

协调贷款、寻觅商机、搭建平台

商会助民企抱团提速

见习记者 张鹏飞 记者 马绍栋

“目前我省各个商会为民营企业发展提供的帮助越来越大,作用越来越明显。”2010年12月23日上午,省工商联会员处张卫星处长在谈起商会工作时兴致勃勃地向记者介绍起来。

目前省工商联下属有13个直属商会的会员单位。“作为商会的会员单位,一般都是行业的老大,在缴税、安排下岗职工,包括抗震救灾等方面发挥了重大作用。比如五金交电商会给山东经济学院40个贫困学生每人发了5000元奖学金。”张卫星告诉记者,商会在公益方面做了很多努力。

对于规模较小的民营企业来说,资金困难是很常见的问题,单个的中小企业很难获得银行贷款,这时行业商会的作用就显现出来了。“商会中规模实力比较强的企业会牵头组织规模较小的企业一起和银行开展联谊,担保推荐一些好的企业给银行,为协调解决贷款、获取银行授信发挥了很好的搭合作用。”张处长表示,商会相当于中间人,在企业与银行之间搭建了一个便利可行的合作平台。

“每个行业的商会都发挥着自己不同的作用,比如礼仪庆典商会在2009年的时候邀请专家开展调研,制定了一个行业标准,这在山东省算是第一家。”张处长指着会员名单一一向记者介绍,“再比如女企业家协会针对后金融危机时代就业难,搞了一个校企联合,通过企业进入学校开展就业培训以及提前介入签约等方式,根据企业要求培养人才,很好地解决了就业问题。”

“今年在转方式、调结构中,我们主要采取了四个步骤推动企业转方式、调结构,一是组织协会领导班子成员赴海南省学习考察‘转方式、调结构’的经验,二是召开了山东省民营经济转方式、调结构座谈会,三是组织协会企业家赴威海、寿光和滨海,抓住转方式、调结构的机遇寻求商机,四是成功举办‘优势互补、合作共赢’淄博行活动。”

“比如我们两次组织协会广大会员企业与各地企业家进行‘合作对接’活动,我会76名企业家先后在寿光晨鸣集团、三元朱村、寿光市软件园等11个重点企业和单位进行了学习考察,初步达成了部分在寿光市和滨海区的投资意向。”山东民营企业家协会秘书长田士江告诉记者,“企业家普遍反映,这些考察活动既是‘后经济危机’时代应对危机,共克时艰,转方式、调结构的重要举措,也是全省民营企业与当地企业家实现无缝对接、推动区域经济发展的有效途径,效果很好。”

目前,民营企业家协会广大会员企业不同程度地加快了转方式、调结构的步伐,许多企业已收到良好的经济效益。“比如协会副会长单位、济南圣泉集团股份有限公司近年来坚持走低碳经济、绿色经济、循环经济之路,在国内第一个引进设备生产改性酚醛防火保温板。项目建成后每年可为社会节煤72000吨,预计年产值5亿元。”田士江说。

来自中国民营企业发源地浙江台州,却在山东“跑单帮”20年;从创业时“白天当老板、晚上睡地铺”,到现在率领20万台州商人闯荡齐鲁——作为山东省第一家异地商会创始人,山东省台州商会会长翟世兰脸上似乎就记录着山东民营经济二十年走过的风风雨雨。

山东省台州商会会长翟世兰

把“青藤经济”带到山东

本报记者 李克新 见习记者 张鹏飞



翟世兰

创业的台州人>>>
白天当老板
晚上睡地铺

1990年初春,二十冒头的翟世兰,来到还没有被市场经济真正打开的济南。“那时的经七路跟现在的西半段经四路一样,窄窄的小道,密密麻麻的临街小铺,许多店老板习惯用算盘算账。”下了火车的翟世兰,一眼看到了商机。

作为浙江下属的一个地级市,台州总人口只有560万,但有120万台州人在全世界经商。“浙江人被称为浙商,有着中国犹太人之称。其实,中国犹太人在浙江,浙江犹太人在

台州和温州。”翟世兰总结到,台州人自己称自己为青藤经济、地瓜经济,说明台州人善于扎根,有了适宜土壤就会繁衍天涯海角。

翟世兰来济南之前,在老家已经熟悉了当地小电器加工,来济南后瞄准的第一个商机,则是老家生产的计算器,济南人那时没有用计算器的习惯,翟世兰要改变济南人的这个习惯。于是,翟世兰从老家批来计算器,租赁商场的小柜台,干上了。

经过全面经商的那个年代的人,都会清楚记得,拥有一台计算器,那可是个场面。济南大大小小的商场,都留下了翟世兰的脚印,“白天当老板,晚上睡地铺”也是翟世兰那个年代最好的生活写照。在这些大商场的租赁柜台上,先有计算器,接着是收音机、游戏机、吹风机等小家电,这些小家电,也让翟世兰收获了人生第一桶金。

