



海外代购的前世今生

专刊记者 牛蕊

“请海外代购人代为购买你钟情的奢侈品,不仅可节省你机票住宿成本,而且对于惜时如金的你来说,时间与金钱皆不浪费,何乐而不为?”法国队Dior香水、Hermes丝巾、美国的IPHONE手机、雅诗兰黛化妆品、意大利的西服等,时尚达人们可以通过点击淘宝、EBAY这些海外代购网站足不出户实现潮流梦想。

“海外代购”风生水起的时代

“我很喜欢看时尚杂志,可是国内到货真的很慢,有些东西还是限量的,国内买不到只好托人在国外第一时间出手,女人的青春就那么几年,我要在有限的时间内尽可能满足自己的美丽梦想。”白领丽人舟舟是海外代购的忠实粉丝,国内某企业行政秘书丛小姐托了层层关系才代购到了梦寐以求的Cucci的鞋子。什么是代购呢?简单的

说,就是一些你已经看好的商品,在国内尚未上市或者国外的价格比国内便宜得多,这时你就会想方设法地把它纳入荷包,通过快递或者携带的方式把你买的物品从国外带回来,或者从国内带出去,这种需要通过中间人传递才能拿到商品的形式,目前被称为代购。

在金融市场十分动荡汇率忽高忽

地的背景下,国内一些爱美人士就会利用汇率变动大捞便宜货。比容去年底金融海啸导致国外奢侈品的滞销,一些一线奢侈品纷纷打出最低一折的折扣,而经济动荡引发的汇率变动,使得外币兑换人民币的汇率下滑,导致国内一些人蜂拥到一线品牌的卖场中大买特卖。一些国外的化妆品、奢侈品网站也纷纷将眼光转向中国市场。

代购市场的全盛时期

小V在英国留学,她认为随着代购行业的逐渐成熟,一些留学生、留学生家属、空姐、导游纷纷加入到代购行业中,希望分到一杯羹。由于国家不同、地区不同,代购的商品价格也有差异,一些代购的热门商品无非是化妆品、时装、箱包、鞋子、手机等,随着市场的需要,代购商品日益提高档次,代购需求日益增长变为如今的一线品牌阿玛尼、香奈儿、爱马仕等。做了3年代购的她如今已经成为行业的引领者,她只是每次去采购些潮流新品回来卖,所以不走邮寄的业务,可能跟普通代购店不一样吧。小V现在已经不接订单了都是自己看中了采购回来再销售。也就是说,有原来的按照市场需求上货变为按照自

己喜好拿货,卖完了就没有了,也不再补货了,卖的一般是孤品类的商品,这种商品本来就属于限量的先买先得所以基本不愁卖。随着代购市场的成熟也出现了一些投机倒把的商家,像chanel的纸袋啊,这种假的包装都能买得到,而且产品从包装到小票样样齐全。对于像韩国这样的市场,常常打价格战的,有些商家为了卖的更多而死的压低价格,使一些小店纷纷倒闭了,但是英国代购有点“价格联盟”(几家比较出名的店都维持在一个价格线上)所以市场没有做坏掉,而且奢侈的牌子欧洲和英国还比较便宜。关于代购的“隐性利润”,曾经做过韩国服饰海外代购的莉娜算了一笔账,

其实韩国女装的竞争特别大,几乎没有利润可言,一件一百块的衣服初期的利润就是10块左右,等到做到钻以上可能就是15这样所以一开始开店的话就是赚个吆喝,但是如果代购一双鞋子人民币六千,他们代购至少要赚1000-1500元。谈到隐性利润,这个收入要关系到店铺的营业额啊,而且现在无论是哪个国家的代购,都不如前几年好做,现在TB随便一搜代购都是一大堆一大堆的,卖家是不会给你官网的链接的,因为你进官网就会看到真实的价格,有时候其实价格在折扣或者完全不是这个价格还有就是汇率的问题,代购费,邮费,都是可以从中克扣的,因为买家并不了解真正的费用是多少。

代购的“冰火两重天”

一面是人民币汇率的升高,一面是海关征税点的限制。记者了解到,随着金融市场的动荡和关税壁垒的实行,代购行业也是几家欢喜几家愁的局面,做得好的不受影响的代购人,一天可以卖出20件左右的商品,一个月的收入是7000-10000元左右,做的比较好的会在2万元以上。从事海外代购多年的代代先生说,现在日本代购最难搞了,利润低的比国内买地摊货差不多了,VISVIM彩色拖发售价格27300日元,在东京抢货场面十分火爆。伊势丹发售50双VISVIM彩色拖

就有600多人排队抽签,比方说伊势丹9点50分开始营业,差不多6点半的时候购买的人陆续开始在店外排队。抽签时你排第一个,但有可能抽到的号码是600号,也就意味着轮到你就没戏了,所以抽完签才意味着你到底能否买到。一个人最多只能买一双,想买多只能去找买手,也就是付工资让别人帮你排队或者现场找别人收货,请买手帮你排队也就出现了高昂的买手工资了。这样成本就一下子就上去了,最终的价格国际运费再加利润,如果二手接别人货的再加一段差价,所以最

终潮流的东西利润都是很低的。现在运气不好的经常会被海关查件,广州和杭州等地因为经营代购的比较多,所以海关都很严格,以前几乎不扣件的我跟我朋友都是屯现货做的,现在大件根本发不进去了。发小件给顾客运费就贵了,很多人就不愿意买了,上海、天津相对来说好很多。服装被查的机率最小的,鞋子一般五六双就会被查了。讲到这里他对记者说:“任何行业都不容易的,只是有些人成天看别人风光却不知道别人背地里的奋斗。”

“海外代购”春风吹起来

“看中的商品可能缺货。因海外代购的商品数量有限,时间也比较久,所以往往很多心仪的款式很早就被抢购一空。奢侈品低价黄金期应该不会持续太久,因为奢侈品会通过涨价来弥补汇率造成的价差,奢侈品根据汇率调价已经成为潜规则,各国价格差距有时不会太大,支付方式要选择合法渠道。”资深代购人露露告诉记者。随着人民币兑美元汇率不断提高,不少精明的消费者开始“用

美元刷卡,用人民币还款人民币兑美元汇率近期屡创新高,已经到了“6时代”。人民币升值幅度加快引起了消费者的关注,不少精明的消费者开始“用美元刷卡,用人民币还款”,海外代购,到境外使用双币信用卡刷美元消费等成了一些人选择的消费方式。“现在人民币升值了,买国外的东西便宜了,与以前相比,买同一件商品能省不少钱呢!”三年前就开始通过互联网从国外托人代购化妆品的周小姐颇

有心得地告诉记者。“现在,国人出国旅游、购物、留学是较经常的事情,我不主张多带美元现金。与其在国内用人民币兑换美元出国,不如办一张双币信用卡带出去。”

