

创富·民企“三项评选”特别报道

隐形冠军·
样本

“百亮光学”的根在济南章丘刁镇，北方著名的眼镜生产之乡，也是一代大商孟洛川的故乡。从这里走出的于光新，经过十几年的创业积累，在日照市五莲县悄然孕育出了一家江北最大的眼镜片生产企业，全国每十副眼镜中就有一副是五莲产的。



每副眼镜都经过细心打磨。

百亮光学：

小县城藏着的眼镜大鳄

文/片 本报记者 杨传忠 张璐

十万元残次品
激起创业心

于光新，章丘市刁镇旧军人，家离着著名商人孟洛川的故居只有几百米远。浓厚的经商氛围，加之眼镜生产是当地的一大特色产业，于光新成了一名眼镜商人。和成千上万章丘人一样，1993年，年仅18岁的于光新开始走出去四处跑马圈地开眼镜店，他占据的是日照五莲县城。

“当时还没有资金开店，只有两节一米长的柜台，一天十几个小时站在那儿，累了就趴会儿。”靠着起早贪黑的勤快，于光新慢慢有了点小钱。

1998年于光新创建了创新眼镜公司，开始在日照开出连锁眼镜店；仅仅四年后，不满足现状的他又在济南注册

成立了百亮眼镜总公司，面向全省实行连锁经营，公司业务的重心慢慢转移到眼镜批发上。“当时所有的眼镜片几乎都是从江苏丹阳等南方城市进货，2003年，百亮眼镜成立的第二年，公司来了一批货，整整10万元，打开后全是残次品，后来供货商也找不到了。”于光新半个多月为此彻夜难眠，“别人能造眼镜，我为什么不能造！”于光新下了决心。

孤注一掷

倾尽积蓄建厂房

残次品事件，激起了于光新自己建厂生产眼镜的决心。2005年底，他开始实施自己的梦想筹建厂房。2006年3月，先期投资3000万元的山东百亮光学眼镜有限公司在五莲县高泽工业园破土动工，

这是江北第一家树脂镜片生产企业。“我把所有的家底都搭进去了，一开工就没法回头了。”

当年底，百亮光学的注塑、加硬、真空镀膜三个生产车间一期工程便建设完成投入生产。企业采用的是当时最先进的韩国进口成套设备，主要生产树脂镜片和钛合金镜架。“今年，我们又斥资4800万建设了新车间，引进了目前世界最尖端的德国光学制造加工设备，这一台设备就3000万元。”于光新喜欢用最先进的东西，从1995年将先进的电脑验光首次引进五莲开始，他每一步都走在了眼镜产业的前沿。

目标瞄准

亚洲最大

今年仅仅35岁的百亮光学董事长于光新说这句话时，不少人会投来怀疑的目光：一个建厂仅仅四年的眼镜生产厂，怎么能发展这么快？为什么底气这么足？

“除了技术，百亮最大的优势就是产销一体，价格灵活，有着别的厂子比不了的稳固的销售渠道，我们现在已经有2400多家固定客户了，除了西藏和新疆外，全国各地都有分销商。”本身就是卖眼镜起家的于光新，自然对销售一关轻车熟路。

于光新告诉记者，目前丹阳最大的厂家每天的产量是5万副，等百亮的下一条生产线投产将会赶超它，三年内成为亚洲最大的眼镜制造商并不遥远。不仅如此，于光新还有更大的梦想，那就是让百亮光学上市。

“在山东兖州，有一个打井队长打造的华勤集团，它是世界上规模最大、技术最先进、国内外市场占有率最高的输送带制造商、销售商。



先进的输送带生产车间。

华勤集团：

打井队长打造的输送带老大

本报记者 刘红杰 马云云

抓住六次机遇

成为全球输送带老大

走进华勤集团，一座高16米、重50多吨的铜牛昂首向前，喜迎八方来客。

华勤集团董事长牛宜顺原先只是个打井队长，1989年，牛宜顺抓住国家在煤矿强制推行使用阻燃输送带的机遇，果断决定上马输送带项目，完成了创业历程上的第一次跨越。

此后，这样重大的历史机遇还有五次，最令人称道的当数与跨国巨头的合作。

1998年，法国德普勒公司在华寻求合作伙伴，因条件苛刻，许多企业选择了退出合作，华勤选择了留下。德普勒公司拿走了控股权，却带来了华勤最需要的技术，使华勤的产品逐渐进入了国内外高端市场。

