

上市近一月 仅售出一辆

电动轿车销售遇“寒流”

电动轿车作为新能源汽车,既节能,又环保,国家出台诸多措施促进其发展。11月中旬,奇瑞一款电动轿车已经登陆临沂市,但受销售价格、国家补贴等多方面条件制约,近一个月的时间,这款电动轿车在临沂仅仅售出一台。



与普通轿车不同,电动轿车的“发动机”是电机。记者 徐升 摄

优势 \ 百公里成本仅为 7.9 元

13日,记者来到位于沂蒙路的店面,销售人员向记者介绍这款电动轿车:在尾部没有排气管,取而代之的是充电用的电源接口。车内的档位设计也很简单:前进、倒退、停止,脚下只有刹车和油门踏板,并无离合器。

销售人员启动电动轿车演示给记者看,车启动之后,除了轮子

滚动的声音,几乎再无声响。“这款车是QQ3EV,11月15日开始在临沂销售,针对的是普通大众消费群体,售价定为4.98万元到5.28万元。”销售人员说。

记者看到,这款电动轿车的车速表显示最高时速为120公里,但销售人员告诉记者,它的实际最高时速为60公里,经济时

速为20-40公里,其百公里耗电在15度以内。

“临沂市区的民用电价为0.54元/度,以15度电计算,每跑一百公里的成本仅为7.9元,而普通汽车百公里油耗成本在50元左右。电动轿车一次可充8至10度电,充一次电需6至8小时。”销售人员表示。

尴尬 \ 因售价高一月仅卖出一台

12月13日下午,市民高先生和朋友一起来到沂蒙路一家汽车4s店。一进门,便看到一款电动轿车,感觉很新鲜,于是和朋友上前体验。

打开车门,高先生到车里试着坐了坐,感觉和一般汽车没啥两样。销售人员介绍说,这款电动轿车续航里程在120公里左右,售价

在5万多一点。看了半天,高先生摇摇头对记者说:“整体配置类似的普通车型只要3万左右,这个电动轿车还是有点贵。”

“上个月中旬这款车开始在临沂销售,到现在快一个月了,我们店一辆都没卖出去,来看的人倒是不少,但一听是电动轿车,大部分

人看看新鲜,但没有人愿意买。”销售人员也很无奈。

在华东二手车市场,记者来到奇瑞新能源汽车店,销售顾问李春茂告诉记者,这款电动轿车的销售情况不太乐观,截止到目前,临沂全市只卖出去了一辆,买主是一位罗庄的市民。

分析 >> 既然节能,为何遇冷

对于电动汽车在临沂市销售惨淡的原因,记者采访中发现,配套设施并不齐全,续航里程太短,担心挂牌遇难题,国家政策并未实施到临沂等,都是电动汽车遇冷的原因。

对此,奇瑞新能源店的销售顾问李春茂分析,价格是很重要的原因。虽然电动轿车每100公里耗电在15度以下,成本比燃油汽车的行车成本要少得多。但是电动轿车的销售价格较高。目前,以QQ3EV为例,目前售价在4.98万元到5.28万元之间,而相似配置的车型,售价一般在3万元左右。

国家对新能源汽车的发展有较多支持,也鼓励市民购买相关汽车。6月份,财政部、科技部、工业和信息化部、国家发展改革委联合出台《关于开展私人购买新能源汽车补贴试点的通

知》,其中插电式混合动力乘用车每辆最高补贴5万元,纯电动乘用车每辆最高补贴6万元。但目前只有五个试点城市,临沂不在其中。

一家汽车4S店内,正在选择汽车的张先生称自己不会选择电动汽车。“一次充电只能跑100公里,万一半路上没电了怎么办?而且在家充电的话需要8个多小时,效率太低。而且现在临沂电动轿车充电站不多,总不能每次都跑这么远去充电吧?”他这样分析。

关于电动轿车的配套设施,记者了解到,临沂市现在已经有三家家电动汽车充电站投入使用,虽然比大多数省内城市的规模要大,但是其服务能力、分布格局还远远没有达到普及电动轿车的要求。

文/本报记者 周磊 周广聪