

车情·车趣·车生活有奖征文

主办: 齐鲁晚报 润华集团

36号作品

淑女也“路怒”

□殷国青 (济南)

2010年的春节,我将小白马(雪佛兰新赛欧)率进家门。

驾驶小白马驰骋在春天的郊外,一片春光明媚。

夏天的清晨,阳光火辣。我开车上路,糟糕的路况又纠结了想要骂人的心。

每个路口短短百十米,总是在我车轮压线前绿灯变红。好不容易瞅准前方路口的绿灯,大脚油门刚轰到60迈,却斜刺里冲出一辆破烂三轮车横在你面前,大脚刹车的同时嘴里就蹦出了三字经。如果我喷火的眼神能杀人,马路上早已尸横遍野了。

我听见那芙蓉在压抑地说:世界如此美妙,我却如此暴躁,这样不好不好。

不知不觉,那个一向斯文的淑女只要手握方向盘,脚踩离合器,就摇身一变成泼妇。

不知不觉,那个新手上路由小心翼翼地气定神闲到火冒三丈,横冲直撞成一介武夫。

不知不觉,我也成了“路怒”病号。

我发现,该病症的发展程度与驾驶水平成正比。刚开始,“患者”还在初试牛马的战战兢兢中体验那小小的驰骋快感,所以还可以谦谦君子般温良恭俭让。随着驾驶水平的提高,汽车由宠物的待遇理性地回归到工具的本能,“患者”开车上路,面对车水马龙挤成一锅粥的景象就开始怒向心头起,恶向胆边生。不信你到马路上看看,那些开霸王车、斗气车的司机,大多是这种病症的“重度患者”。

渐渐开始怀念哼着小曲骑车上班的美好岁月。那时,我春沐花香,夏浴骄阳,秋顶落叶,冬踏积雪,活得真实而快乐。看到路边因小小拥堵而大爆粗口的司机,我不屑地丢下一句:注意素质。然后像风一样骑着我小小的单车飘然而去。而现在,我坐在闷热的车里,听着轻柔的音乐,望一眼首尾相接沉寂不动的车龙,为随时有可能横杀出来的行人车辆而大脚刹车,再美妙的音乐也遮不住心里狂躁的小火苗。

痛定思痛,给自己开了个药方:上车就坐地成佛,默念一串:淡定淡定……直至下车恢复淑女常态。此药有些苦涩艰难,也违背本姑娘的本性,或许要经过N个疗程才能修成观世音菩萨。

人大概都是这样的吧?吃腻了大鱼大肉,反而怀念粗茶淡饭;住惯了高楼大厦,转而向往田间村舍。向往归向往,肉总归是要吃的,车总归还是要开的,偶尔拾掇起蒙尘已久的小单车,重温以往风一样自由的日子,给焦躁易怒的心情放个假,不仅可以缓解自己的“路怒症”,也算为整个城市的“汽车病”做贡献吧。

■本栏目面向全省长期征稿。稿件要求字数在1200字以内,能够真实而生动地展示汽车生活的丰富多彩和爱车一族的喜怒哀乐,随文附上相关照片为佳。来稿

一经刊登,作者将获得由润华集团提供的价值500元的装具或维修工时代金券作为稿酬。

E-mail地址:dushichejie@sina.com(邮件主题请注明“有奖征文+稿件标题”);

官方主页: <http://auto.dzwww.com/zl/yjzw/>

特别提醒:请在文末注明作者姓名、所在地、联系方式及身份证号,以便领取稿酬。

润华集团 RUNHUA GROUP

润华服务 关爱终生

客服热线: 0531-87299999 网址: [www.runhua.com.cn](http://www.runhua.com.cn)