2003年，意大利的倍耐力在中国寻求轮胎合作伙伴。在谈到股权时，他们要五十

五，华勤竟然说给六十。“他们当场就呆了。我们董事长的理念是，有了发展，任何问题都可以解决。”办公室主任金英会告诉记者，双方的合作打开了华勤成功的大门，即使在美国“轮胎特保案”中，华勤不但没有停工，反而获得了更多订单。

牛宜顺的大气、痛快，又吸引来另一个合作者，倍耐力的“死对头”——全球五百强的美国固特异公司。这两个不在一个餐桌吃饭的竞争对手，竟然在厂区内一路之隔，共同为华勤的成功不停运转。

六次机遇，二十多年的发展，华勤成为一个拥有固定资产60亿元，员工5000多人，下属7家子公司的大型集团。轮胎、输送带两大主导产品，创造了全球同行业的高科技领先水平，成为全球重要的橡胶基地。

下属公司欲A股上市

启动资本实业双驱动

在企业的发展过程中，华勤始终坚持“要干就干最大、要做就做最好、要争就争第一”的原则。

华勤选择的合作伙伴，都是世界上最顶尖的跨国企业，其中倍耐力、固特异都是世界500强，代表了各自领域的最高水平。华勤的产品制造技术达到了世界先进水平，领先国内企业15—20年。华勤生产的产品，大多是国内企业无法生产的，都处于国内同类产品的最高端。

“我们走的是高点定位、技术制胜的发展道路，不断开发科技含量高，产品性能好，适应客户需要的新产品。这些高科技的新产品，进一步拉大了与其他企业的距离，更好地满足了客户的全方位需求。”金英会说。

在品牌建设和企业形象推广中，华勤一直坚持“全球化视野、国际化标准”。华勤请世界上最大、最著名的品牌策略顾问与设计公司LONDON设计了企业形象及识别系统，并在北京人民

大会堂召开了面向全球的新产品推介会，同时，华勤还斥巨资冠名了中国足球超级联赛。

金英会对华勤的成就颇为自豪，“毫不夸张地讲，在输送带行业，我们是当仁不让的世界规模第一，研发创新能力亚洲第一。在轮胎行业，我们拥有世界上最先进的研发中心。”

目前，华勤集团又瞄上了国家严控汽车尾气这一历史机遇，树立了另一个高点。由华勤集团与意大利倍耐力爱科技术有限公司合资组建的华勤爱科技术有限公司，总投资1亿欧元，年产50万套汽车尾气过滤器，是国内规模最大、技术最先进的汽车尾气净化设备制造商之一。

金英会透露，下一步华勤集团将加大房地产开发和资本运作的力度，实现集团下属安能公司2011年底在国内A股上市，开启华勤集团资本运作与实业经营双轮驱动、全面发展的新征程。

围甲联赛压轴大戏 鲁京争霸精彩纷呈
三大世界冠军登场 四大九段国手出战

2010全国围棋甲级联赛

格力 GREE 格力 专场

承办：山东格力电器市场营销有限公司 齐鲁晚报协办

比赛时间：2010.12.10-16 地点：格力电器文化园四季酒店（济南少康宫刘西）

新华社、中央电视台、北京电视台、北京晚报、北京青年报、体坛周报等台对外媒体现场采访，网络本论坛同步直播

新浪、搜狐网、腾讯网、优酷网、爱奇艺网、乐视网、优酷网、爱奇艺网、乐视网、优酷网、爱奇艺网、乐视网

12月10-15：20国围棋国手出招，网络围棋国手与棋迷现场对弈，并大量讲解，欢迎参与观战。

山东齐鲁晚报队
VS北京中信队

格力空调
世界名牌

格力空调祝贺全国围棋甲级联赛圆满成功