



泰安安太检测设备有限公司总经理郝云鹏向记者介绍新出品的检测产品。  
本报记者 李虎 摄

为追求梦想放弃“铁饭碗”

# 不安分，他成了大老板

本报记者 李虎 本报通讯员 田野

在常人眼中，泰安安太检测设备有限公司总经理郝云鹏非常幸运，因为他一毕业就端起了“铁饭碗”，有了一份收入还不错的工作。但青春的不安分，促使他舍弃手中的“铁饭碗”，从一名业务员做起，直到组建了自己的公司。6年时间里，他的公司从创业时不足10万的启动资金，发展到现在的固定资产400万。

本报记者 李虎 本报通讯员 田野

本报记者 李虎 本报通讯员 田野

## 入职场： 一个月能拿800块

12月2日对郝云鹏来说有特殊的意义，因为这一天是公司成立6周年的日子。在高新区的一座办公楼里，记者见到了郝云鹏——一个生在上世纪70年代末，个子不算很高，但性格中却颇有“80后”特征的青年创业者。他的办公室窗户很多，非常明亮，虽然已是冬天，但阳光照在人的脸上，还是感觉非常温暖。

“我2001年从青岛大学毕业，当时学的是

机械专业，家人都是铁路职工。那时我在大学里当班长，还是党员，一毕业就被济南铁路局看中，在铁路局当起了一名见习生。”郝云鹏说，刚去就被分配到车间当工人，见习工资一个月800块钱。

“当时我所在的那个单位负责生产活塞，每个活塞都要二三百公斤重。我每天的工作就是等一道工序完成后，把活塞再推到下一个工序。虽然自己也有180

斤，但与几百公斤重的活塞比起来，实在是微不足道。下车间的生活令我难忘，我清楚地记得就是在最初的那三个月里穿坏了两双鞋。”郝云鹏说，虽然很累，但他十分感谢那段时间的磨练。

“越是艰苦的地方，不仅能磨练人的意志，还能让人学到很多生存的本领，这是我从工作中总结出来的，这为我以后的工作奠定了基础。”郝云鹏说。

## 不安分： 下海去当业务员

三个月的车间工作之后，郝云鹏被分配到铁路局干部处工作。原本以后的日子就可以这样过下去了，但他心中一股不安分的意识逐渐膨胀。

“我在大学里十分喜欢自己的专业，工作后虽然与同事相处得都不错，但还是想从事自己得专业。”郝云鹏说，当时他是抱着子承父业的心态进入铁路系统的，但后来越发想去从事自己的专业，所以当时内心一直十分纠结。最后还是觉得年轻人就得去奋斗，所以他辞掉了工作，重新去找工作。

“我们这一代人在上学时就遇到了很多次体制改革，可能社会环境促使我喜欢有所改变。在大三的时候，我就憧憬着将来能够运作一家公司，让同学们在这家公司里一块工作。但等到毕业的时候，海信、

海尔等大企业都在大量招人，很多同学都去了这些企业，所以这个梦想就没能实现。”郝云鹏失望地说。

2002年9月，郝云鹏找了一份销售机器的业务员工作。“刚进公司每月工资450元，还不如刚毕业时的工资多，但我很喜欢这份工作，因为我找到了自己喜欢的行当。”郝云鹏说，他还是喜欢深入一线，一进公司就向领导请求到车间里去，领导答应了他的请求，就这样他在车间一干就是三个月。

“三个月后，我就去跑业务了。但公司要求业务员穿西装见客户，我就花1300块钱给自己买了身西服，一下花去三个月的薪水。”郝云鹏说，他买了西服就去了安徽，因为在车间里干了三个月，所以对公司产品的性能、技术都十分了解。他不管遇到

问什么问题都能对答如流，客户也很满意，一下就签了40万元的订单，这让他信心大增。

“现在有很多人看不上推销员这个职业，但在我看来，推销员是最高尚的职业，真正优秀的推销员远不是与客户整天吃吃喝喝，想方设法巴结客户，而是技术和知识的推销，让客户能够得到他所需要的东西。”郝云鹏说，记得有一次，大年初八他便从家奔赴西安的一家建工质检总站去推销设备。充分运用自己所学的知识，为客户服务，这让客户非常感动。那家质检站的站长对他说：“小郝，不管你们公司的设备怎么样，你这个人很有职业道德，我们愿意要你们公司的产品。”就这样，郝云鹏签下了一笔接近80万元的大单。

## 创富路： 除了激情一穷二白

正当事业有起色的时候，2003年的一场非典让公司受到严重打击，业务员无法出门联系业务，郝云鹏只好辞职到北京当了一名北漂。

“当时在北京有几个同学，一开始是奔着同学去的，后来跟同学一起当过业务员、服务员，还在中关村附近摆过地摊。大约半年后，一次偶然的机会，我跟几个朋友一起去成都参加一个展会，在展会上偶然发现产品检测设备是一个新兴市场，有很

大的市场潜力。所以就与朋友在河北承德合伙开了一家公司，效益还不错，但后来要结婚，所以就回到了泰安。”郝云鹏说。

2004年9月份，郝云鹏开始筹划在泰安开公司。在朋友的帮助下，2004年12月2日，郝云鹏的公司终于开了起来。“当时手头只有不到10万块钱，公司一共5个人，就在一间租来的房子里开始了创业旅程。”郝云鹏说。

“那年的冬天特别冷，屋里只点着一

个小炉子，5个人就把床搬到了破房子里，在里面搞设备研发，画图纸。又找人按图纸作出零件，然后他们5个人再把设备拼装起来。”郝云鹏说，刚开始创业时，除了激情，可谓一穷二白。因为他们是做标准化检验设备，很多设备都要按照国家的标准来做，但手头又没有这些参照标准，当时很困惑。幸亏后来有泰山区质监局为他们提供标准化支持，他们的产品才终于能够做出来。

## 谈创业： 人生要干成几件事

“我虽然属于一名创业者，但非常反对有些大学生口中所谓的创业。创业必须发挥自己的优势和专业，现在很多大学生看着什么赚钱干什么，有的甚至去卖肉、开餐馆，这些与他们的专业知识有差别，这不算创业，这只能叫混。发展好了最多叫混得好，没有发挥他们在大学里学到的

专长，去做了一项不适合自己的工作，这只能耽误时间。”郝云鹏说。

“人生要干成几件事，我一直持这种观点。”郝云鹏说，可能很多大学生创业之初赚了钱，但用大好青春去做自己并不擅长的事情，对社会也做不了多大的贡献，再过去几十年回头看，可能会发现这是一种对人生的损失。