



一位山大的讲师离开了象牙塔,开始下海。一个偶然的机缘,他自主研发了“特殊群体综合帮教系统”,目前已在全国一半以上的监狱投入使用。他所创办的公司——山东中磁视讯股份有限公司,也成为我国监狱系统特定人群多媒体心理指导平台最大的生产企业。



中磁生产车间里工人正在组装产品。

为服刑人员提供一个“大网吧”

山东中磁:开发教育平台助力监狱信息化

文/片 本报记者 刘红杰

提供“信息救赎”服务

“收到我的短信了吗?我很想你们!”节假日前夕,在山东省运河监狱服刑的犯人有机会给家人发出了一条温馨的短信。短信发出后,犯人站在监区内的短信平台前,通过屏幕上闪烁的字寻找是否有家人给他回复。显示他的编号和名字后,只要将自己的短信登录卡在短信终端上一刷,家人回复的短信就打印了出来。而这每一条短信,都在狱警的严密审查中。这种监狱短信平台系统既搭建起罪犯联系社会、沟通亲情的桥梁,又确保了信息安全,可把握犯人的思想动态。

山东中磁视讯股份有限公司正是生产此类产品的国内最大生产商。贾伟光是山东中磁的创始人,上世纪80年代毕业于山东大学光学系,曾是一位大学讲师。2001年,贾伟光成立了山东中磁网络工程有限公司,主要致力于网络布线监控等业务。随着对监狱业务的深入探究,他用独到、犀利的眼光迅速发现了

监狱服刑人员帮教的广阔市场,毅然决定将公司的研发重点逐步转向对监狱服刑人员帮教的研究与推广上,成功研发了远程视频教育系统,荣获国家发明专利,引起了社会的强烈反响,一举占领了山东、江西、湖南等市场。

2006年底,山东中磁积极响应司法部关于“在监狱系统建立全面的服刑指导中心”号召,自主研发了“监狱短信平台系统”,到目前为止,该系统已经成功在山东、河北、广西、北京、天津的多家监狱安装并使用。

为服刑人员提供“大网吧”

2007年底开始到2008年,山东中磁本着构建中国最大的监狱教育平台的目标,集中精力研制开发了特定人群多媒体心理指导平台系统,该系统包括特殊环境数字图书馆系统、监狱超市亲情配送系统、监狱远程法律援助系统、服刑人员个人心理档案管理系统、狱内定位及防脱逃系统等子系统。

“该系统将提高服刑人员人性

化管理程度,实现服刑人员与外界的沟通、交流,更将给公司带来巨大的经济效益。”贾伟光说。

山东中磁还推出了特定人群多媒体远程帮教及服务系统,服刑人员通过刷卡消费,获得短信交流、心理咨询、法律援助、视频点播、网上图书馆等信息化服务,提高服刑人员人性化管理程度,实现服刑人员与外界的沟通、交流。

“一句话,为服刑人员提供一个‘大网吧’,为监狱改造社会化、科学化、人性化提供了有效途径。当他们刑满回家时,不至于跟社会脱节。”贾伟光说。

山东中磁初期的主要目标是以构建中国最大的监狱教育平台为基础,实现公司社会价值及经济价值的完美结合。如今,这一目标基本实现,他们还有更长远的路。

2009年4月王军民副省长对山东中磁发展作了特别批示,作为山东省经信委、省科技厅、济南市经信委的重点扶持企业,山东中磁于今年11月份整体变更为股份有限公司,准备上市。

民企档案

山东中磁视讯股份有限公司是一家集科研、生产、销售为一体的高新技术企业,业务范围涉及集成、监控、报警、网络视讯的研发、特殊行业应用等;产品主要面向全国监狱系统,核心产品是远程视频教育系统及监狱短信平台系统,主要应用于司法、公安等政法行业。该公司成功开发的监狱远程视频教育系统,解决了监狱管理、犯人教育、社会帮教有机结合的问题,目前已经在全国一半以上的监狱投入使用。

星探点评

山东中磁视讯科技创新为生命,以科技创新为目标,针对目前我国监狱行业的现状,自主研发了“特殊群体综合帮教系统”。它涉足了一个不为人熟知的领域,开拓了一片属于自己的桃花源。社会价值与经济价值的结合,是它获得长远发展的不竭动力。

