

全力打造中小企业的首选银行

——专访齐鲁银行聊城分行党委书记、行长张克非

本报记者 杨淑君

齐鲁银行是山东省成立的首家城市商业银行,2008年3月19日,齐鲁银行聊城分行开业,成为该行开设的第一家异地分行。1月6日,记者专访了齐鲁银行聊城分行党委书记、行长张克非。



总资产过 30 亿 年增长超 50%

记者:张行长,您好!过去的2010年,经济形势严峻复杂,金融竞争非常激烈。在这种情况下,齐鲁银行聊城分行仍然取得了非常优异的业绩,您能具体谈一下经营情况吗?

张克非:好的。去年年初的经营工作会上,我们制定了“综合营销,优化结构,

严控风险,持续发展”的经营方针,坚持“立足于中小企业,立足于城镇居民”的市场定位不动摇。在各级政府部门的正确领导下,在监管部门的监管指导下,经营管理工作迈上新台阶。

就具体数字来讲,截至2010年12月31日,分行总资产为32.70亿元,较年初

增加11.47亿元,增长54.03%;各项存款30.80亿元,比年初增加11.34亿元,增长58.27%;各项贷款23.37亿元,比年初增加10.54亿元,增长82.15%;国际结算量为10480.95万美元,比年初增加5431.95万美元,增长107.58%,完成全年任务的174.68%;实

现中间业务收入861.30万元,比去年同期增加242.89万元,增长39.28%;实现利润总额8238万元,比去年同期增加4369万元,增长112.92%。缴纳各种税收1240万元。五级分类全部为正常类,收贷收息率为100%,资产质量良好,无任何不良贷款发生。

立足中小企业 提供系列金融服务

记者:您刚才谈到,齐鲁银行聊城分行的市场定位是“立足于中小企业,立足于城镇居民”,在过去的2010年,贵行为中小企业提供了哪些资金支持和金融服务?

张克非:作为齐鲁银行第一家异地分行,聊城分行自2008年3月19日成立

以来,以创建“中小企业首选银行”为目标,将营销和服务重点放在中小企业和居民个人业务上,累计向全市信贷投放100多亿元。

截至2010年末,我行中小企业贷款余额14.38亿元,比去年增加7.43亿元,增幅106.78%,高于全部贷款增幅26个百分点;

中小企业贷款占全部对公贷款的84.36%。

银行建立和完善了对中小企业贷款的分级审批机制,实行不同程度的授信审批权限,减少客户等待时间,实行限时审批制度。目前,在客户资料齐全的情况下,分行授权范围内新增对公贷款的审批时间最多5

天,存量客户最多3天,个人贷款的审批时间最多2天,贴现等业务随到随办。

在金融服务方面,我行在全行成立了第一家小企业金融服务中心,设置专职的小企业客户经理和个贷客户经理,办理小企业信贷业务,提供理财,等“一揽子”金融服务。

银政企三方协作 解决中小企业融资难

记者:中小企业大都存在融资难、担保难的问题,而贵行的市场定位就是立足于中小企业,请问对于这一难题,贵行是怎样应对和解决的?

张克非:齐鲁银行聊城分行积极与地方政府及有关职能部门进行沟通和联系,努力解决中小企业融资难和担保难的问题。“通过

银行、政府和企业的三方互动、合作,实现了多赢的大好局面”。

为解决部分企业担保难的问题,我行分别与运转良好,操作规范,不以盈利为目的的开发区兴业担保公司等签订了全面业务合作协议,由这些公司为相关企业担保,我行提供优惠利率政策,截至2010年底,我行

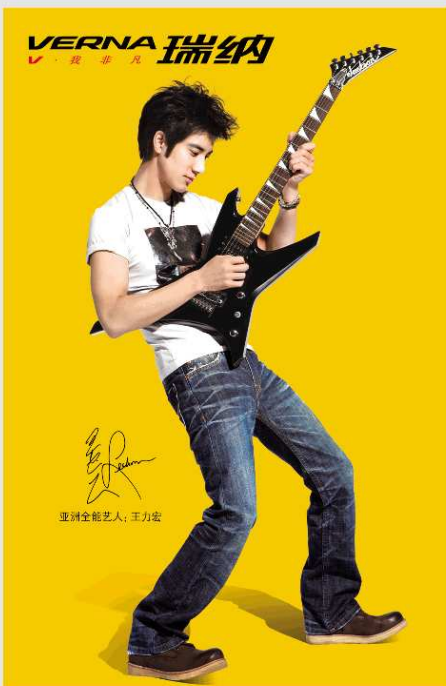
累计发放贷款共221户,金额4亿多元,涉及钢管制造、机械、纺织等多个行业。

此外,我行还“量体裁衣”,为中小企业提供个性化服务。开发出“银企家园”和“齐鲁金万通”等针对中小企业的业务品牌,包含八大系列80余种金融产品。

记者:中国的传统节日——春节快要到了,张行

长有什么样的祝福带给聊城人民?

张克非:齐鲁银行聊城分行的成绩离不开聊城市委市政府及社会各界的大力支持,离不开广大企业和市民朋友的信任和厚爱,春节快要到了,在这里,我也代表全体员工向全市人民拜年,祝大家新春愉快、万事如意!



创领时尚
我非凡



瑞纳两厢 出色上市

创领时尚,源于你的非凡渴望。VERNA瑞纳两厢出色超越,从流体雕塑设计造型到超凡动力操控,从宽阔舒适空间到全方位安全守护,从style版运动特质的红黑内饰到丰富的人性化智能配置,方方面面都将彰显你的时尚。谱写出色出彩的生活乐章,尽在非凡内在。



购买瑞纳两厢车型
尊享3000元补贴

Drive your way

买现代 到金羊 更优惠的价格 更优质的服务 瑞纳两厢火爆预定中.....

北京现代 www.beijing-hyundai.com.cn

聊城金羊北京现代4S店 销售热线: 8535777 服务热线: 8536719
地址: 光岳路与湖南路交界处南300米 金羊汽车城院内