

市民换车提速 二手车市渐火

部分抢手车型拿到旧车市场也不掉“身价”

本报记者 苗华茂

受近期汽车购置税优惠可能取消、汽车以旧换新等政策即将截止、热销车型新车提车难等因素影响,二手车市场逐渐开始火爆起来。2日,记者走访烟台多家汽车交易市场了解到,刚刚结束的11月份,二手车的销售比前几个月明显增长,与去年同期相比也有大幅增加,个别已经开过一段时间的抢手车型,再拿到旧车市场上卖都不掉“身价”。



一些市民在挑选二手车。(资料片)
本报记者 赵金阳 摄

1 换车越来越像换手机 频繁更换只因样子“跟不上潮流”

“其实我这车才跑了4万公里,之所以打算卖,是因为样子有点淘汰了。”市民陈向东在市区一家电子公司上班,为了上班方便,3年前他花了8万多元买了辆捷达轿车。仅仅几年过去,陈先生越来越觉得自己的车跟不上潮流,虽然车况还不错,但再看看现

在马路上的汽车,真的感觉自己的车像上个世纪的一样。

“我去年就打算把车卖了,换辆新的,当时去旧车市场一问,给价5.5万元,由于觉得亏得太大,换车的事就搁置了下来。”陈向东告诉记者,令他没想到的是,今年9月份,当他

再次去旧车市场打听价格时,他的车一下就降到了5万,这时他已经沉不住气了,于是在考虑了2个月之后,终于在上个周把车卖掉了。

采访时记者发现,与陈先生有着同样经历的人还有很多,如今市民换车已不再像前两年那样谨慎

了。市区一家二手车市场的负责人向记者透露,现在不少车主换车就像换手机一样,换车的理由不是因为车坏了,不能开了,而是因为样子淘汰了,甚至有的车主,车刚买了一个月,但对车里的内饰怎么看怎么觉得不顺眼,最后愣是将车给卖了。

2 年底提现车难上加难 二手车现车充足抢商机

多年从事二手车生意的孙军福告诉记者,其实今年的销量和往年差不多,10月和11月都卖得不错,特别是进入12月份,明显感觉5-8万元级别的车好卖多了,快到年底了,有很多人打算买辆车回老家过年。

与孙军福持同样看法的二手车经营者不在少数,

同样经营二手车生意的张晓军告诉记者,汽车属于耐用消费品,不是用完了就丢了,车主一般都会先将旧车卖掉,然后再去买新车。一辆新车第一年的折旧率能达到15%,4年以后的折旧率才能达到50%,现在有人专门购买刚开了一两年的次新车,因为他们觉得这样

就可以总是开新的了。

“目前市场上像大众CC、高尔夫、途观、奥迪Q5等车型都普遍没有现车,这使得不少购车者将目光转向了二手车市场。”孙军福告诉记者,最近他接待了不少客户,都是原本想要购买大众CC、高尔夫6等品牌轿车的消费者,因为迟迟提不

到现车,而最终跑到二手车市场来淘次新货。

孙军福告诉记者,现在他们店一天大约能成交两三辆车,而前几个月一周可能才能卖出去这么多。据他粗略统计,11月的总体销量要比10月份高出20%左右,而在他们这个市场,上个月估计能成交150辆车。

3 新车缺货二手车看涨 个别抢手车就算旧也不掉价

烟台东联一汽大众4S店大客户经理田斌介绍说,目前他们店除了捷达外,几乎所有车型现车都比较紧张,特别是高尔夫6和CC这两款车,要想提现车都需要等。而一家从事进口车经销的张经理告诉记者,目前市场上几乎是排量越大的新车,提车越难,价格越高的

进口车,现车越少,这或多或少会使得一些客户将目光转向二手车市场。

“上个周,有一个客户来我们店咨询,有没有奥迪Q5,如果有他宁肯出到44万也会买。”二手车经销商李广义告诉记者,今年10月中旬,他曾经手一单生意,当时,一位车主花42万左右买

了一辆奥迪Q5,但因为要急着出国,所以决定低价卖掉。说来也巧,这单生意最后不仅没低价卖,还给这个车主卖了个高价,由于新车缺货,一位特别想买Q5的车主,最后花了46万将该车买走。

采访中记者了解到,目前以桑塔纳、捷达、富康老三样为代表的10万元以下

级别的汽车,在二手车市场中仍是折旧率较少的“前三名”,而在高端的SUV车型中,大众系列、奥迪系列,以及本田的CRV等越野车型折价率也非常小,即便是车主当时买了台二手车,但只要是选对了车型,开两年后再拿来卖也照样能卖出个好价钱。