资金透析

主力先头部队 开始尝试性进场

大有慧超慧超显示:周二两市大资金合计净流出77.4亿元,大有慧31个行业全面呈现出资金净流出态势。

从盘面来看,大资金的调仓换股由前单纯的出货,开始逐步进入到第二阶段,主力资金中的先头部队开始对调整较为充分的板块进行尝试性买入,比如午后异动的美团股,并且,部分近期大资金刚刚展开布局的次新股,如利源铝业、杭氧股份;以及大资金中长期坚决看好的新兴产业小盘股,如泰德环境、康得新、顺络电子、科新机电等;在支撑位重新出现大资金的买入,但目前为止,多头的重新入场尚未形成规模,只能从少数个股中寻觅踪影,这一点从小盘、创业板的走势亦不难看出。

另一方面,在近期成为资金避险港湾、掩护小盘股出货的工具的地产板块,开始出现短线资金撤离现象,我们认为,撤出来的资金也将展开新一轮的布局,虽然目前投资者大举买入的时机尚未成熟,但是从主力动作来看,明年行情仍将围绕“调结构”政策指引下的新兴产业和消费类两大主线展开。

操作上,在控制仓位的情况下,投资者可暂时忽略大盘走势,根据主力资金动向,对少数个股展开布局,但在市场整体仍由官方主导的情况下,选股和买入时机的把握无疑难度较大,仍忌重仓进出,频繁操作。(大智慧数据研究中心)

昨日主力增减仓板块及个股

板块	增仓比	增仓金额(亿)	资金流入主要个股
无			
板块	减仓比	减仓金额(亿)	资金流出主要个股
房地产	-1.18%	6.86	万科A、保利地产、壹壹发展
有色金属	-1.18%	5.67	四矿矿业、山东黄金、紫金矿业
煤炭石油	-1.11%	5.22	国阳新能、中国神华、晋宏环境
银行类	-1.10%	5.24	招商银行、农业银行、深发展A
交通运输	-1.10%	5.24	潍柴动力、上海汽车、江淮通

昨日主力增仓前15名				昨日主力减仓前15名			
代码	名称	流通盘 [万股]	净买量 占流通盘	代码	名称	流通盘 [万股]	净卖量 占流通盘
000001	平安银行	2111	11.301%	000008	宁波港	20000	4.32%
000004	船务集团	1390	11.201%	000001	太古港	4800	1.20%
000009	华新水泥	1167	11.09%	000002	东江集团	1700	1.74%
000003	金山开山	1162	11.04%	000007	东方银星	1200	11.74%
000011	海顺油料	2000	11.07%	000008	东方创业	2000	11.04%
000012	大通机电	2000	11.04%	000009	江苏开元	2000	11.04%
000013	江四方	1800	11.06%	000014	*ST耀华	1600	11.06%
000015	中房股份	1800	11.07%	000016	有明光电	2000	11.07%
000016	精工钢构	1800	11.07%	000017	宏达新材	2000	11.07%
000018	天津松江	1800	11.06%	000018	际华集团	1500	11.06%
000019	万向德农	1700	11.05%	000019	科控制药	2000	11.05%
000024	ST华兰	5000	11.05%	000020	安泰水利	2000	11.05%
000025	浙江东日	2000	11.05%	000021	桂冠集团	2000	11.05%
000026	雷鸣科化	2000	11.05%	000022	皖新传媒	1000	11.05%
000027	医药股份	2000	11.05%	000023	金晶科技	2000	11.05%

数据来自大智慧新一代(Level-2)

一语中的

股份解禁: ◎东方园林347万股、广田股份800万股、润邦股份1000万股、江海股份800万股、太阳鸟440万股,以上首发机构配售股今日上市 ◎华新水泥6000万股流通股限售股今日上市 ◎中国远洋53亿股定向增发机构配售股、首发原股东限售股今日上市
股东减持: ◎白云机场大股东广东省机场管理集团截至24日累计减持6000万股
股权变动: ◎中电能源大股东中电集团拟以3000万股置换峰峰集团14.89%股权 ◎上海电气拟以1.63亿将交大泰阳1.76%股权转让给江苏金太阳 ◎南洋拟挂牌转让交大泰阳7489.5万股股权 ◎国电南自拟6000万股挂牌转让南京国电南自新

