

# 五粮液新品招商

中国的五粮液，世界的五粮液；多少人多少年，守着一个荣耀的五粮液专卖店，稳赚不亏；多少人多少年，梦寐以求想加盟五粮液事业，现在机会来了，五粮液新品系列酒公开面向社会招商，为众多热爱五粮液事业者，提供了千载难逢的生意投资商机！

## ★ 为什么选择投资白酒行业？

- 1.白酒国内自产自销，不受国外经济危机影响，永远的朝阳产业；
- 2.酒是中华五千年文化的精髓，与人民生活如影随行，已潜移默化社会生活，是大众生活必须品；
- 3.酒作为快速消费品，受众普遍，且能重复消费、反复创造销售利润；

## ★ 为什么选择五粮液？

- 1.五粮液品牌价值501.69亿元；五粮液大品牌，知名度高、美誉度好、消费者指名购买、中国白酒最赢利品牌；
- 2.五粮液中国五千年文化结晶；消费者品味、身份、地位的象征；政务、商务自然消费品牌；
- 3.五粮液浓香至尊，国家优质名酒，消费者最放心品牌；
- 4.经营五粮液是一举伟大的事业；能提升经营者的知名度；能给经营者带来无形资产；五粮液是子孙相传的世袭事业；

## ★ 选择五粮液新品的优势？

- 1.五粮液新品，水晶盒外包装，更豪华，更大气；

2.五粮液同质同量的新品，更柔和，更适合消费者的普遍口感；  
3.同类同质同量产品中，价格最优惠；启动市场力度最大；利润空间最大；

## ★ 五粮液新品创新“蓝海”营销领域、创建“终端前移”营销模式

中国名酒专卖店只开到地级以上城市，造成名酒同城竞争、同品牌自相竞争的“红海”。各名品牌商都试图击败对手，以攫取更大的市场份额。与之相对，在代表着亟待开发的是市场空间，代表着创新需求，代表着高利润增长的机会的“蓝海”，市场竞争无从谈起，因为游戏的规则还未制定。其实，当今县级城市的消费水平远远超过了原来的地级城市，可中国的大部分县级城市基本没有“茅五剑”的直营专卖店，造成中小城市众多有房、有钱的消费者买不到、喝不到真的“茅五剑”，这应是中国高端白酒的巨大销售空间，是中国名酒的“蓝海”。名酒在酒店、超市等直销渠道竞争白热化，像没有硝烟的战场……开创全新营销渠道——加油站便利店、名车4S店、高档女子美容院、机关家属院、高档小区；全新白酒营销模式——“终端前移”，即产品营销从终端销售场所向终端消费人群前移。“终端前移”，开创“蓝海”新营销领域，代表中国白酒营销新方向；带动中国白酒残酷竞争环境的新变革；开创中国白酒盈利市场新空间；创建中国白酒厂家、商家、消费者三者共同受益新渠道、新模式；必将引发中国白酒

大变革，演绎中国白酒营销空前的奇迹！

## ★ 加盟条件：

- 1.热爱五粮液，有强烈加盟的意愿；
- 2.具备中高档白酒销售或消费能力，保证通过个人关系网络月销售30箱以上；
- 3.具备良好的社会关系，能为店外辅助营销疏通关系提供经营场所；
- 4.具备良好的资金实力，保证独家代理、独占开店足够的产品安全库存；区、县首单打款30万元以上；

## ★ 支持政策

### A.首单打款支持政策：

- 1.保证所提供五粮液新品全系列产品；
- 2.保证区域独家代理商经销权
- 3.提供经营必须费用：租房费，装饰费，开业庆典费，经营告知广告费，店员费；
- 4.提供五粮液营销送货面包车；
- 5.提供“蓝海战略终端前移”全新渠道——加油站“买酒送油”全新模式成功营销案例样榜市场实地考察；并派专人全程指导复制成功案例；
- 6.提供酒界首创全新工艺雷射凹凸超豪华礼品手提盒；
- 7.享受年终销售奖；
- 8.保证提供合同期内产品调换等优质售后服务；

