活自己不成问题。张某感觉打的费用较高,便动起了坐车不付钱的念头。

英伦汽车万元锯惠力度不减反而大增

据悉,自8月1日起,为了回馈广大用户,英伦品牌启动了“英伦强势出击,万元震撼钜惠”的大型促销活动,旗下的英伦SC7系(海景)、金刚、金刚二代、金鹰、金鹰CROSS五款车型恢弘钜惠,在原价的基础上直降万元,并赠送全车太阳膜、专用座椅套等豪华装潢5件套。

“开展活动以来,市场反响非常热烈,销量节节攀升。9、10月份金刚、金鹰的销量都在9000辆左右,同比增长超30%。英伦SC7系(海景)月销都在6000辆左右。进入11月份,英伦汽车万元钜惠力度不减,并将钜惠持续到底。对于近期想买车的消费者来说,高达万元钜惠无疑是一大利好消息。而随着万元钜惠活动的纵深推进,必将提前开启年底车市的高潮热潮。

作为一款A+级商务型家轿, 英伦SC7系(海景)凭借着浑厚大气的外观,有容乃大的空间,强劲的动力,人性化的丰富配置、实惠的售价等诸多特点,上市一年来累计销售达5万辆,目前月销均在5000辆以上,成为吉利英伦品牌旗舰车型,同时也被媒体和消费者广誉的“中级车性价比之王”。

据悉,近期,英伦SC7系推出了新锐版车型,拥有1.5L和1.8L两个排量共八款车型。新锐版车型对副驾驶安全气囊、空调面板、手刹侧位储物空间、前排中央扶手、高位刹车灯、钥匙等六大内饰部位进行了全新升级。内饰多项升级的英伦SC7系(海景)新锐版较旧款更为简介、流畅和大气,将进一步提升这款商务家轿标杆车型在消费者心目中的形象。不仅内饰全新升级,同时也延续了英伦万元钜惠的商务政策,凡在年底前购买SC7系(海景)新锐版尊贵型,都可享受直降万元的让利优惠。

在4-6万元的价格领域,金刚系列产品名声在外,截至目前,金刚、金鹰累计销量已经达到了30万辆,业绩骄人。此次,配备GPS导航、DVD+可视倒车雷达的金刚尊贵版、金刚2代尊贵版、金鹰尊贵版、金鹰CROSS尊贵版直降万元,高举”超值性价比“的大旗将实惠和高性价比进行到底,再树AO级家轿性价比新标杆。金刚、金鹰万元实惠大旗,最终受惠的还是金刚、金鹰的拥趸们。

(供稿/英伦汽车东营宏瑞4S店)

内外兼修 比亚迪F3R彰显都市两厢气质

经过多年品质内功修炼,比亚迪F3R作为自主品牌首款时尚大两厢,凭借时尚的外观、宽敞的空间、强劲的动力逐渐确立了两厢家轿市场领导车型的地位。为满足更多细分市场需求,为消费者车提供更多的车型选择,比亚迪新推出了F3R金钻版自动挡。比亚迪F3R金钻版自动挡横空出世,不仅助力F3R向月销万辆进发,更为比亚迪全年销量目标的完成提供了有力的支持。

时尚动人 凸显潮流气息

F3R金钻版自动挡是一款非常有活力的车,前脸云海网格状前隔栅镶嵌着金属“F3R”字样,活力十足。侧腰从前门向后延伸的肌力线增强了视觉冲击感,使得整个车身显得更加运动。三盾式尾部设计与整车非常协调,使尾部更具层次感。再搭配LED环形魔幻尾灯,F3R更显卓尔不群。而在车尾造型上,其向后延伸的阶梯状设计更接近于两厢半造型,不仅能够在一定程度上扩大行李厢的容积,而且在发生迫尾事故时能够很好的保护后排乘客的安全。

作为热销车型比亚迪F3的同宗兄弟,2600mm的轴距使其拥有了两厢车中最为宽适的“超大”驾乘空间;内饰的做工则更加精细,浅米色成为其内饰主色调,再搭配高档的钛银装饰件,整体给人清新协调的感觉。

全新升级 尽显金钻品质

金钻品质一直是比亚迪不懈努力的目标,此次F3R金钻版自动挡从车型的设计、造型细节以及销售环节都制定了更加全面的品质监查体系,进一步确保了车辆的品质,尽显“金钻”风范。

据悉,东营联宇比亚迪4S店买断库存F3R 50辆,双燃料,大空间,五万元内最大两厢中级车,性价比之王的比亚迪F3R,仅需4.99万元即可开回家。更多精彩尽在东营联宇比亚迪4S店……

广汽本田顺吉店 CITY锋范将精品生活进行到底

近期,关于职场奋斗题材的故事占据了各大媒体,而故事中主人翁的生活无一例外都是令人羡慕的都市精品生活方式。在这些精品生活中,作为贯穿衣、食、住三个方面的纽带,“行”的方面都少不了一辆时尚、安全、节能的精品轿车。广汽本田的中级精品车型CITY锋范,就以其卓越性能、领先科技以及一直倡导的精品生活理念,受到了众多都市精英的推崇。

据相关调查显示,作为现代精品生活的主力军,都市白领阶层工作节奏快、生活半径大,从衣食住行各方面都紧追潮流,从不落伍。他们的精品生活中,在“衣”方面,每月都会花费大量的精力与财力,国际大牌的潮流服饰总能在他们身上最早看到。而在“食”方面,他们同样是美食达人,拥有最美味的嗅觉和最挑剔的味蕾,从豪华西餐厅到街角小摊,在不经意间引领着美食的潮流。作为精品生活的象征,“住”也是精品生活的标签之一,白领们分布在每个城市的高档公寓中,或在花园漫步,或在小区健身房挥汗如雨,即使住处并没有很大空间,也总能将屋里每个角落都妆点得精致而有情调。总之,都市精英白领懂得如何提高生活的品质。

要想紧跟潮流,保持精品生活而不OUT,怎么少得了一辆与自己朝夕相伴、穿梭于城市大街小巷的爱车?对此,都市的精英们要求也更多,要绝对精品的车型才能与其他方面匹配。上次以来,CITY锋范已为近二十万的现代都市高品质人群,带来了更加时尚动感、舒适可靠、完美兼顾驾驶乐趣与绿色节能的精品生活。

皮肤医学附属东营东运医院
专业治疗
牛皮癣 白癜风
8227238

东营东运医院
无痛快速治愈痔疮 肛瘘
280元
24小时专家热线:0546-7051200