

## 民企三项评选特别报道

上市公司篇  
**新锐可畏**



**编者按:**从后起之秀青岛特锐德一举摘得创业板第一家公司桂冠开始,山东民企冲刺创业板的热情一路高涨;尽管过程不乏挫折反复,但闯关成功者无疑都是业绩优良的行业佼佼者。

# 三顾茅庐闯股市

## 得利斯的曲折上市路

本报记者 李克新 见习记者 张鹏飞

### 三次遇阻, 被同行快步赶超

1986年得利斯集团成立。24年来,得利斯从一个默默无闻的村办企业成长为总资产42亿元、员工总数6000人、销售收入超过60亿元的国家级农业产业化重点龙头企业,带动当地农民增收20亿元。如今资金充足了,企业发展有了后劲,但回想起当年的上市融资之路,得利斯确实绕了一个不小的弯子。

1998年,得利斯和双汇同时申请上市,但那时国家主要鼓励国有企业上市,民企得利斯上市被搁浅了。

自那以后,双汇借上市之势迅速发展成为中国食品业的龙头企业和国内最大的肉类加工企业,靠规模扩张一直保持较高盈利能力,而得利斯被甩在了后面。

2000年,机会再次来到得利斯面前。得利斯规划了几个万吨级屠宰加工项目,如果成功实施,将再次冲击行业老大的地位。上市材料都准备好了,国家一纸全面停止新股发行的新政,让这些重大项目干瞪眼。

2005年,看到同行金锣在新加坡上市,得利斯也心动了。于是再次赶制材料,一切就绪,就等着敲锣这一刻的到来。公司高层临时决定,新加坡上市市盈率太低,融资额不能满足公司发展的需要,撤销上市计划。

中国肉制品行业巨头林立,而十几年前在中国领创低温肉工艺的得利斯,在最近十年却连续被小老弟赶超。“不是我们不努力,只是别人跑得更快。别人飞奔的主要原因,就是捷足先登借力资本市场。”

**企业样本:得利斯**  
股票代码:002330  
上市时间:2010年1月6日  
上市地点:深圳



### 今年圆梦, 加快产业升级

一直到2010年1月6日,集团旗下得利斯食品股份公司成功登陆中国资本市场,在深圳证券交易所公开发行股票。得利斯上市后,借助上市募集资金的优势以及公司良好的融资盈利能力,加快项目建设,促进产业升级改造,

再次迈开追赶行业老大的步伐。

“公司当前重点投资建设了五大高档肉制品深加工项目,其中从欧盟引进的发酵及切片高档肉制品设备能够生产当今世界上最高档次的肉制品,实现对现有产品的升级换代。”除此五大项目的建设,公司还在西安公司建设百万头冷鲜肉分割和万吨调理食品加工项目。

今年4月21日,总投资5亿元的高档肉制品及生猪副产品深加

工项目已正式开工,该项目建成后年可加工高档低温肉制品2万吨、猪皮200万张、猪副产品3万吨,实现销售收入10亿元,利税6000万元。

得利斯在上市后有了更充足的干劲和魄力,集团计划在“十二五”期间,进一步加快市场拓展,发展城市展示店、店中店等终端销售新模式,并力争在“十二五”末,完成1000万头生猪从源头到终端全程控制的产业体系。

## 全球最大的橡胶防焦剂CTP生产厂家阳谷华泰

# 资本让“轮胎”飞转起来

本报记者 桑海波 董从哲

上市前,阳谷华泰名不见经传,成功登陆资本市场使它成为鲁西平原飞出的一只“金凤凰”。如今,阳谷华泰已成为全球最大的橡胶防焦剂CTP生产厂家,产品连续三年市场占有率全国第一,成为行业领跑者。

**企业样本:阳谷华泰**  
股票代码:300121  
上市时间:2010年9月17日  
上市地点:深圳



年均增加主营业务收入48400万元、净利润3030万元,公司盈利能力大幅增强。

### 全球第一,赶跑美国厂家

砰、砰、砰……检测仪上,几根橡胶皮带被反复牵拉,计数器的数字飞速上涨,仪器正在测试橡胶产品的性能。

“凭借过硬的技术实力,我们的产品比同类产品每吨多卖一两千元,防焦剂不仅占据了国内最大的市场份额,还打破了国外公司对国内市场的垄断。”贺玉广自豪地说。

美国富莱克斯公司于上世纪60年代末研发成功防焦剂,其防焦剂产品于上世纪90年代进入中国并一度垄断了中国的市场。进入二十一世纪后,随着以阳谷华泰为代表的国内助剂企业成功研发生产出高性能的防焦剂CTP,富莱克斯的产品逐渐被取代并最终在此产品上退出了中国市场。