### B.返单支持政策：

- 1.提供产品促销费用和产品经营利润；
- 2.提供经营相关费用：业务人员工资，日常营业费用，门面房租费；



# “拉菲系列酒堡”诚招店主



## ★ 为什么要投资国际著名红酒品牌生意？

名牌红酒，延年益寿养生是国际社会公认消费观念；名牌红酒，随着上层社会健康意识的提高，人们的消费需求会越来越接近名牌白酒；名牌红酒，是未来有钱有势消费的一种趋势；法国红酒，充满西方神秘浪漫的文化色彩；品质好，口感好，食品安全经过进出口双重国际贸易口岸严格检验，有完全的食品安全保障；法国拉菲红酒，国际著名顶级红酒品牌；喝红酒是时尚；喝法国红酒是流行；喝国际顶级名牌拉菲红酒，是身份地位的象征；是时尚人品味、素养的体现；投资进口红酒生意，经营国际著名红酒品牌，是商界的一种趋势，现在喝红酒的人越来越多，酒席上一般都是“两白两红”，常常是红的不够，白的剩点；进口红酒生意眼下是大热门，特别是当你投资五粮液连锁店生意的同时，附带经营法国顶级拉菲红酒品牌，这叫门当户对，好马配好鞍，优势资源共享，销售网络共享；门面经营利益最大化；

## ★ 拉菲红酒的优势？

拉菲葡萄酒是拉菲庄园，出产的享誉世界的法国波尔多著名品牌。在世界上各国家，各门各派的酒王中，最出名的酒王应算是法国波尔多著名酒庄的拉菲庄了。拉菲是法国波尔多四大红酒名牌拉菲庄、拉图庄、玛歌庄和红颜庄。拉菲排名第一。

拉菲能拥有世界顶级的优秀品质，当然首先是拉菲庄园的土壤及所处地方微型气候得天独厚。拉菲庄园总面积90公顷，每公顷种植八千五百棵葡萄树。平均树龄在四十年以上。每年的产量大约三万箱酒（每箱12支750ml算）。此产量居所有世界顶级名庄之冠。以此产量及其能维持的价格相比，拉菲庄的成就无人能及。拉菲酒庄，2-3棵葡萄树才能产一瓶红酒，整个酒庄年产量控制在2-3万箱。由于供不应求，拉菲红酒的预订都是在葡萄成熟的半年前进行，而且每个客人最多只能预订20箱。而年代久远的拉菲红酒，更是存世稀少，因此受到红酒收藏家的狂热追捧。比如，在1985年伦敦佳士得拍卖会上，一瓶1787年的拉菲红酒以10.5万英镑的高价拍卖，创下并保持了迄今为止最昂贵葡萄酒的世界纪录。

## ★ “拉菲系列酒堡”的支持政策：

- 1.提供正宗拉菲、拉图、拉菲酒庄系列真品，保证产品质量；
- 2.保证拉菲系列“拉菲酒庄”品牌区域独家经营权；
- 3.有偿提供产品经营配套服务：促销礼盒、促销杯、盏器具、红酒恒温柜、红酒车载冰箱等；
- 4.提供市场营销货补支持和年终销售返利；
- 5.提供门店选址、门店规划、门店装修指导；
- 6.提供国际先进红酒运营理念、模式培训；
- 7.提供优质售后服务；提供调换货服务；
- 8.首单打款5万以上，赠送红酒恒温柜一台；

## ★ 加盟“拉菲系列酒堡”条件

- 1.良好社会关系资源、良好的高档酒销售网络资源；
- 2.热爱红酒生意，认同总公司运营理念；
- 3.加盟“拉菲系列酒堡”生意，区县首单打款购货须5万以上；市级经销商须20万以上；

公司站：[www.jntyth.com](http://www.jntyth.com) 招商QQ：1030418756

品牌制造商：五粮液股份有限公司 品牌运营商：济南天源通海酒业有限公司  
全国免费电话：400-628-7199 营销总监手机：18853109755