能源公司40%股权 ◎中体产业拟以3000万股转让九江中体置业50%股权 ◎*ST国发拟以4739万股转让北海国发房地产公司95%股权 ◎深宝A以4800万股将百事可乐5%股权转让给百事(中国)投资有限公司
合同投资: ◎新乡化纤拟在新疆设立子公司,投资年产10万吨新型纤维项目 ◎首开股份14.7亿元北京拿地 ◎金丰投资3亿投资上海黑石 ◎招商地产8.6亿南京拿地 ◎湘电股份将同美国雷陶公司合资5000万元设立企业进军新能源汽车领域 ◎厦门鹭业拟投资3000万美元收购广州珠江光电新材料公司100%的股权 ◎科伦药业1.5亿收购广东庆发 ◎方正电机将投资6.75亿元投资年产30万台电

汽车驱动电机项目 ◎成飞集成签订6千万模具采购订单
增发配股: ◎通力水掘拟以10.54元/股定向增发6000万股 ◎中银绒业定向增发申请获发审委无条件通过
其他: ◎东北制药再得3000万股拆迁补偿款 ◎王府井引入中信基金、福海国盛及国管中心几位战略投资者 ◎深南电A拟以1.55亿元出售燃料油和非标柴油扭亏 ◎威远生化处置闲置资产获利412万 ◎大连热电股权变更已上投大股东证监局重组 ◎榕基软件、ST宜纸、*ST鲁北和*ST东碳分别收到财政补贴500万、200万、400万及1000万元 ◎威远生化处置三宗闲置土地获利412万 ◎*ST新材无锡两企业搬迁将获6.6亿土地收购补偿

分红险“大战”年底再度上演

国寿“福禄金尊”两全保险高调亮相

12月22日,中国人寿宣布正式推出“全能”保险产品——“国寿福禄金尊两全保险(分红型)”,无疑,它将是2011年中国人寿“开门红”的主打产品。作为国内寿险业龙头,中国人寿此举树起了来年市场的风向标,今年一枝独秀的分红险在2011年将再领风骚。

今年以来,各寿险公司纷纷力推分红险,据不完全统计,今年共有近百款分红险上市。“中国人寿的分红保险销售已过1000亿元,成为百姓理财的重要渠道之一。”该产品开发部总经理助理陈劲松如是说。

从年初开始,我国金融、经济形势不断好转,外

要求以及新会计准则的实施也对分红险的增长也带来一定利好,站在产品形态的角度看,分红险是最能体现风险保障和长期储蓄相结合的险种,可以覆盖教育金、婚嫁金、养老金等,符合百姓长期财务规划的需求。

正是基于上述原因,2010年中国人寿将集保保障和投资理财于一身“福禄”系列产品——“福禄双喜”、“福禄尊享”、“福禄满堂”作为主打分红保险产品推出,为百姓火红的个人理财市场增添了新的亮点。据12月中旬发布的数据,截至2010年11月30日,中国人寿今年累计原保险保

费收入为3120亿元,同比增长13.7%,从目前来看,全年保费增长率突破13%已无悬念,公司业绩的稳步提升,得益于公司长期以来坚持以分红产品为主的销售策略。

贴合百姓需求开发产品是中国人寿一直坚持的原则,此次推出“福禄金尊两全保险”也是如此,“通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断,本着服务客户、勇担责任的原则,公司特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。”中国人寿保险股份有限公司副总裁蔡恒轩表示。

“所谓“返本还收益”是指被保险人约定在约定年龄一次性领取完寿金(客户所交保险费)后,以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额2%的生存保险金;直至身故。”陈劲松介绍。

而据笔者了解,这也是目前国内市场上的理财保险中返本时间最快的产品,按照保险合同约定,客户可在60岁就可以领回自己所交全部保险费,同时还可继续领取生存金,继续享受一定的身故保障金;仍然可按原保单价值进行保单借款。(仲轩)