“多数橡胶制品生产企业在其进行的原材料招标工作中,将阳谷华泰的产品作为指定配套产品。”贺玉广介绍,米其林、普利司通、固特异、大陆、倍耐力、锦湖、韩泰等国际知名轮胎企业,都采用了该公司生产的橡胶助剂。

### 上市,鲁西平原飞出“金凤凰”

2010年9月17日,相对偏僻的鲁西平原飞出了一只“金凤凰”,引来了外界关注。这一天,阳谷华泰登陆资本市场,成为聊城市首家登陆创业板的公司,也是闯进创业板的第四家山东企业。

阳谷华泰是一家橡胶助剂加工企业。“经历了无数次磨砺,汽车轮胎依然安全行驶;行走了万里路,皮鞋也不见断底,都是因为产品里添加了橡胶加工助剂。”说起橡胶助剂,公司副总经理、董秘贺玉广介绍,橡胶助剂是现代橡胶工业的基础,可

以赋予橡胶制品高强度、高弹性、耐磨损、耐高温和低温等性能。

有了资本撑腰,阳谷华泰的底气更足了。上市后,公司募集资金1.68亿元,投入年产15000吨橡胶促进剂M清洁生产工艺技术开发等3个项目,项目投产后,预计

山东墨龙:  
回归A股  
一次融资12亿

企业样本:山东墨龙  
股票代码:002490  
上市时间:2010年10月  
21日  
上市地点:深圳

本报记者 李克新  
见习记者 张鹏飞

作为中国四大石油巨头们唯一的全合作伙伴,山东墨龙在资本市场有着太多的光环——H股公司中,第一家从香港创业板成功转到主板的公司;在香港市场连续三次成功募集资金的上市公司;全国第二家成功回归A股市场的上市公司。“公司从2001年改制至今,复合增长率达到35%;最近三年复合增长率超过60%。A股上市,公司未来三年大发展没有问题。”面对记者,山东墨龙董秘谢新仓显得很有把握。

谢新仓的这种把握,来自于公司不断在资本市场创造的“收益”。作为国内最早一批登陆香港创业板的上市公司,山东墨龙2004年在香港登陆创业板,成功融资1亿港币,“那时港币比人民币值钱。”第一次融资,公司新上了油管项目,这也是国内最早的石油油管项目;2005年和2007年,公司成功在香港市场再融资,也是一亿港币,将公司在石油套管方面的产能从0提升到25万吨。

“2008年我们提出回归A股申请,同时筹备石油套管扩能项目。原计划用A股融资解决扩能资金,没想到第一次申请没有过会,但公司顶住压力,通过自筹资金和银行贷款继续上项目,那段时间挺愁人的。”还好,金子放在哪里都要发光,今年山东墨龙成功回归A股,虽然比第一家回归A股的紫金矿业晚了两年多,但一次融资12.6亿元,足以抹平原来的遗憾。

山东墨龙在A股市场超募了!“A股募集资金,一部分用于归还前两年新上项目的银行贷款,调整公司信贷结构。超募部分正在研究新上石油钻采项目,这也是国内市场的空白。”谢新仓告诉记者,A股募集资金能够保证2008年企业开始的扩建项目,在未来三年顺利达产,2011年达到60%,2012年达产80%,2013年达产100%。这也意味着三年后,山东墨龙目前最赚钱的项目石油套管产能将达到65万吨,牢牢掌握行业第一,未来三年高增长没问题。

面对回归A股后的走势,谢新仓告诉记者,公司掌舵人是一个低调的人,公司也重在经营开拓,很少对外做概念性宣传。A股上市后,来过许多基金调研,目前公司持股中,也有许多基金,这些基金大多只买不卖,看来是看好公司未来的发展。