拼搏的台州人>>>
脑袋变雷达
头发变天线

台州人好扎堆,台州人好喝茶。聚在一起喝茶,也是台州人翟世兰认可的一条经商途径。“我不希望下班后的台州年青一代,聚在一起打麻将,那是浪费时光。如果能邀

几个生意伙伴坐在一起喝茶,沟通信息,那是很有必要的。”

就是靠着喝茶,翟世兰硬是喝出一座金矿来。四五年之前,墨西哥的一个乡友来济南“拜码头”,翟世兰请他喝茶,喝茶过程中,这位乡友谈及墨西哥的国情,自然说到了那边的金矿,同时提及一家矿主因为特殊原因,急需转让一座金矿。

这位墨西哥乡友返程,翟世兰跟着他去了趟墨西哥,直奔金矿而去。后来又带着国内黄金专家和几个台州合伙人去过两次,就把这座处于青春期的金矿买断了。不仅早早把投资收回了,“现在的效益很好,比印钞机赚钱快。”

“我们自己总结台州商人的作息规律,台州商人下午六点以前抓生产抓销售,下午六点后,几个人坐下来吃饭喝茶,进行信息交流,全国各地全球各地做什么产业好,将来发展什么,把脑袋变成雷达,头发变成天线,信息互惠互通。不是光坐在家里,还经常到国外考察,与国外的乡友交流。我们的信息是遍布世界各地的,信息最快。”翟世兰总结道。

超前的台州人>>>
建经济总部
17市设工业园

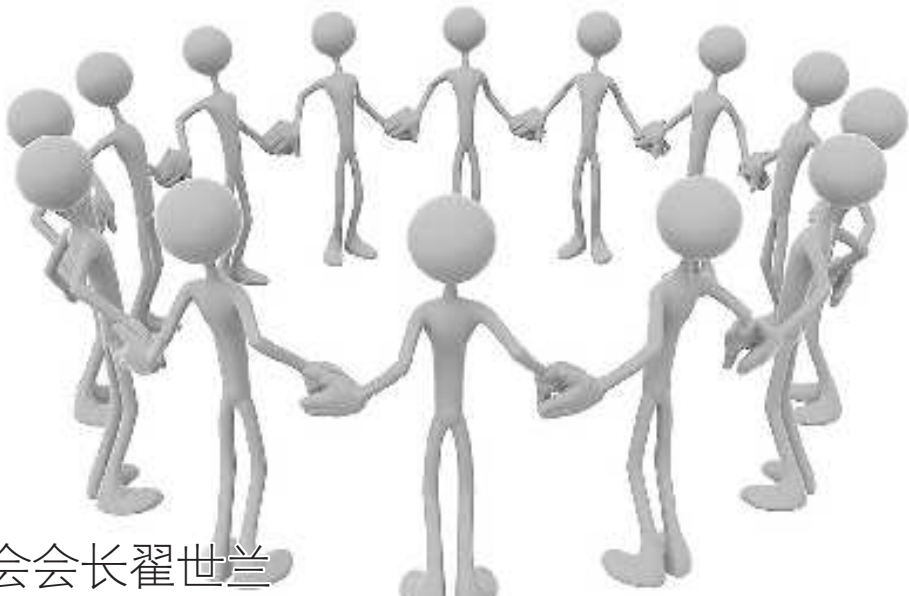
“我在台州商会成立的时

候,总结了新台商的‘四千精神’——涉千山万水,吃千辛万苦,说千言万语,想千方百计。台州人为何会做买卖?这与台州人的性格有关,台州人性本硬。”翟世兰没有保留这个圈子里的秘密。

作为山东省第一家异地商会筹备和负责人,翟世兰告诉记者,在山东有20万台州儿女,商会的作用就是帮助乡友们发展。

摆在翟世兰桌面上的一幅效果图引起了记者的注意。“这是我们正在规划的台州商会总部基地,就在小清河边上,市里特批的用地指标。我们计划把这里变成台州人在济南的基地,新来山东创业的台州人,可以优惠来这里开公司;已经在山东经商的台州人,可以在这里聚会,沟通交流信息。除此之外,我们还在十七市规划建设台州工业园,让更多的台州人来山东创业发展。”

“商会的作用就是为会员企业多做点实事。别说招商引资、跑银行这样的活了,就是会员企业家的孩子入托、上学,也是商会干的事。促进经济发展和产业发展,为两地政府和企业家交流搭建平台,是商会议不容辞的责任。”翟世兰对自己的定位很准确:“台州人不宣传自己,实打实地干实事,不张扬。”



齐鲁晚报棋院

寒假班招生啦!

欢迎您的孩子来学棋 情趣高雅 开发智力 提高素质 促进学习

● 棋院本部

● 棋院省妇女儿童活动中心培训基地

● 棋院市少儿图书馆培训基地

● 棋院泰安培训基地

● 棋院本部

● 棋院省妇女儿童活动中心培训基地

● 棋院市少儿图书馆培训基地

● 棋院泰安培训基地