怕影响客源,不少酒店持观望态度

取消“六小件”烟台遇冷

本报12月2日讯(记者 孙芳芳) 山东省节能办、经信委等12部门联合发文,12月1日起,全省宾馆酒店行业逐步取消一次性日用品,2011年6月1日起,正式取消免费提供一次性日用品,改为明码标价,有偿提供。2日,记者走访市区多家酒店发现,新规刚实施便“遇冷”。

据了解,“六小件”通常是指宾馆酒店行业向消费者免费提供的一次性牙刷、牙膏、拖鞋、梳子、瓶装洗发水和沐浴液。“这些一次性用品确实为顾客住宿提供

了不少方便,但也确实造成很大的浪费和污染。”凯琳海景酒店的保管欧阳女士告诉记者,牙刷、梳子、拖鞋用过一次就扔掉,就是牙膏、沐浴液、洗发液也不能物尽其用,没用完的连同塑料管和玻璃瓶一起进了垃圾场。

南充附近一家小旅馆的老板也对“六小件”头疼不已。“对我们小旅馆来说,一次性用品的提供开销不小,有时候也觉得挺浪费资源的。”旅馆老板给记者算了笔账,“就拿香皂来说吧,

一块香皂重30克左右,客人每天最多用1/5,如果第二天客人走了,剩下的4/5是不可能留给下一位客人使用的,只能当垃圾扔掉。”

记者了解到,这些废弃的“六小件”很少回收,且不易降解,不但增加了运输成本,而且占用了土地资源,甚至污染了土壤和地下水。

然而,记者走访发现多数酒店对新规持观望态度。“酒店也愿意取消免费的一次性用品,这样既可以降低成本,也有利于环保,但很多顾客不理解。”青年南路

一家酒店的主管告诉记者,之所以没有取消“六小件”的提供,就是怕影响客源,“客人肯定优先选择提供一次性用品的酒店,假如我们不提供,那么丢失客源怎么办?”

不光是大酒店,很多小旅馆也决定“再看一看”。“这些一次性用品我们以前一直都在提供,顾客也习惯了,如果一下子停供,客人很有可能流失到其他旅馆。”黄务附近一家旅馆老板告诉记者,他打算先看看别的旅馆有什么动静。

大风天气船难出海

海鲜价格涨了

本报11月2日讯(记者 李园园)

2日的大风预警,使得很多出海船只难于出海,再加上1日早上的大雾影响,鲜活海鲜的价格涨了。

2日,记者来到环海农贸城海鲜批发市场。在此做了十几年海鲜批发生意的张老板告诉记者,早上进的肥蟹每斤贵了2到3元,爬虾也贵了。因为1日早上有雾,2日预告有大风,很多船只都没有出海,早上进货时海货明显减少。

“天气预报说今天有大风,很多船都没出海,不知明天价是啥样,肯定一天比一天贵。”卖海鱼的王先生告诉记者,海鱼价格也涨了,但涨幅不大。鲜活的海鲜一般是小船出海打捞的,只要是雾天或大风天,这些小船就难以出海,所以第二天海鲜市场的鲜活海鲜就少了,价格自然就贵。大船一般出海三四天,打捞深海鱼,短暂的雾天或十级以内的大风对大船影响不大,如果连续几天大雾或大风,大船也会不得不返航或不出海。这样所有海货价格都会涨。

长岛海米 价格涨一倍

不少商户表示是否进货还需考虑

本报12月2日讯(记者 孙杨杨)

近日,渤海湾长岛海米开始上市。记者走访烟台港3号门农贸市场了解到,长岛海米价格比去年上涨近一倍。商家反映,今年生意不好做。

富裕水产的刘老板告诉记者,往年他们10月份就已开始销售秋季海米,但今年却很晚,“都到11月底了,我们才从长岛进货,大约有700斤。”刘老板表示他们很幸运,行动够快,很多商家到现在还没进到货。由于海米产量比去年减少,导致价格升高,“以前都卖25块钱左右一斤,今年涨到了45块钱一斤。”金坤水产刘老板表示,出口增加,致使内销产量减少,加上今年物价上涨厉害,气候也不是很好,海米价格高就理所当然了。

记者采访了解到,对于价格升高,客户反应不一。市民张先生表示,渤海湾的长岛海米出名就在它味道纯正、有嚼劲,是纯粹的绿色食品,“贵点没关系”。而市民李女士则表示,价格涨得太厉害,而且个头不如以前大,“还不如买别的”。

做海产品零售生意的苏女士告诉记者,由于海米产量减少,价格升高,“今年生意并不好做,利润明显减少。”一位商户刘先生表示,他今年不打算进海米了,“一是价格太高,客户不好接受;二是这里距长岛较远,高运费会使成本增加不少。”记者采访发现,不少商户表示,是否进货还需仔细考虑。