

车友简介

姓名:解润浩
爱车:丰田汉兰达
职业:烟台佰仕乐健身器材有限公司连锁店面经理
驾照:6年

大汉车友会QQ群:6165017

解润浩,英国曼彻斯特大学金融专业高材生,五年海外留学经历,拥

有著名外资银行工作经历,现为私营企业新一代掌门人。

在记者看来,这位沉稳干练、见解独到又不乏时尚帅气、睿智幽默的大男孩正是80后新生代成功者的典型代表。采访是非常轻松愉悦的,在他身上记者看到了许多烟台年轻人的优点,更多的是众多80后创业者共有的激情、创新与坚韧。



海归车友与汉兰达共同成长

解润浩,开辟属于自己的天地

本刊见习记者 赵珂

人生中的第一桶金

解润浩是烟台双语实验学校第三批学生,他的母亲曾经是英文老师,因此从小他的英文水平一直不错,这为他日后的留学之路打下了良好的基础。

2002年夏天,只有17岁的

小解只身一人,前往英国,开始了五年的留学生活。在英国,凭借良好的英文基础,小解没有读语言班,而是和当地学生一起读英国的高中A-Levels,2004年他以全院男生第一名的优异成绩考取了英国排名前十

的综合性大学——曼彻斯特大学金融专业,当年此专业在英国同类大学中排名前三。用他自己的话说:“我那时每天泡图书馆,我的成绩是图书馆里泡出来的。”

由于金融专业的背景,大

学时的解润浩就对股票、债券有了浓厚的兴趣,2006年底至2007年初,中国的股市非常火热,小解虽然远在英国,但他坚持要做中国股票。那时小解的课业非常紧张,每天的课程都排得满满的,每天只有晚上

11点从图书馆结束学习后的时间可以利用,小解回忆说,那时自己每天只睡几小时,凌晨起床做股票,这样的生活持续了半年,但这份辛苦和坚持为小解换来了人生的第一桶金。

两辆车的两种人生

解润浩是爱车之人,2007年回国后,小解用第一桶金买了第一辆车——铃木天语SX4,小解说:“因为觉得时尚,符合当时的自己,就选了它。”

小解在2007年回国之后决定去上海打拼,女友辞掉了在烟台稳定的工作,毅然和解润浩去了上海。小解开着第一辆车拉着女友前往生活开始了职场打拼生活。

在上海这样一个竞争激烈的大都市,想找到一份满意的工

作不容易,他们经历了一个漫长的过程。机会只给有准备的人,在经过三轮全英文面试之后,解润浩成功进入了英国渣打银行上海分行的企业信贷部,而女友也进入了震旦集团董事会办公室。

小解和女友在上海打拼了两年,解润浩说:“去上海工作,就是为了实现个人价值,我的人生必须要有这样的经历,国外前三名的金融大学毕业,必须要有一个像世界五百强企业或者外资银行的工作经历,我就是抱着这个目标去了上海。”

小解和女友今年5月一起

回到烟台,关于回烟台的原因,解润浩说:“佰仕乐是我父母的心血,我要把她作为我的事业继续延续下去,我在银行的时候学到了很多先进的管理经验以及经营理念,我会将这些新鲜的血液注入到这份事业中。”

今年的2月份订下了现在的爱车广汽丰田汉兰达,4月提的车,因为接手了公司业务,接触的客户层次也较为高端,人生也已经进入了新的成长阶段,所以就选择了汉兰达。汉兰达原本是进口车型后来在2009年实现了国产,价格进入了25-43万元这么一个颇具性价比的区间。

解润浩一直想拥有一辆大个儿的SUV,他说:“在我的预算允许范围之内,汉兰达充分满足了我的要求,汉兰达不仅拥有宽阔视野,强悍的外观以及舒适的内部空间还具备丰富的配置,经济的油耗,正所谓工作居家两相宜。”他对爱车最满意的地方就是大空间,舒适性和颇高的性价比。

开着这辆车解润浩最远去过北京,在去北京的高速路上,充分体现出这款车省油的特点,匀速120公里,平均油耗只有8.5升百公里,3人同行,还有行李,小解颇为满意大汉出色