润通盛和4S店迎来2周年店庆

12月26日,山东润通盛和4S店隆重举行了2周年店庆活动。现场不仅推出了“荣誉两载 感恩有你”客户回报活动,还带来了小提琴、萨克斯演奏,高档葡萄酒品鉴,以及扣人心弦的抽奖活动,令现场气氛高潮迭起。据总经理李强介绍,润通盛和经过2年的发展成长,无论是产品覆盖范围、服务设施,还是服务项目、员工的专业素质都有了长足的发展,取得了令人瞩目的成绩,短短两年间销量达到2000台,进厂维修突破三万台次,树立了盛和别克在济南市的市場形象和品牌地位。(翔宇)

凯迪坤驰年终客户答谢会圆满结束

12月25日,山东凯迪坤驰凯迪拉克4S店成功举办了“品茶论道·智汇人生”年终客户答谢活动,近80位凯迪拉克新老车主参加了此次活动。除了进行客户答谢之外,活动现场来自山东大学易学研究中心的讲师与广大车主分享了关于商业投资、处事智慧、家庭关系等方面的艺术,另外,茶艺表演、古筝演奏等环节更将凯迪拉克的生活哲学体现的淋漓尽致。据悉,为答谢广大凯迪拉克车主,凯迪坤驰还将在接下来的时间里组织不同客户定期举办各种联谊活动。(本记)

鸿发荣威“美满生活”评选揭晓

三大奖项冠军赢得美满韩国游大奖

18组参赛选手成功晋级,角逐当晚大奖。大家都经过精心的准备,争相展示自己的才艺。新娘组6位新娘美艳绝伦的婚纱秀,家庭组小沈阳的模仿秀,以及趣味游戏大比拼环节让展厅里充满了欢声笑语。现场抽奖更是把气氛推向高潮。

一轮轮激烈的比拼过后,最终,“最美新娘”组的李钊彬、“最佳朋友”组的张静,“美满家庭”组的刘金枝分获各组别一等奖——赢得了最终大奖美满韩国游。

为配合此次活动,山东鸿发荣威展厅同日推出荣威550团购夜活动。现场还设有2011年荣威550婚车队报名点,报名者有机会获得婚车优先使用权。在精彩活动和超值促销的助阵下,当晚取得了订单突破50台的骄人成绩。

鸿发荣威总经理姚键介绍,荣威品牌推出4年以来深受济南市民厚爱,荣威主销车型在济南车市的持续热销和山东鸿发荣威在厂家取得的优异成绩离不开济南市民和所有荣威车主的大力支持。本次活动既是济南荣威车主的一次特色联谊,同时也是鸿发荣威对社会各界的感恩回馈。

山东鸿发荣威现推出荣威550贺岁超值版,以十项顶级豪华配置,增配不加价,真正让利于消费者。其中全功能多媒体集控真皮方向盘、双层豪华电动天窗、德国进口豪华头层牛皮座椅等尊享配置都是上海汽车充分考虑到消费者驾驶过程中的安全性、舒适性和便捷性需求,为消费者提供比肩B级车的品位价值。

(王潇) 特别鸣谢完美新娘一站式结婚服务有限公司大力支持。

山东鸿发荣威店  
济南市经十东路3123号  
0531-82061111

山东鸿发罗孚店  
济南市英雄山路南外环南3000米路西 0531-82791111

山东鸿发省体店  
济南市经十路124号省体育中心 0531-82030707

车之家,爱无限!

鸿发汽车

JOVEAR 景逸

快乐随心演绎

风行汽车

舒适在车 和谐在心

运动男  
1330mm加大臀部空间

长腿妹  
915mm加大腿部空间

准妈妈  
舒适坐姿,加大号开阔视野

胖哥哥  
1804mm加大号车宽

管你高矮胖瘦,同样的舒适享受

2685mm超长轴距带来前后排充裕腿部空间

1804mm车宽驾乘自在自如

1620mm车高高坐姿,视野更开阔,身体更舒展

1970L车室空间舒心宽敞,大块头乘坐舒适享受

景逸 1.5 XL

加大号城市代步家轿

5.99万起

济南利航风行4S店  
济南市西外环路10号 85609911/9922

工业北路4S店  
济南市工业北路100号 88683311

工业南路直营店  
济南市工业南路72号 88191398