一元秒杀、半价秒杀

全新福美来上市送大礼

本报讯 在全新福美来三代刚刚上市之际,海马汽车“我爱福美来 大家来秒杀”活动也通过网络正式启动。

活动期间,海马汽车将提供4辆全新福美来三代的终身使用权,并以一元秒杀、半价秒杀两种形式接受全国网友的秒杀。同时,还将提供包括Iphone4、ipad、单反相机等多达数十种的潮流新品以及价值5000元的全新福美来购车代金券,商品样式繁多,成功秒杀的机会也随之增大。此次网络秒杀活动将通过腾讯网、qq客户端面向全国的广大网友,截止到12月10日。

海马汽车相关负责人表示,以上所有商品均在指定时间内以一元价格进行秒杀,力求为网友们提供更为丰富的秒杀选择。作为全新福美来三代上市的序曲,此次秒杀活动旨在为广大网友提供一个刺激的秒杀新体验,随后,一系列针对全新福美来三代用户的专享优惠服务政策也将逐一出台。

据悉,海马汽车全新福美来三代已于11月16日在全国正式上市。新用户除了享有国家2.5%的购置税补贴、海马汽车为用户提供的相同额度的补贴政策外,还有“3+1”服务专享。同时,由于全新福美来三代选入国家“节能产品惠民工程”,用户还能获得3000元的节能惠民补贴。此外,全新福美来三代用户也将享有海马动力总成5年10万公里的保修政策以及“蓝色扳手”服务品牌旗下的多项保养套餐计划和各类专项检查、工时折扣及配件折扣。

(廖吉星)

零利率,“贷”车回家

今年车价你说了算

本报讯 近日,泰安胜力奇瑞4S店举行“风水轮流转,今年车价你说了算”和零利率,“贷”车回家活动,获得了众多顾客的青睐。

泰安胜力奇瑞4S店的工作人员介绍,所谓“车价你说了算”即凡在指定时间内购买旗云3的客户,除了享受政府3000元补贴外,车主可在自己的朋友、亲人中任选两人,他们和车主体重之和将会折成同等质量的汽油,送给车主。同时考虑到顾客的返现需求,也可以将油料按市场价格折成现金返给顾客。而所谓零利率,“贷”车回家,即只要有建设银行,工商银行信用卡,就可办理旗云3分期业务,零利率,零手续费。

泰安胜力郑重承诺:绝对零利率,绝对零手续费,无任何附加费用。

(吴楠)

品质人生 激情生活

“东本铂友汇”带来无限乐趣

本报讯 为了让车主能进一步体验思铂睿所带来的无限生活乐趣,东风本田已先后在全国8个城市成立了铂友汇,定期开展活动。

据悉,思铂睿车主以“铂友汇”为平台,以车会友,定期开展活动。各地铂友汇举办的精彩活动,淋漓精致地贯彻了思铂睿所倡导的“品质人生、激情生活”的生活真谛,体现着东风本田对车主的无限关爱。这些不仅让车主们身心得到了放松,而且可以结识更多志同道合的朋友,玩味高品质生活,携手知己好友,与思铂睿一起见证人生价值。如今的铂友汇已是一个汇聚几千思铂睿车主的大家庭了,真诚期待更多的车主加入到铂友汇吧。铂友汇欢迎一切喜爱思铂睿,倡导积极生活方式的车主们。

同时,东风本田泰安鸿泰“集结号”车主招募活动正在进行中,即日起至12月31日,顾客到店有礼,试驾有礼,而且每周有一台特装车,限量增配不增价。买思域送联想笔记本电脑,买思铂睿最高优惠4万。另外“‘分’享优惠 ‘换’新喜悦”——思铂睿置换活动也在火热进行中,旧车评估超值,赠送油卡或原厂礼包,提供一站式服务等让你轻松拥有思铂睿。

(诚春)

英伦强势出击 万元震撼钜惠

本报讯 近日,记者从英伦品牌获悉,英伦品牌即日起面向全国推出“英伦强势出击 万元震撼钜惠”大型促销活动,将一个重量级的“礼包”送给消费者。

活动期间,英伦SC7系推出增配GPS导航和DVD+可视倒车雷达的尊贵版。消费者购买后,将在市场指导价的基础上获得10000元的震撼钜惠,同时还将获赠全车太阳膜、座椅套、牌照框、脚垫、雨眉豪华装潢5件套。

据悉,英伦品牌是浙江吉利控股集团战略转型后所发布的全新子品牌之一,是2006年11月浙江吉利控股集团与英国百年企业锰铜集团共同成立的合资公司。英伦SC7系,作为英伦品牌阵营里具有高性价比的经典车型,轴距为2602毫米,符合A级车标准,而车身长度为4682毫米,符合B级车的标准。由于车身长度超越了A级车标准,因此称之为“A+家轿”。加之该款车型的豪车外形,20多项中高级商务配置,使SC7系的产品定位为商务型A+家轿。而其最低63888元的价格可以说树立了该级别车型的性价比标杆,如今,更有增配后的钜惠万元政策,实属购车首选。

(诚春)