的燃油经济型。后排空间也非常大,成人可以在后座很舒展的休息乘坐,室内也很安静。

解润浩组建了烟台大汉车友会汉兰达车队,队里现在拥有将近有50个汉兰达车友,小解说:“汉兰达车友非常豪爽,都很实在,具有烟台男人优秀品质。大部分车友都是成功的私营企业老板。车队夏天会经常去海边聚会,野餐,天冷了,会经常到不同的饭店聚会品尝美食,交流感情。”他从建烟台汉兰达车主QQ群到现在5个月的时间,群里也一直比较热闹。



驾驶体验最有发言权

去年年底,烟台大汉车友会的汉兰达“爬坡门”事件到现在仍然争议连连,作为汉兰达的主人,解润浩是非常有发言权的。小解说:“这个事件让我们心爱的大汉有一种被冤枉的感觉,这让我非常为汉兰达不平。”

买车之前他也有关于汉兰达爬坡的质疑,于是他在2月份准备订车之前进行了试驾,并且选择了烟台的一个下雪天进行试驾,解润浩说:“这个时候试车是对汉兰达的考验!”

小解和女友来到4S店试

车,当时抱着一种想法,如果汉兰达能够在这么恶劣的路况下爬上陡坡立即就下订单。当时刚下完雪,他找到附近一个极为陡峭的坡进行尝试,汉兰达很轻松就开了上去。解润浩为了再次考验车的爬坡性能,又找到一条未铺装的泥

坡,因为刚下完雪,道路十分泥泞,汉兰达仍然很轻松完成了爬陡坡,解润浩当场下了订单,他用亲身经历验证了汉兰达的性能。解润浩说:“开汉兰达这么久,还没有遇到过爬不上坡。因为爬坡门事件,让人们忽视了汉兰达这部好车

的其他优点。”

对于要准备买车的朋友,解润浩建议,选车首先要考虑用途,其次就是品牌,因为品牌代表品质与服务。第三点就是安全与舒适,配置要丰富。最后动力也很重要。他现在一个月油费控制在800元左右。

成熟的蜕变

解润浩从上海回来后一心筹备南通路旗舰店的开业工作,决心新的事业就从9月新店开业开始,目前公司有四家大型连锁专卖店及一个体育场地施工队,解润浩也希望接着父母打下的基础,继续扩张事业,运用全新的理念及管理模式来发展壮大公司,为烟台修建更多的体育场地,安装更多的健身设施,让市民拥有更加健康的生活方式,并让公司最终成

为行业的翘楚。

因为其留学及工作背景,从解润浩接手公司业务以来,为了更加丰富产品线,所以引进代理了欧洲一线的健身器材品牌,小解说:“我把欧洲一线品牌引进烟台就是为了让更多注重生活品质的本地居民可以来到店里选购他们认可的高品质、高性价比的健身保健器材。”

小解认为人应该对生活

充满希望,有坚定的信心,持之以恒的耐心,对社会充满爱心和责任心。他都时刻提醒自己,凡事包容,凡事忍耐,不自夸,不张扬,时刻反省自己。他崇尚知识,相信付出辛勤的劳动就会获得收获,无论出身贵贱,知识和劳动可以改善人的生活环境。在当今和谐社会背景下,人人都要有一颗宽容的心。

明年,解润浩和未婚妻宋

玮将要步入婚姻的殿堂,他希望到时庞大的汉兰达车队能为自己的婚礼开路,让队友们共同见证自己幸福的时刻。解润浩是很多海归派的代表,他将海外所学运用到国内公司的经营当中,这才是真正的学有所成,学以致用。在今后的道路上,解润浩将开着他的爱车汉兰达在事业的征途中打拼出属于自己的一片广阔天地。

◎爱车招募令◎

您和您的爱车发生过难忘的故事吗?您与爱车之间有着不解情缘吗?您想秀一下您的爱车吗?那就抓紧时间与我们联系吧,欢迎加入到《汽车·车友》栏目当中,让大家倾听您与爱车的故事。

联系电话:6630821

QQ群:117070817

